

DOI:10.26104/NNTIK.2022.1.6.034

Исаев М.А., Кожомов А.О.

ЧАКАН ЖАНА ОРТО БИЗНЕСТИН РЕГИОНДУК ФИНАНСЫЛЫК
ПОТЕНЦИАЛЫН ТҮЗҮҮНҮН НЕГИЗДЕРИ

Исаев М.А., Кожомов А.О.

ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО
ПОТЕНЦИАЛА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

M. Isaev, A. Kozhoshev

FUNDAMENTALS OF THE FORMATION OF THE REGIONAL FINANCIAL
POTENTIAL OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES

УДК: 332.12:336.011/338.246

Башкаруу ишин жүзөгө ашыруу жана чечимдерди кабыл алуу үчүн стратегиялык максаттарды ишке ашыруу үчүн мүмкүнчүлүктөрдүн бар экендигин жана алардын толуктугун аныктоо, аларды идентификациялоону жана алуу булактарын (сапаттык жагынан гана эмес, сандык жагынан да) ишке ашыруу зарыл. Ошондуктан, потенциалды баалоо конкреттүү натыйжага байланыштуу болушу керек жана ошол эле учурда колдонулган ресурстардын көлөмү ага жетүүнүн булагы катары иштейт. Макалада чакан жана орто бизнестин региондук финансылык потенциалын түзүү тажрыйбасы каралып, "финансылык потенциал" жана "финансылык ресурстар" түшүнүгү аныкталган, мында региондордун финансылык потенциалынын негизин мамлекеттик, корпоративдик финансы жана үй чарбаларынын финансысы түзөт, аларды түзүү жана пайдалануу түзүлгөн финансылык институттардын, механизмдердин жана шаймандардын системасы менен камсыз кылынат.

Негизги сөздөр: чакан бизнес, орто бизнес, пайыздык чен, насыя, каржылык потенциал, мамлекеттик колдоо, атаандаштыкка жөндөмдүүлүк.

Для осуществления управленческой деятельности и принятия решений необходимо определить наличие возможностей и их полноту для реализации стратегических целей, осуществить их идентификацию и источники получения (не только в качественном, но и в количественном отношении). Поэтому оценку потенциала целесообразно привязать к конкретному результату, а объем используемых ресурсов при этом выступает как источник его достижения. В статье рассмотрен опыт формирования регионального финансового потенциала малого и среднего бизнеса, определены понятие «финансовый потенциал» и «финансовые ресурсы», где основу финансового потенциала регионов составляют государственные, корпоративные финансы и финансы домохозяйств, формирование и использование которых обеспечивается системой созданных финансовых институтов, механизмов и инструментов.

Ключевые слова: малый бизнес, средний бизнес, процентная ставка, кредит, финансовый потенциал, государственная поддержка, конкурентоспособность.

For the implementation of management activities and decision-making, it is necessary to determine the availability of opportunities and their completeness for the implementation of strategic goals, to identify them and sources of receipt (not only qualitatively, but also quantitatively). Therefore, it is advisable to link the assessment of potential to a specific result, and the amount of resources used at the same time acts as a source of its achievement. The article examines the experience of the formation of the regional financial

potential of small and medium-sized businesses, defines the concept of "financial potential" and "financial resources", where the basis of the financial potential of the regions are public, corporate and household finances, the formation and use of which is provided by a system of established financial institutions, mechanisms and tools.

Key words: small business, medium business, interest rate, credit, financial potential, government support, competitiveness.

Понятие категорий «финансовый потенциал» и «финансовые ресурсы», уточнение их содержания крайне важно как в теоретическом, так и в практическом аспекте.

Согласно традиционного толкования понятия «ресурсы», их следует понимать как «количественную меру возможности осуществления какой-либо деятельности, позволяющей в результате осуществления определенных действий получить желаемый материальный результат». В свою очередь потенциал означает «совокупность всех имеющихся возможностей для осуществления какой-либо деятельности, направленной на получения желаемого материального результата».

Для осуществления управленческой деятельности и принятия решений необходимо определить наличие возможностей и их полноту для реализации стратегических целей, осуществить их идентификацию и источники получения (не только в качественном, но и в количественном отношении). Поэтому оценку потенциала целесообразно привязать к конкретному результату, а объем используемых ресурсов при этом выступает как источник его достижения.

В рамках данного разграничения формируется логика соотнесения рассматриваемых категорий, схема их исследования и контур принятия управленческих решений. А потенциал рассматривается как понятие, соединяющее множество разнообразных ресурсов, обеспечивающих получение необходимого результата. При этом степень использования каждого вида ресурсов, определяется масштабом деятельности и направлено на получение разнообразных результативных характеристик.

В качестве основы региональных финансовых ресурсов выступают сгруппированные по разным ос-

нованиям средства хозяйствующих субъектов, институциональных секторов экономики, разноуровневых территориальных образований. Объединив их можно рассчитать суммарные финансовые ресурсы регионов, отличающиеся разной степенью использования (потребления) по сферам экономики. А учет степени отраслевого использования, уровня достижения запланированного результата, по нашему мнению, следует рассматривать как обязательную составляющую оценки финансового потенциала. Если диапазон изменения анализируемого показателя принять от 0÷1 (то есть от полностью неиспользованных до полностью потребленных ресурсов), то полученный в результате оценочный параметр можно будет применить при определении уровня эффективности управления территориальными финансами.

Применение дефиниции «финансовый потенциал» (от англ. «financial potential» – финансовая сила, мощь) достаточно популярно в экономических фундаментальных исследованиях.

Применительно к экономической сфере он традиционно рассматривается как совокупность имеющихся средств или возможностей в какой-либо отрасли, объекта, системы. При рассмотрении содержания экономического потенциала выделяются экономический и физический подходы. При этом физический подход характеризует данное понятие с позиций физической природы, т.е. относительно энергии физических величин, напряжения полей и пр., что обеспечивает научно-технический прогресс. А с точки зрения экономического подхода, потенциал классифицируют по 4 направлениям:

1. Производительное, т.е. совокупная способность отраслей экономики производственной деятельности;

2. Ресурсное, т.е. уровень совокупной ресурсообеспеченности объекта или системы;

3. Терминологическое, т.е. сращивание с близкими по смыслу понятиями «экономическая мощь», «народно-хозяйственный потенциал» и прочее, но не являющимися синонимами;

4. Результативное, т.е. отражающее способность к получению результата. При этом сам результат можно рассмотреть с двух проекций: как фактически достигнутый при текущем уровне развития объекта или как возможный к достижению, если объект эффективно распорядится всеми имеющимися возможностями и ресурсами.

5. При этом потенциал с финансовой проекции, следует изучать, прежде всего, на основе воспроизводственного, ресурсного и результативного подходов. Это позволяет выделить минимум два его вида:

1) используемый финансовый потенциал, который следует понимать как совокупный объем имеющихся в распоряжении финансовых ресурсов у хозяй-

ствующего субъекта ресурсов на всех стадиях воспроизводства, при сложившемся уровне развития финансовой инфраструктуры, возможностей использования финансовых инструментов, проводимой финансовой политикой;

2) Совокупный финансовый потенциал представляет собой способность хозяйствующих субъектов к максимальному аккумулированию ресурсов из всех возможных источников, в том числе резервных, за счет наиболее результативного использования финансовой инфраструктуры, применения финансовых инструментов, механизмов и рычагов.

6. Аналогичной позиции придерживается известный кыргызский финансист Сарыбаев А.С., который считает, что региональный финансовый потенциал включает в себя не только финансовые ресурсы, которыми располагают регионы в текущий момент времени, но и те средства, которые могут быть им привлечены в силу применения разных способов и инструментов, независимо от того, располагает данными ресурсами регионы или нет.

7. Другой финансист д.э.н. Кожошев А.О. в своей монографии рассматривает финансовый потенциал, как механизм регулирования финансовых возможностей, интеграции экономических и финансовых процессов территорий во взаимосвязи с республиканским бюджетом, выделяя при этом три основные характеристики:

1) Самостоятельную форму экономического потенциала государства или регионов;

2) Единство финансовых отношений и ресурсов в их возобновлении и развитии;

3) Системная категория, включаемая в финансовую систему и звенья.

8. Кожошев А.О. определяет содержание финансового потенциала тремя составляющими:

1) Способность регионов самостоятельно создавать ресурсную базу для выполнения поставленных задач по обеспечению устойчивости регионального социально-экономического развития;

2) Совокупность всех финансовых ресурсов, имеющихся у регионов и необходимых для роста и развития его экономики;

3) Резерв финансовых ресурсов, используемых в случае необходимости для покрытия расходов для развития экономики территории и нейтрализации воздействия внешних рисков.

Если обратиться к российским источникам, то здесь заслуживает внимание трактовки финансового потенциала д.э.н. профессора Меньковой К.М., которая определяет финансовый потенциал как часть собственных и привлеченных финансовых ресурсов, направленная на региональное развитие. Они включают предпринимательский доход, налоговые, неналоговые ресурсы, прибыль хозяйствующих субъектов,

привлеченные средства. Российские ученые Кушхов О.Б. и Корчагин Ю.А. определяют финансовый потенциал регионов как монетарную основу регионального развития, рассматривая его при этом как совокупность региональных фондов денежных средств, сформированных в соответствии со спецификой распределения регионального внутреннего продукта, их количественная оценка определяется спецификой внутреннего финансирования.

Таким образом, сегодня существует множество трактовок понятия «финансовый потенциал» применительно к территориям или регионам. В экономической литературе финансовый потенциал в зависимости от периода воспроизводства выделяют накопленный в предшествующие годы и текущий финансовый потенциал. При этом, накопленный финансовый потенциал традиционно определяется стоимостью национального богатства с включением финансовых активов, а текущий финансовый потенциал оценивается через валовый региональный продукт (ВРП).

Проведенное теоретическое исследование позволило нам определить понятие региональный финансовый потенциал, как совокупность всех реальных и потенциальных к использованию ресурсов (налоговых, страховых, инвестиционных), которые можно эффективно использовать для обеспечения социально-экономического развития регионов республики.

Основу финансового потенциала регионов составляют государственные, корпоративные финансы и финансы домохозяйств, формирование и использование которых обеспечивается системой созданных финансовых институтов, механизмов и инструментов (рис. 1).

Государственные финансы представляют собой бюджетные и внебюджетные средства, где объектами финансовых отношений выступает сама экономика регионов, филиалы коммерческих банков, социальная сфера и экологическая составляющая. Основными задачами формирования региональных ресурсов являются, рост доходов населения в регионах, снижение безработицы, улучшение уровня жизни населения на местах.



Рис. 1. Финансовый потенциал региона.

Источник: составлено автором, на основе исследования.

Под региональными финансовыми ресурсами в общем виде понимается совокупность денежных средств, созданных и используемых для обеспечения социальной и производственной инфраструктуры территории. В основе их формирования лежат бюджетные средства регионов и средства субъектов хозяйствования.

В сложившихся сегодня условиях современных условиях регионального хозяйствования необходимо дальнейшее расширение и укрепление финансовой базы территории, чтобы обеспечить органы местного управления ресурсами для решения ряда проблем,

связанных с их развитием и поддержанием нормального уровня благосостояния населения.

Структура финансовых ресурсов обусловлена порядком их формирования и использования. При этом существует распространенная модель образования, перераспределения и использования региональных финансовых ресурсов, которая, на наш взгляд, дает всестороннее представление о направленности региональных финансовых потоков.

В рамках этой модели, финансовые ресурсы образуются как на региональном уровне, так и на уровне республики. На территориальном уровне формирова-

ние финансовых ресурсов осуществляется за счет налоговых и неналоговых поступлений, результатов предпринимательской деятельности, а на уровне республики, - посредством трансфертов, инвестиций и прочих поступлений.

В результате образования и распределения финансовых ресурсов образуются централизованные и децентрализованные фонды регионов.

Региональные финансы включают в себя ресурсы всех региональных институтов и имеют следующие составные части:

- региональный бюджет (совокупность региональных ресурсов для текущего финансирования социально-экономических задач развития экономики регионов, наиболее важных проектов развития территорий);

- ресурсы субъектов хозяйствования (используются для финансирования оборотных средств и капиталовложений, содержания социальных объектов, находящихся в собственности соответствующих субъектов хозяйствования);

- ресурсы внебюджетных фондов (заемные средства, добровольные взносы и поступления из централизованных фондов и т.п.);

- кредитные ресурсы коммерческих банков и иных финансовых структур (используются для бессрочного, срочного и возвратного финансирования субъектов хозяйствования, органов государственной власти и домохозяйств);

- дотации, субсидии, субвенции и другие поступления из вышестоящих бюджетов для покрытия дефицита территориальных бюджетов и трансферты (из республиканского бюджета или государственных инвестиционных фондов);

- финансы домохозяйств.

Таким образом, финансовые ресурсы регионов складываются из совокупности ресурсов всех институциональных единиц, располагающихся и функционирующих в регионах.

Литература:

1. Данные Группы Всемирного Банка, 2015. Источник: <http://russian.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/kyrgyz-republic/>
2. Омуралиева А.К. Вопросы финансирования развития частного предпринимательства в Кыргызской Республике. / Экономика социология и право». - М., 2017. - №2.
3. Роберт А. Блэкберн и Майкл Т. Шапер, “Введение в управление. МСБ и предпринимательство: политика, практика и вызовы”. / Под редакцией Роберта А. Блэкберна и Майкла Т. Шапера. Burlington: Ashgate Publishing Company, 2012.
4. Миграция и развитие. Выпуск № 31. KNOMAD, Всемирный Банк. - апрель, 2019.
5. Мамасыдыков А.А. Об источниках финансирования национальной инновационной системы. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2010. №. 1. С. 164-166.
6. Табалдиева А.С., Ибраимова И.О. Малый и средний бизнес в Кыргызстане. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2015. №. 3. С. 122-125.