

*Жамалов Ш.А.***ӨНҮГҮП КЕЛЕ ЖАТКАН ӨЛКӨЛӨРДҮН АЙМАКТЫК СООДА
ЖАНА БАЖЫ ИНТЕГРАЦИЯСЫНА МУКТАЖДЫГЫ***Жамалов Ш.А.***О НЕОБХОДИМОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ТОРГОВО-ТАМОЖЕННОЙ
ИНТЕГРАЦИИ ДЛЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН***Sh.A. Zhamalov***ON THE NEED FOR REGIONAL COMMERCIAL AND CUSTOMS
INTEGRATION DEVELOPING COUNTRIES**

УДК: 339.334.51

Бул макаласында заманбап дүйнөлүк экономикалык өнүгүү өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдүн аймактык соода жана бажы интеграциясы менен тыгыз байланышта экени белгиленген. Өнүгүп келе жаткан өлкөлөр көбүнчө тарыхына же географиялык абалына байланыштуу кээ бир мүнөздөмөлөрдү бөлүшөт. Көптөгөн өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдө, адатта, ар кандай социалдык-экономикалык структуралары бар аймактык өзгөчөлүктөрү, жана көмөкчү чарбадан чийки зат өндүрүү белгиленет. Өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдүн социалдык-экономикалык стратегиялары артта калуучулукту жоюуга, салттуу экономикалык структураларды трансформациялоого, эмгекти эл аралык бөлүштүрүүдөгү позицияларды өзгөртүүгө жана дүйнөлүк экономикага интеграциялоого багытталган. Автор өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдүн өнүгүүсү үчүн үч моделди сунуштайт: 1) бажы биримдигин уюштуруу, 2) өндүрүштү модернизациялоо, 3) экспортко багытталган товарларды чыгаруу. Көйгөйлөрүн чечүү үчүн өнүккөн өлкөлөр өнөктөш өлкөлөрдүн ортосундагы соода жана бажы мамилелерин дайыма жакшыртууга муктаж. Бул өнүгүү бажы биримдигинин уюмдары, эркин соода зоналары жана өкмөттөр аралык программаларды жана макулдашууларды иштеп чыгуу алдыңкы планга чыгат.

Негизги сөздөр: өлкө, аймак, экономика, базар, бажы, соода, технология, инвестиция, киреше, биримдик.

В статье отмечается, что современное мировое экономическое развитие неразрывно связано с региональной торгово-таможенной интеграцией развивающихся стран. Развивающиеся страны, как правило, имеют некоторые общие характеристики, часто из-за их истории или географического положения. Во многих развивающихся странах обычно есть районы с разной социально-экономической структурой - от примитивного присвоения и натурального хозяйства до современного сырьевого капиталистического хозяйства. Социально-экономические стратегии развивающихся стран направлены на преодоление отсталости, преобразование традиционных экономических структур, изменение позиций в международном разделении труда и интеграцию в мировую экономику. Автор рекомендует три модели развития развивающихся стран: 1) организации таможенного союза, 2) модернизации производства, 3) выпуск товаров ориентированной на экспорт. Для решения своих проблем наименее развитые страны и постоянно нуждаются к улучшению торгово-таможенных отношений между странами партнерами. В этом аспекте на первый план выходят организации таможенного союза, зоны свободной торговли и разработка межправительственных программ и договоров.

Ключевые слова: страна, регион, экономика, рынок, таможня, торговля, технология, инвестиция, доход, союз.

The article notes that the modern world economic development is inextricably linked with the regional trade and customs integration of developing countries. Developing countries tend to share some characteristics in common, often due to their history or geographic location. In many developing countries, there are usually areas with different socio-economic structures - from primitive appropriation and subsistence farming to modern capitalist raw materials economy. Socio-economic strategies of developing countries are aimed at overcoming backwardness, transforming traditional economic structures, changing positions in the international division of labor and integration into the world economy. The author recommends three models for the development of developing countries: 1) the organization of a customs union, 2) the modernization of production, 3) the release of goods oriented to export. To solve their problems, the least developed countries constantly need to improve trade and customs relations between partner countries. In this aspect, the organizations of the customs union, free trade zones and the development of intergovernmental programs and agreements come to the fore.

Key words: country, region, economy, market, customs, trade, technology, investment, income, union.

Современное мировое экономическое развитие неразрывно связано с региональной торгово-таможенной интеграцией развивающихся стран. Как правило, в интернационализированной мировой экономике прогресс каждой подсистемы и каждой экономики во многом зависит от состояния всех ее составных частей в целом.

Развивающаяся страна – это страна с менее развитой промышленной базой и низким индексом человеческого развития (ИЧР) по сравнению с другими странами. Однако это определение не является общепринятым. Также нет четкого соглашения о том, какие страны подпадают под эту категорию. Термин «страна с низким и средним уровнем дохода» (СНСД) часто используется как синонимы, но относится только к экономике страны. Всемирный банк классифицирует экономику мира на четыре группы на основе валового национального дохода на душу населения: страны с высоким, выше среднего, ниже среднего и с низким уровнем доходов. Наименее развитые страны, развивающиеся страны, не имеющие выхода к морю,

и малые островные развивающиеся государства – все это подгруппы развивающихся стран. Страны на другом конце спектра обычно называют странами с высоким уровнем дохода или развитыми странами. Существуют разногласия по поводу использования этого термина, которые, по мнению некоторых, увековечивают устаревшие концепции «мы» и «они». В 2015 году Всемирный банк объявил, что «категоризация развивающихся развитых стран» становится менее актуальной и что они постепенно откажутся от использования этого дескриптора. Вместо этого в их отчетах будут представлены агрегированные данные по регионам и группам доходов [5].

Развивающиеся страны, как правило, имеют некоторые общие характеристики, часто из-за их истории или географического положения. Например, что касается рисков для здоровья, они обычно имеют: низкий уровень доступа к безопасной питьевой воде, санитарии и гигиене; энергетическая бедность; высокий уровень загрязнения (например, загрязнение воздуха, загрязнение воздуха в помещениях, загрязнение воды); высокая доля людей с тропическими и инфекционными болезнями (забытые тропические болезни); большое количество дорожно-транспортных происшествий; и вообще плохая инфраструктура. Часто также наблюдается широко распространенная бедность, низкий уровень образования, недостаточный доступ к услугам по планированию семьи, множество неформальных поселений, коррупция на всех уровнях правительства и отсутствие так называемого надлежащего управления. Ожидается, что глобальное потепление (изменение климата) повлияет на развивающиеся страны больше, чем на более богатые страны, поскольку большинство из них имеют высокую «климатическую уязвимость».

Помощь в целях развития или сотрудничество в целях развития – это финансовая помощь, предоставляемая правительствами и другими агентствами для поддержки экономического, экологического, социального и политического развития развивающихся стран. Цели в области устойчивого развития были поставлены Организацией Объединенных Наций для преодоления многих из этих проблем [1]. К моменту освобождения экономика бывших колоний и полуколоний характеризовалась некоторыми общими чертами, важнейшими из которых были:

- докапиталистические формы экономики;
- аграрно-сырьевая направленность экономики с общей многоукладной экономикой с преобладанием неразвитых производительных сил, прежде всего в обрабатывающей промышленности;

- господство иностранного монополистического капитала, его глубокое проникновение в национальную экономику и его контроль над природными ресурсами освобожденных стран;
- относительная слабость, неразвитость местного национального капитала, ограниченные возможности не только на мировом, но и на внутреннем рынке;
- узость внутреннего рынка, поскольку значительная часть населения молодых государств получала основную часть средств к существованию за счет натурального хозяйства, а доля наемных рабочих в общей численности населения была незначительной;
- безвозмездный вывоз значительной части национального дохода в виде прибыли иностранных монополий, процентов по внешнему долгу и т.д. [2].

Одним из важнейших критериев выделения развивающихся стран в отдельную мировую подсистему является их неразвитость и отсталость. Отсталость выражается в качественной неоднородности и системной неупорядоченности общества, которое состоит из различных экономических и неэкономических институтов современного и традиционного типов, а также переходных промежуточных институтов. Отсталость отражает состояние экономики этих стран, которое характеризуется низким уровнем развития производительных сил. Исторически отсталость выражается в виде отставания в развитии одного типа общества от другого в период колонизации стран Азии, Африки и Латинской Америки. По некоторым оценкам, соотношение ВВП на душу населения между мегаполисами и колониями в то время было примерно 2:1 в пользу Запада. Колонизаторы, захватив колонии и подчинив их нуждам метрополий, превратили отсталость в хроническую отсталость развивающихся стран. В 1950 году в третьем мире были районы, где уровень жизни был ниже, чем в 1800 году, например, Китай. В целом, по оценкам, в 1950 году уровень жизни в развивающихся странах был таким же, как в 1800 году, или, в лучшем случае, только на 10-20% выше [3]. Было проведено различие между тремя группами развивающихся стран, которые существенно различались по экономическому уровню, отраслевой и технологической структуре, степени и профилю участия в международном разделении труда, а также внутренним и внешним условиям производственного процесса:

1) Страны, которые по структурным параметрам и объему ВВП на душу населения наиболее близки или даже превышают нижнюю границу промышленно развитых стран. Это прежде всего «развивающиеся

страны». В эту же группу более развитых стран должны войти страны - экспортеры нефти и других энергоресурсов на Ближнем Востоке;

2) Страны со средним уровнем дохода. Это самая большая и разнообразная группа. Сюда входят такие крупные страны, как Индия, Пакистан, Турция, Египет, ЮАР, нефтедобывающие страны - Иран, Алжир, Венесуэла, Ливия, Габон, Нигерия; Аграрно-сырьевые страны Азии, Африки и Латинской Америки;

3) Наименее развитые страны (НРС), состоящие из 48 государств Африки, Азии, Карибского бассейна и Ближнего Востока, включая густонаселенные страны, такие как Бангладеш, Республика Конго, Мьянма, Танзания, Судан и Эфиопия [4]. Исторический поворотный момент произошел в динамике разрыва между развитыми и развивающимися странами. Внутренние экономические реформы и ужесточение правовой базы, которые ускорили развитие свободных частных предприятий, помогли привлечь иностранный капитал. Для развивающихся стран в целом с 1986 года произошел поворотный момент в динамике чистого притока прямых иностранных инвестиций. Западные экономисты прогнозируют, что приток иностранного капитала в развивающиеся страны увеличится в течение следующих пятнадцати лет. Динамизм прямых иностранных инвестиций в основном объясняется

постепенным перемещением трудоемких, ресурсоемких, энергоемких и экологически вредных производств из промышленно развитых стран в развивающиеся страны. Неуклонный рост уровня жизни в высокоразвитых странах, рост заработной платы, во многих случаях опережающий рост производительности труда, и обострение экологических проблем приводят к увеличению и снижению стоимости товаров и услуг, производимых в этих странах. Страны их международной конкурентоспособности. Все это вынуждает предпринимателей переносить трудоемкие и загрязняющие окружающую среду производства в развивающиеся страны с дешевой рабочей силой, благоприятными климатическими условиями и богатыми природными ресурсами. Требования по охране окружающей среды здесь намного мягче, а значит, и затраты на производство значительно ниже. Хотя уровень образования населения в развивающихся странах явно недостаточен для освоения новейших технологий, некоторые технологические процессы, перенесенные из развитых стран в развивающиеся, могут быть освоены. ТНК играют в этом процессе особую роль, поскольку они направляют иностранные инвестиции в развивающиеся страны. Ниже в таблице указан список (топ-20, 2020) развивающихся стран на сегодняшний день [5].

Таблица 1

Список 20 развивающихся стран

Место	Страна	Рост ввп с 2013 по 2020 годы	Инфляция, в год	Госдолг в % к ввп	Место в рейтинге «легкость ведения бизнеса»	Общий балл
1.	Китай	45,9%	3,0%	14,9%	91	77,5
2.	Южная Корея	22,9%	2,9%	27,3%	8	67,4
3.	Таиланд	<u>25,9%</u>	2,7%	49,4%	18	58,7
4.	Перу	27,4%	2,1%	17,2%	43	58,1
5.	Чехия	21,1%	2,0%	45,5%	65	53,8
6.	Малайзия	21,8%	2,5%	54,6%	12	51,4
7.	Турция	21,2%	5,4%	36,3%	71	51,0
8.	Чили	24,2%	3,0%	12,9%	37	50,8
9.	Россия	26,6%	6,5%	11,6%	112	49,9
10.	Индонезия	31,3%	4,6%	20,0%	128	49,1
11.	Колумбия	21,9%	3,0%	29,2%	45	48,4
12.	Польша	21,2%	2,5%	54,2%	55	47,1
13.	Намибия	22,3%	5,0%	30,0%	87	44,4
14.	Замбия	31,3%	5,3%	28,8%	94	43,0
15.	ЮАР	19,9%	4,9%	43,9%	39	42,9
16.	Мексика	17,5%	3,1%	43,1%	48	42,1
17.	Бразилия	22,3%	4,7%	57,3%	130	40,1
18.	Венгрия	15,6%	3,1%	75,7%	54	40,0
19.	Марокко	27,7%	2,5%	57,8%	97	39,0
20.	Филиппины	20,4%	4,1%	36,8%	138	38,1

Примечание: Составлено автором.

Некоторые страны, которые классифицируются как развивающиеся в соответствии с классификацией ООН по ряду показателей (например, ВВП на душу населения, уровень развития «новаторских» отраслей), не только приближаются к промышленно развитым странам, но иногда даже превышают их. Они. Это, например, «развивающиеся экономики» Азии (Республика Корея, Тайвань, Сингапур и др.). Тем не менее основные характеристики социально-экономического и политического развития развивающихся стран - структура экономики, зависимость от иностранного капитала, уровень внешнего долга, территориальная структура экономики, уровень развития демократии и другие - позволяют рассматривать их как развивающиеся страны, а не относить к экономически развитым странам. Во многих развивающихся странах обычно есть районы с разной социально-экономической структурой - от примитивного присвоения и натурального хозяйства до современного сырьевого капиталистического хозяйства. Кроме того, на большой территории широко распространен естественный и почти естественный образ жизни, хотя он практически исключен из общей экономической жизни стран. Структура сырья в основном связана с внешним рынком (экспортная ориентация экономики), при этом экономики большинства стран зависят от ситуации на мировом рынке. Диверсифицированная, разваливающаяся экономика - одна из основных характеристик развивающихся стран.

Страны этой большой группы осознают необходимость совместных мер солидарности в борьбе за свои экономические и политические права. Свои интересы выразили группа из 77 человек (сейчас это около 130 стран) и движение неприсоединения (объединяющее более 100 развивающихся стран). Вы активно выступаете за равенство, независимость и внедрение Нового мирового экономического порядка в практику международных отношений.

Международное географическое разделение труда в настоящее время не столько расширяется, сколько углубляется, приобретая новые формы. Углубление международной специализации и таможенного союза стран. Так возникла международная экономическая торгово-таможенная интеграция – как форма интернационализации производительных сил, процесс переплетения национальных экономик и проведения согласованной межгосударственной экономической политики как между самими странами, так и по отношению к третьим странам.

Исследование тенденции развития региональной интеграции последних лет на примере АРЕС, ЕС, NAFTA, FFTA и т.д. показывают, что происходит

активизации межрегиональных торгово-таможенных связей между странами.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) образована 8 августа 1967 г. в г. Бангкоке. В нее вошли Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, затем Бруней-Даруссалам (в 1984 г.), Вьетнам (в 1995 г.), Лаос и Мьянма (в 1997), Камбоджа (в 1999 г.). Статус специального наблюдателя имеет Папуа-Новая Гвинея. В качестве уставных целей Бангкокской декларацией об учреждении АСЕАН были определены содействие развитию социально-экономического и культурного сотрудничества стран-членов, упрочению мира и стабильности в Юго-Восточной Азии (ЮВА). Задача превращения АСЕАН в один из мировых политических и экономических центров многополюсного мира стимулировала эту региональную группировку стран активно решать ряд чрезвычайно важных задач. К ним относятся: формирование зоны свободной торговли и зоны инвестиций; введение единой валюты и создание развращенной экономической инфраструктуры, формирование специальной структуры управления [8].

Высшим органом АСЕАН являются встречи глав государств и правительств. Руководящим и координирующим органом Ассоциации служат ежегодные совещания министров иностранных дел (СМИД). Текущее руководство АСЕАН осуществляется Постоянным комитетом под председательством министра иностранных дел страны - устроительницы очередного СМИД. В г. Джакарте функционирует постоянный Секретариат во главе с Генеральным секретарем (с января 1998 г. - филиппинец Родольфо Северино). В АСЕАН имеется 11 специализированных комитетов. Всего в рамках организации ежегодно проводится свыше 300 мероприятий. Юридической базой отношений стран АСЕАН служит Договор о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии (Балийский договор) 1976 г. Схема управления АСЕАН прилагается [9].

В экономической области страны Ассоциации проводят линию на интеграцию и либерализацию в регионе ЮВА на базе Соглашения о создании зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА), Рамочного соглашения о зоне инвестиций в АСЕАН (АИА) и Базового соглашения о схеме промышленного сотрудничества (АИКО).

В 1995 году образован Общий рынок стран южной части Латинской Америки – Меркосур (Mercosur = Mercado Comun del Sur), а в 1995 подписан договор о таможенном союзе. Членами таможенного союза стали Бразилия, Папуа-Новая Гвинея, Уругвай и Аргентина. Номинальный ВВП составляет - 0,8 трлн. долларов США,

население около 2000 млн. человек, доля в региональном экспорте – 18,2%.

Таможенный союз, состоящий из России, Казахстана и Беларуси, о присоединение к которому Россия приняла решение в 1998 году, также ставит своей целью путем ликвидации таможенных барьеров между участниками соглашения достичь нормализации и активизации товарного обращения и повысить ценовую конкурентоспособность продукции. Перспективность решение данного вопроса стало очевидным, и в 2014 году был образован Евразийский экономический союз (ЕАЭС), согласно договор был принят «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза». В соответствии со статей 1. Таможенное регулирование в Евразийском экономическом союзе, пункте 1 Евразийском экономическом союзе (далее - Союз) осуществляется единое таможенное регулирование, включающие в себя установление порядка и условий перемещения товаров через таможенную границу Союза, их нахождения и использования на таможенной территории Союза или за ее пределами, порядка совершения таможенных операций, связанных с прибытием товаров на таможенную территорию Союза, их убытием с таможенной территории Союза, временным хранением товаров, их таможенным декларированием и выпуском, иных таможенных операций, порядка уплаты таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и проведения таможенного контроля, а также регламентацию властных отношений между таможенными органами и лицами, реализующими права владения, пользования (или) распоряжения товарами на таможенной территории Союза или за ее пределами [8].

Таким образом, географическая расположенность страны, состояние развития экономики обуславливают о необходимости региональной торгово-таможенной интеграции развивающиеся стран, который по нашему мнению носит закономерный характер. В этом аспекте принятия в законодательном уровне такого документа «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» создает предпосылки увеличения внешне экономического товарооборота и роста национальной экономики стран членов ЕАЭС.

Следует отметить что, различия в темпах роста, темпах модернизации экономики и влияние мировой экономики – все это способствует дифференциации развивающихся стран. Социально-экономические стратегии развивающихся стран направлены на преодоление отсталости, преобразование традиционных экономических структур, изменение позиций в международном разделении труда и интеграцию в мировую экономику.

Авторы отмечают... «что, за анализируемый период внешнеторговый оборот Кыргызской Республики в целом снизился, снижение происходит также по импортным операциям, соответственно, сальдо торгового баланса имеет отрицательное значение, наибольший удельный вес в структуре внешней торговли в республике приходится на импортные операции, существующая тенденция и сказалась на снижении индексов открытости экономики» [7].

Согласиться с мнениями авторов о том, что сальдо торгового баланса имеет отрицательное значение, наибольший удельный вес в структуре внешней торговли в республике приходится на импортные операции.

Для снижения снижения удельного веса импортных операций предлагаем следующие 3 модели: 1) организации таможенного союза, 2) модернизации производства, 3) выпуск товаров ориентированной на экспорт. Для решения своих проблем наименее развитые страны и постоянно нуждаются улучшению торгово-таможенных отношений между странами партнерами. В этом аспекте на первый план выходят организации таможенного союза, зоны свободной торговли и разработка межправительственных программ и договоров.

Литература:

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебник. - М.: Юрист, 2015 – 386 с.
2. Адрианов В.Д. Россия в современной экономике: Учебное пособие для вузов. - М.: ВЛАДОС, 2008 – 296 с.
3. Всемирный банк, страны с низким доходом и доходом ниже среднего, текущий 2020 финансовый год (<http://data.worldbank.org/about/country-and-lending-groups>).
4. Данько Т.П., Окрут З.И. Свободные экономические зоны в мировом хозяйстве: Учебное пособие для вузов. - М.: Инфра - М, 2008 – 168 с.
5. Киреев А.Н. Международная экономика: Учебное пособие для вузов Ч1: Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. - М.: Финансы и статистика, 2009 – 245 с.
6. Мировая экономика: экономика зарубежных стран: Учебник для студентов экономических специальностей вузов / Авдокушин Е.Ф., Бойченко А.В., Железова Ю.Ф., под ред. Колесова В.П. - М.: Флинта, 2015 – 480 с.
7. Москаленко О.А., Хаджиханов А.А. Обзор современного состояния внешней торговли Кыргызской Республики // Известия вузов Кыргызстана, № 8, 2019. С. 47-51.
8. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. Москва, 2021. С.7.
9. Экономика зарубежных стран: Капиталистические и развивающиеся страны: Учебник для вузов. - М.: ЮНИТИ, 2015 – 369 с.
10. Исаматова А.Т. Экономическая интеграция как один из факторов обеспечения региональной безопасности стран центральной Азии. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2015. №. 7. С. 73-75.