

ЭКОНОМИКА ИЛИМДЕРИ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ
ECONOMIC SCIENCES

Аттокурова Н.С., Мун В.Г.

**ЗАМАНБАП ШАРТТАРДА КАЛКТЫН КИРЕШЕЛЕРИН ЖАНА
ТЕҢСИЗДИКТИ ТҮЗҮҮНҮН ТЕОРИЯЛЫК НЕГИЗДЕРИ**

Аттокурова Н.С., Мун В.Г.

**ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ И НЕРАВЕНСТВА
ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

N.S. Attokurova, V.G. Mun

**THEORETICAL FOUNDATIONS OF THE FORMATION AND INCOME
INEQUALITY OF THE POPULATION IN MODERN CONDITIONS**

УДК: 332.1338.23/657.6

Макалa калктын жана кескин кирешелерди түзүү теориялык негиздерин талкуулайт. Кирешенин аныктамасы экономикалык категориясы, кирешелеринин жана алардын булактарынын жашируун, ошондой эле кирешелердин негизги. Калктын кирешеси бир нече себептердин таасири астында турат: коомдук, саясий, демократиялык, укуктук, сан жагынан, анын ичинде кесиптик, коомдук - абалы. Кирешелер ар кандай түргө акчанын жалпы суммасы, ал эмгек акы, татыйт, пайыздык, бизнес киреше же мамлекеттин учурда болуп бааланат - салыктар кабыл алды. Натыйжада, ошондой эле көп учурда коомдук-экономикалык, саясий башаламандык ар кандай болот, ж.б., айлануу алып баруучу катары коомдо бай жана кедейлерге жана көбүнчө өтө терс натыйжаларга алып келиши Stratification, коомдук-чуу - Бүтүндөй мамлекеттин абалдын начарлоосунун. Өз кезегинде, мамлекеттик айырма кирешелерин өзгөртүп, коомдук топтордун таасир көргөзүү рычагдарын өлкөдө бар. Мындай аспаптар кирет: прогрессивдүү салык салуу, коомдук пайдалуу системасын жана мурас жана мүлк салыгы салык. Бул кыйла даражада салык төлөмдөр белгилей кетүү керек, жана коомдук системасын каржылоону жатат.

Негизги сөздөр: киреше, калктын кирешелери, кирешелердин булактары, кирешелердин калыптануусу, кирешелердин теңсиздиги, мамлекеттик саясат, социалдык саясат, салык салуу.

В статье рассматриваются теоретические основы формирования доходов населения и их неравенство. Дается определение дохода как экономической категории, приводится классификация доходов населения и их источников, а также основные принципы распределения доходов населения. Доходы населения оказывают влияние ряд факторов: социальные, политические, демокра-

тические, географические, в том числе профессиональные, социально-статусные. Доходы измеряются в общей сумме денег, которые поступают в различном виде, будь то заработная плата, дивиденды, проценты, предпринимательская прибыль или как в случае государства – поступившие налоги. Расслоение в обществе на богатых и бедных зачастую вызывает крайне негативные последствия, в результате чего также довольно часто происходят различные социально-экономические, политические и пр. волнения, приводящие к революции, к социальным переломам – в общем к ухудшению обстановки в государстве. В свою очередь государство имеет рычаги воздействия на социальные группы, корректируя разницу доходов граждан. К таким рычагам относятся: прогрессивное налогообложение, систему социальных выплат и такие налоги, как налог на наследство и имущество. Следует отметить, что за счет налоговых выплат в большей мере и происходит финансирование социальной системы.

Ключевые слова: доход, доходы населения, источники доходов, формирование доходов, неравенство доходов, государственная политика, социальная политика, налогообложение.

The article discusses the theoretical foundations of income generation and their inequality. The definition of income as an economic category is given, the classification of incomes of the population and their sources, as well as the basic principles of income distribution of the population are given. Population incomes are influenced by a number of factors: social, political, democratic, geographic, including professional, social status. Revenues are measured in the total amount of money that comes in various forms, whether it be wages, dividends, interest, entrepreneurial profits, or, as in the case of the state, taxes received. The stratification in society into the rich and the poor often causes extremely negative consequences, as a result of which various social, economic, political and other disturbances quite often occur,

leading to revolution, social unrest - in general, to a deterioration of the situation in the state. In turn, the state has leverage on social groups, adjusting the difference in incomes of citizens. These include: progressive taxation, a system of social payments, and taxes such as inheritance and property taxes. It should be noted that due to tax payments, the social system is being financed to a greater extent.

Key words: income, population income, sources of income, income generation, income inequality, public policy, social policy, taxation.

На сегодняшний день первостепенными условиями совершенствования человеческого потенциала, а также показателями экономических и социальных достижений любой страны выступают высокий уровень и первоклассное качество жизни населения. Как известно, уровень и качество жизни населения оценивают доходы. Доходы населения исполняют роль идеального средства измерения благосостояния любого общества и представляют собой основной источник реализации личных потребностей.

Существует достаточное количество определений понятия «доход», наиболее распространенным и дающим общее представление о доходах является следующее:

Доход – это денежные средства, полученные в результате хозяйственной деятельности за определенный промежуток времени [1]. Следует

отметить, что данное определение подходит абсолютно под все виды экономической деятельности.

Уровень потребления имеет прямую зависимость от уровня доходов, в чем, собственно, и состоит роль доходов. Наблюдается следующее: чем выше уровень доходов, тем больше происходит удовлетворение своих потребностей и оборот.

Само понятие «доход» как экономическая категория трактуется неоднозначно. С одной стороны, доход рассматривается как показатель результатов экономической деятельности, с другой – как часть произведенного продукта, полученная участником производства в зависимости от своего участия в нем [2].

Доходы населения – это совокупность денежных и натуральных средств, формирующихся за счет труда работника и других источников, предназначенная для поддержания его физического, морального, экономического и интеллектуального состояния на определенном уровне удовлетворения его потребностей [3].

Доходы измеряются в общей сумме денег, которые поступают в различном виде, будь то заработная плата, дивиденды, проценты, предпринимательская прибыль или как в случае государства – поступившие налоги.

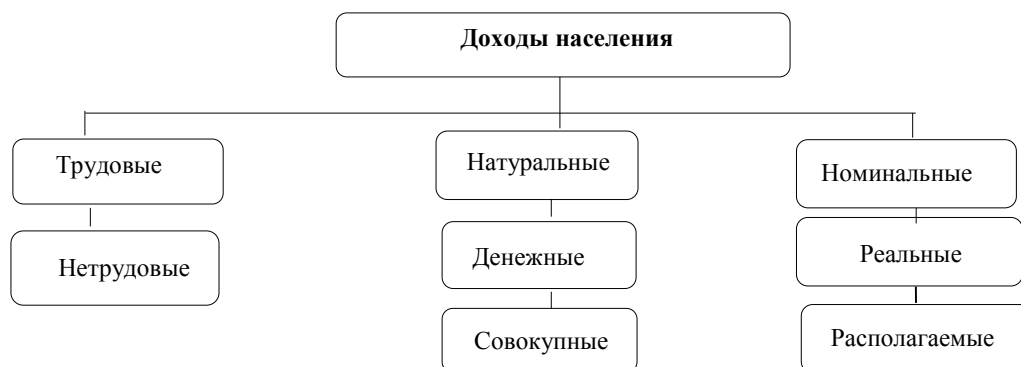


Схема 1. Классификация доходов.

Как видно из схемы 1 доходы населения делятся на виды. Источником образования трудовых доходов выступает именно трудовая деятельность населения. Это может быть оплата труда, доход от коммерческой деятельности, доход от собственного подсобного хозяйства, доход от индивидуального предпринимательства и другой экономической деятельности.

Что касается доходов, которые являются нетрудовыми, то в их состав включены экономически обоснованные и экономически необоснованные доходы. Экономически обоснованные доходы получают из официальных государственных источников и от бизнеса на законной основе. В качестве их выступают социальные трансферты, то есть пособия, пенсии, стипендии; а также доходы от собственных активов, от располагаемых ценных бумаг. А экономически не обоснованные

относятся к доходам, полученным не законным путем, в том числе от криминальных действий.

Натуральные доходы – это доходы, получаемые в натуральной форме. Они включают в себя продукцию, которая произведена для собственного потребления. Это может быть стоимость натуральных поступлений от личного подсобного хозяйства, используемых на личное потребление; стоимость различных натуральных услуг лечебно-профилактического, культурно-бытового и социального характера, оплачиваемых за счет государственных бюджетов и др.

К денежным доходам относят все доходы, получаемые в денежной форме (заработная плата, премии, выплаты по нетрудоспособности, доходы от аренды, от реализации товаров и услуг, доходы от операций на рынке ценных бумаг, доходы по вкладам в банковские учреждения и т.д.).

И, наконец, совокупные доходы сочетают и денежные, и натуральные доходы одновременно. Это показатель материального обеспечения населения в целом.

Номинальные доходы – это совокупность доходов, получаемые из всех имеющихся источников с учетом обязательных выплат, и налогов в том числе. Располагаемые доходы представляют собой номинальные доходы без учета налоговых и обязательных выплат. То есть, это сумма средств, которая получается после необходимых отчислений, и используется на покупку товаров и услуг для конечного потребления. Реальные доходы – это сумма, которая равна располагаемому доходу, на сумму которого можно приобрести необходимые товары и услуги с учетом их стоимости.

Следует отметить, что на доходы населения оказывают влияние ряд факторов: социальные, политические, демократические, географические, в том числе профессиональные, социально-статусные и др.

В целом факторы, формирующие доходы населения могут быть трех уровней:

- первый уровень – факторы, зависящие от самого человека, жизненной позиции, его чело-

веческого капитала и трудового потенциала (образования, квалификации, опыта, вида занятости, должностного статуса, затрат и результатов труда пр.);

- второй уровень (микроуровень) – факторы, связанные с местом работы, где занят трудовой деятельностью человек; с той отраслью, в состав которой входит его предприятие, учреждение, организация, фирма; с формой собственности предприятия, его организационно-правовой формой; положением фирмы на товарном, финансовом рынках и рынке труда;

- третий уровень (макроуровень) – факторы, связанные с экономикой страны в целом и региональной экономикой: экономическим потенциалом, эффективностью общественного производства, величиной валового внутреннего продукта, ценовой политикой и системой налогообложения, развитостью институтов социального партнерства при регулировании трудовых отношений [4].

Таким образом, описанные выше факторы говорят о зависимости доходов от индивидуальных особенностей каждого человека, от его отношения к труду, от стабильности и эффективности экономики в общем.

Базовыми источниками доходов населения выступают:

- факторные доходы, которые образуются в результате деятельности, связанной с получением доходов от основных факторов производства: доходы от активов, от деятельности, связанной с предпринимательской и пр.;

- доходы в виде пенсий, стипендий, различных пособий, то есть выплаты из государственного бюджета части населению в целях носящих социальный характер, иными словами трансфертные платежи;

- иные доходы, к примеру, получение возмещений по застрахованному объекту, различных компенсаций, курсовая разница, получение наследства, выигрыши.

В следующей схеме были приведены существующие формы доходов:

Заработная плата	→	Доход работника за труд в определенный период
Процент	→	Доход на капитал
Рента	→	Доход от использования земли и других природных ресурсов
Предпринимательский доход	→	Доход за предпринимательскую деятельность
Государственные трансфертные платежи	→	Выплаты из госбюджета в виде пособий, субсидий и др.

Схема 2. Классические формы доходов.

Следует отметить, что схема 2 показывает, что социальное равенство складывается системой доходов. Доходы населения в любой стране остаются неизменно разграниченными. Определены причины, подкрепленные различными факторами, которые и определяют неравенство в уровне жизни населения:

1) многопрофильный характер экономики – действует тенденция усиленного наращивание темпов развития различных отраслей экономики, что сопровождается неодинаковыми результатами и показателями;

2) личные различия, которые достигаются в сфере образования, способностей, умения, имеющегося опыта. Также различия в сфере материального состояния, в наличии имущества, финансов.

С развитием общества глубина дифференциации проявляет следующую динамику: на первоначальном этапе рыночного развития дифференциация неизбежно увеличивается. На зрелой фазе она уменьшается благодаря социальной политике государства [5].

Далее были сформированы следующие обстоятельства возникновения неравенства доходов населения:

- несхожесть в наличии факторов производства в использовании домохозяйствами, в величине накоплений;

- градация в оплате труда, которые связаны с уровнем полученного образования, располагаемых возможностей и стремлением продуктивно работать;

- разнородность в демографических показателях, в составе семьи, в уровне отношения зарабатывающих и иждивенцев, работающих и пенсионеров, в условиях местожительства;

- различные негативные обстоятельства: политические конфликты, стихийные бедствия,

ухудшение состояния здоровья, безработица, существующая дискриминация и пр.

В обобщенном виде функции доходов можно свести к следующему:

во-первых, доход является фактором материальной обеспеченности населения, определяющим, наряду с учетом налогов и уровнем цен, величину экономического потенциала, а также склонность совершать покупки, различающихся по качеству и количеству продуктов;

во-вторых, доход является предпосылкой воспроизводства экономических ресурсов, в том числе доход определяет воспроизводство работника и членов его семьи;

в-третьих, доход является существенным фактором, определяющим срок жизни и здоровье населения. Размер дохода несравненно представляет тот доход, от которого зависит количество расходуемых товаров, услуг. А также положение дел при лечении, во время отдыха, жилищная обстановка и прочее, что отражается на самочувствии и сроке жизни в целом;

в-четвертых, это внутреннее развитие человека, духовное. Доходы увеличивают шансы в самоутверждении личности, что отмечается на личном миропонимании, идеологии, психологических особенностях, темпераменте личности.

Таким образом, доходы играют достаточно большую роль в жизнедеятельности населения. Они являются материальным достатком, обязательным при оплате материальных потребностей. Доходы, в большинстве случаев, определяются как итог хозяйственной деятельности, вознаграждение за приложенные усилия.

При изучении вопроса доходов, следует обратить особое внимание на распределение доходов. Так как системы установления доходов населения в зависимости от времени в каждой стране различаются. В особенности имеются следующие принципы распределения:

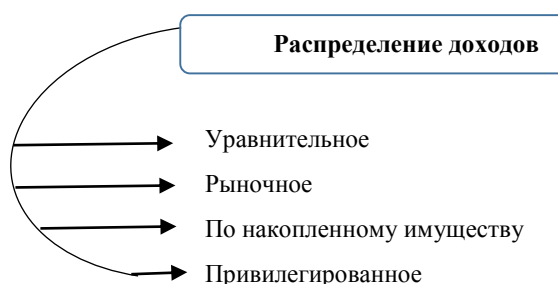


Схема 3. Основные принципы распределения доходов в обществе.

Данная схема 3 сформировалась под воздействием существующих факторов и относительно изменений происходящих в экономике. Уравнительный принцип был актуален во время первобытного общества. Кроме того, данный принцип был свойственен цепочке стран с режимом, как обозначили его выдающиеся экономисты Карл Маркс и Фридрих Энгельс – «казарменный коммунизм». Уравнительный принцип работает тогда, когда всецело или группа общества удостоиваются равных, пропорциональных доходов. Однако следует отметить, что этот распределение имеет и другое название – «эгалитарное распределение». Причинность в том, что в обществе имеются различные люди, как по своим талантам, так и задаткам, и равенство при выплате за их труд создает такое положение дел: «Один высаживает урожай, а другой поедает его плоды».

Что касается рыночного распределения, то здесь доходы получают исходя из того, какие факторы производства имеются в распоряжении. И, соответственно, доходы у всех будут неодинаковыми. То есть – доходы зависят от продуктивности использования факторов производства. Фактор рабочая сила включает в себя распределение по труду, который усматривает, что величина дохода рабочего имеет прямую зависимость от рыночной оценки конкретного вида деятельности, и, конечно, от основных показателей по окончании работы, то есть от конечного продукта.

Следующий принцип основывается на распределении в зависимости от накопленного имущества. Возникает он при извлечении сверх доходов лицами, которые аккумулируют и в дальнейшем оставляют в наследство различную собственность будь то дома, ценные бумаги, земля и пр.

И последний принцип привилегированного распределения отличается тем, что он типичен в странах, где демократия не развита и общество

граждански бездеятельно. В этих странах главы государств самовольно занимаются присвоением социальных благ, назначая себе завышенные оклады, первоклассные условия жизнедеятельности, работы и отдыха.

В действительности выше перечисленные принципы зачастую совмещаются, причем разнообразно. Одним из примеров является жизнь в «советское время», когда работающая часть населения подлежала уравниванию, а часть общества, занимающая высшие посты пользовалась различными льготами. Вместе с тем, многие ощущали нехватку и трудности малого дохода, отсутствие товаров, квартир – дефицит был во всем. Однако у элитарного общества в это время было все: дорогие квартиры, лучшая техника, новые автомобили и пр.

Графически неравенство населения по доходам хорошо иллюстрирует кривая Лоренца. Эта кривая показывает накопительное распределение дохода по отношению к проценту населения и демонстрирует распределение дохода, которым располагает определенный процент населения [6].

Необходимо отметить, что выстраивание кривой Лоренца происходит следующим образом: горизонтально, на оси Ох, откладывается доля получателей дохода (населения) с учетом возможного увеличения поступлений, а вертикально, на оси Оу, – суммарная доля общего дохода населения, выраженная в процентах. Обозначая и соединяя соответствующие точки, получается фиксированная линия, которая и носит название кривой Лоренца.

Форма данной кривой иллюстрирует уровень расслоения по доходам населения. И наибольшее неравенство в распределении доходов определяется тогда, когда более крутой изгиб и, одновременно, отступление от кривой абсолютного равновесия. Точно также и наоборот. Кри-

вая Лоренца, иллюстрируя уровень материального достатка у всевозможных групп общества, дает возможность сделать прогноз и проанализировать дальнейшие изменения в материальном

достатке населения, а также их возможность совершать покупки и как следствие спрос. И тем самым появится шанс вовремя принять соответствующие меры по регулированию.

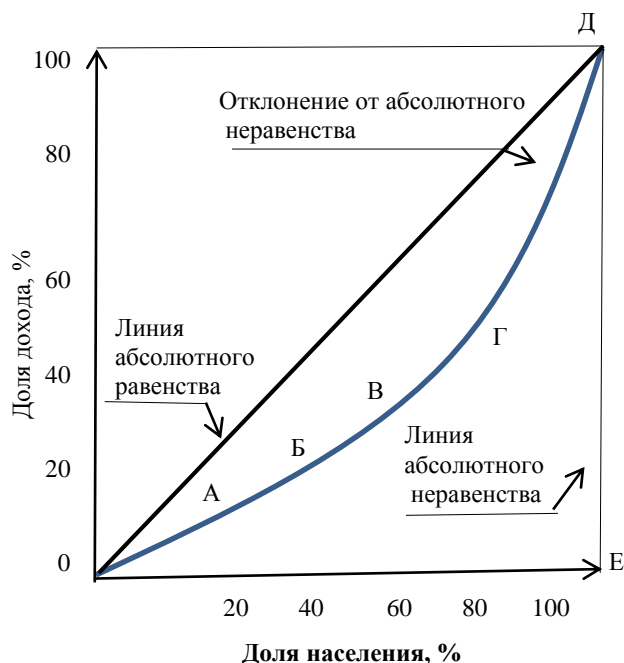


График 1. Кривая Лоренца.

На основе представленного выше графика, следует отметить, что расслоение в обществе присутствует постоянно, что изображает кривая Лоренца – ОАБВГД. К примеру, 20% населения имеют возможность удостоиться 10% доходов, 40% населения – 20% доходов, 60% населения – 30% доходов, 80% населения – 40% доходов, и, наконец, 100% населения – 100% доходов.

Кривая Лоренца приняла бы форму прямой линии, в случае равенства доходов общества. На графике данная линия обозначена, как ОД – линия абсолютного равенства. А в случае получения всего дохода исключительно 1% населения, линия была бы расположена вертикально и на графике она обозначена, как ЕД – линия абсолютного неравенства.

Изучая кривую Лоренца и определив ее основную идею, далее был получен коэффициент Джини, при расчете которого базой является сам график. Коэффициент – это показатель, используемый в статистике, обозначающий состояние дифференциации общества конкретной страны или определенного региона, участка по части изучаемого признака. На сегодняшний день при

расчетах изучаемым признаком выступает уровень годового дохода. Коэффициент Джини – показатель макроэкономический, определяющий неравенство доходов в обществе как уровень несовпадения распределения доходов по факту от абсолютного одинакового распределения среди населения страны. Бывают случаи, когда этот коэффициент выражают в процентах, тогда он имеет название индекса Джини.

Для кумулятивного ряда коэффициент Джини определяется с помощью формулы:

$$G = |1 - \sum_{i=1}^{k-1} (Y_{i+1} + Y_i) * (X_{i+1} - X_i)|$$

где Y_i – кумулятивная доля показателя дохода;

X_i – кумулятивная доля наблюдений (населения/домашних хозяйств);

K – количество наблюдений [6].

Коэффициент Джини измеряет отношение площади между кривой и диагональю к нижнему треугольнику. Коэффициент Джини находится в интервале от 0 до 1, где 0 обозначает абсолютное равенство (все обладают одинаковым доходом), а 1 – абсолютное неравенство (весь доход сконцентрирован у одного домохозяйства, лица) [6].

Этот показатель часто используется при сравнениях среди стран.

Расслоения общества происходит по причине того, что одна часть населения располагает в собственности наиболее прибыльные факторы производства, а оставшаяся часть лично выступает фактором производства. В таком механизме формирования доходов изначально заложена возможность их неравенства. Но при проведении эффективной государственной политики в этой области, имеется возможность сократить разрыв между богатой частью населения и бедной.

Как правило, расслоение в обществе на богатых и бедных зачастую вызывает крайне негативные последствия, в результате чего также довольно часто происходят различные социально-экономические, политические и пр. волнения, приводящие к революции, к социальным переломам – в общем к ухудшению обстановки в государстве. В свою очередь государство имеет рычаги воздействия на социальные группы, корректируя разницу доходов граждан. К таким рычагам относят прогрессивное налогообложение, систему социальных выплат и такие налоги, как налог на наследство и имущество. Следует отметить, что за счет налоговых выплат в большей мере и происходит финансирование социальной системы.

Сущность прогрессивного налогообложения проявляется в том, что чем выше доход отдельного лица, тем выше налоговая ставка, по которой будет налог исчисляться. Исчисление подоходного налога по прогрессивной ставке ведет к выравниванию неравенства в доходах. Однако, данный метод налогообложения негативно переносится людьми финансово благополучными. Но, тем не менее, это способ результативного регулирования социального расслоения общества. И следует отметить, что его используют не так часто и не все страны из-за того, что он порождает стремление многих людей начать скрывать свои доходы.

Как уже отмечалось, доходное расслоение в обществе небезопасно. Действенным способом преодоления расслоения по доходам становится государственная политика в этой области. Реализуется двумя вариантами либо происходит корректировка доходов общества напрямую, либо перераспределяются доходы посредством государственного бюджета. Первый вариант подразумевает следующее:

- ввести, ставку заработной платы, которая будет гарантирована каждому. Это преимущественно для сотрудников имеющих низкую квалификацию, в том числе студентов, женщин, работников приехавших из-за границы в целях заработка и прочее. Зачастую гарантированная ставка применяется и для сотрудников высшей квалификации, выступает в качестве базы при начислении премии, сверхурочных и других доплат;

- гарантировать сохранение денежных средств от воздействия инфляции, используя метод индексации – повысив номинальные доходы при повышении цен и прочее.

Второй вариант – перераспределение – предполагает накопление государством материальных средств, необходимых для реализации социальной политики, за счет сбора прямых и косвенных налогов. А также обеспечение социальных гарантий общественности за счет субсидирования систем образования, здравоохранения, культуры, науки и т.д.

Элементом социальной политики выступает государственная политика доходов, ее первоочередные задачи – это предоставление прямой поддержки, льгот, пособий людям, которые по определенным причинам не могут вести активную трудовую деятельность, в общем, части населения, испытывающих трудности жизни. И устранение инфляции, которой могут подвергнуться доходы и сбережения граждан. Известно, что неравенство имеется у всех стран, вне зависимости от степени материального благополучия жителей этих стран. В связи с этим, проблема определения доходов считается общей. Также известно, что на современном этапе развитые государства, все без исключения, сформировали активную систему социальной поддержки бедным слоям населения.

Таким образом, доходы представляют собой достижения, итоги, результаты экономической деятельности, они играют значительную роль в жизнедеятельности общества. Доходы населения являются одним из наиболее значимых индикаторов уровня жизни в стране. Различия в уровне доходов на душу населения вызывают дифференциацию доходов. Причем неравенство доходов характерно для любой экономической системы. Однако с ростом уровня социально-экономического развития страны показатели дифференциации доходов снижаются.

Литература:

1. Журавлева Г.П., Поздняков Н.А., Поздняков Ю.А. Экономическая теория. Микроэкономика: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2011. - С. 282.
2. Савина Т.Н. Политика формирования доходов населения / Экономический анализ: теория и практика, 2015. - №5. - С. 46.
3. Гелета И.В., Коваленко А.В. Экономика и социология труда: учеб.пособ. / И.В. Гелета, А.В. Коваленко. - Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2013. - С. 115.
4. Алиев И.М., Горелов Н.А., Ильина Л.О. Экономика труда. Теория и практика: учебник для бакалавров / И.М. Алиев, Н.А. Горелов, Л.О. Ильина. - М.: Издательство Юрайт, 2016. - С. 408.
5. Соколинский В.М. Экономическая теория: учебное пособие / В.М. Соколинский. 5-е издание. Испр. и доп. - М.: КНОРУС, 2010. - С. 389.
6. Суринов А.Е. Экономическая статистика в страховании: учебник для академического бакалавриата / А.Е. Суринов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Изд. Юрайт, 2018. - С. 243.
7. Аттокурова Н.С. Роль государства: Теория и практика. / Республиканский научно-теоретический журнал «Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана», №1. - Бишкек, 2012. - С. 213-219.
8. Аттокурова Н.С., Макеева М.Т. Интеграция: трудности развития на пространстве СНГ. / Республиканский научно-теоретический журнал «Известия вузов Кыргызстана», №1. - Бишкек, 2012. - С. 103-105.

Рецензент: д.э.н., профессор Джумабаев К.Дж.
