

Абдиев М.Ж. Эргешов К.А.

**ДЫЙКАН (ФЕРМЕРДИК) ЧАРБАЛАРДА
ӨНДҮРҮШТҮН ЭКОНОМИКАЛЫК НАТЫЙЖАЛУУЛУГУН
БААЛООНУН МЕТОДОЛОГИЯЛЫК НЕГИЗДЕРИ**

Абдиев М.Ж. Эргешов К.А.

**МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА
В КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВАХ**

M.Zh. Abdiev, K.A. Ergeshov

**METHODOLOGICAL PRINCIPLES OF ESTIMATION
ECONOMIC EFFICIENCY OF PRODUCTION IN THE PEASANT
(FARMER) ECONOMY**

УДК: 338.43

Макалада ишкердүүлүктүн жеке айыл чарба бирдигинде, конкреттүү түрдө дыйкан (фермердик) чарбаларда экономикалык натыйжалуулукту аныктоонун теориялык-методикалык жактарын изилдөө чагылдырылган.

Негизги сөздөр: айыл чарбасы, дыйкан (фермердик) чарба, дыйкан (фермердик) чарбаларда өндүрүштүн экономикалык натыйжалуулугу айыл чарба өндүрүшүнүн экономикалык натыйжалуулугунун көрсөткүчтөрү.

В статье освещены вопросы изучения теоретико-методологической стороны определения экономической эффективности в частных сельскохозяйственных единицах предпринимательской деятельности, а конкретно в крестьянских (фермерских) хозяйствах.

Ключевые слова: сельское хозяйство, крестьянские (фермерские) хозяйства, экономическая эффективность производства в крестьянских (фермерских) хозяйствах, показатели экономической эффективности сельскохозяйственного производства.

The article highlights the problems of studying the theoretical-methodological part of certain economic efficiency in terms of private agricultural business activities, specifically in the peasant (farmer) farms

Key words: agriculture, peasant (farmer) economy, the economic efficiency of production in the country (farmer) economy, indicators of economic efficiency of agricultural production.

В сельском хозяйстве Кыргызстана установилась многоукладная экономика, где ведущее место занимают крестьянские (фермерские) хозяйства. По мере развития рыночных отношений возникла объективная необходимость определения их экономической эффективности, на основе новых методологических подходов. Существующие традиционные показатели не полностью отражает эффективность хозяйственной деятельности хозяйств различных форм собственности.

Теоретико-методологические стороны определения экономической эффективности в частных сельскохозяйственных единицах разработаны недостаточно. Это не дает возможности в полной мере определить эффективности сельскохозяйственного производства в новых хозяйственных формированиях.

Определение методологию эффективности производства и ее сущности, критерия и показателей в условиях многоукладной экономики позволяют оценить эффективности работы и разработать направления развития хозяйств.

Методологическими основами определения эффективности сельскохозяйственного производства являются объективные закономерности развития рыночной экономики. На наш взгляд целесообразно определить эффективности сельского хозяйства и его отраслей единым критерием и системой показателей. При этом, критерий и показатели эффективности сельскохозяйственного производства, рассматривать на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях [2].

В системе стоимостных показателей экономической эффективности сельскохозяйственного производства наиболее важными являются:

1. отношение валовой продукции (ВП) к затратам живого овеществленного труда на ее получение:

$$\Theta = \text{ВП} / (\text{П}_3 + \text{К} * \text{Ф}_{\text{ос}});$$

где, Θ – экономическая эффективность сельскохозяйственного производства, П_3 – производственные затраты, $\text{Ф}_{\text{ос}}$ – основные средства,

К – коэффициент эффективности основных производственных средств;

2. отношение чистой продукции (валового дохода – ВД) к затратам на ее получение:

$$\Theta = \text{ВД} / (\text{П}_3 + \text{К} * \text{Ф}_{\text{ос}});$$

3. чистый доход (ЧД) или прибыль (Π), полученные на затраченный сом;

$$\Theta = \text{ЧД} / (\text{П}_3 + \text{К} * \text{Ф}_{\text{ос}}); \text{ или } \Theta = \Pi / (\text{П}_3 + \text{К} * \text{Ф}_{\text{ос}}).$$

Валовая продукция в сельском хозяйстве является обобщающим показателем его развития. Она – основа определения валового и чистого дохода, эффективности использования ресурсов.

Валовой доход представляет собой разность между стоимостью валовой продукции и материальными затратами на ее производства.

Природа прибыли в условиях рынка очень сложная и многогранная. Поэтому при определении эффективности по этому показателю принимают прибыль от основной деятельности. Прибыль от сельскохозяйственной деятельности получают вычитанием из денежной выручки, полученной от реализации товарной продукции, полной ее себестоимости [4].

Важным показателем эффективности использования труда является производительность труда. Уровень производительности труда может быть выражен показателем производства валовой или чистой продукции единицу затраченного труда (чел.-час, чел.-день) или одного среднегодового работника, а также показателем трудоемкости единицы (1 сом) продукции.

Одним из основных показателей эффективности производства является производительность труда. Надежное снабжение страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем в перспективе зависят от роста производительности труда.

Уровень жизни населения страны определяется ее способностью производить больше товары и услуги. Американский профессор Мэнкью Н.Г. пишет, что «Производительность труда является первичным фактором, определяющим уровень жизни, а все другие – вторичными» [3]. Повышение производительности труда обеспечивает рост доходов работников. Это открывает им доступ к образованию, передовым технологиям, новым средствам труда.

Экономическая эффективность использования земли (\mathcal{E}_3) определяется выходом валовой продукции, валового дохода (чистой продукции) и прибыли на единицу сельскохозяйственных земель (пашни):

$$\mathcal{E}_3 = \text{ВП}/S; \mathcal{E}_3 = \text{ВД}/S; \mathcal{E}_3 = \text{П}/S;$$

где, S – площадь сельскохозяйственных земель (пашни).

Выход валовой продукции на единицу (на 100 га) сельхозугодий (пашни) представляет систему показателей эффективности использования земли. Однако отсутствие повсеместной оценки земли, разнообразие технологии агротехники и условий не позволяют сравнимости показателей. Вместе с тем, этот показатель в сравнении с аналогичным показателем за ряд лет дает возможность судить о снижении и повышении эффективности использования земли.

Экономическая эффективность использования (потребления) основных производственных средств характеризуется долей амортизации в стоимости продукции. Для этих целей используют показатель – амортизационная отдача. В период коренной технической перевооружения в себестоимости продукции растет доля амортизации, но этот рост происходит при снижении себестоимости продукции в целом. Это проявляется через другие элементы затрат на производство, в основном через затраты труда.

Важнейшими показателями использования основных производственных фондов являются фондоотдача и фондоемкости. Фондоотдача определяется отношением валовой продукции сельскохозяйственного среднегодовой стоимости основных производственных средств. Фондоемкость – показатель, обратный фондоотдаче. Об эффективности использования основных производственных средств в сельском хозяйстве судят по этим показателям в динамике.

Один из основных факторов роста валовой продукции и снижения себестоимости продукции – рациональное использование материальных ресурсов (предметов труда), качественными показателями которого является материалоотдача.

В ритмичном осуществлении производственного процесса важную роль играет рациональное наличие оборотных средств в товарно – материальных ценностях, которое определяется их оборачиваемостью.

Методика обобщенной оценки эффективности хозяйственной деятельности, по использованию ресурсов применительно для предприятий промышленности, на примере производительности труда, зарплатоотдачи, материалоотдачи, амортизационной отдачи, оборачиваемости оборотных средств, разработана профессором Шереметом А.Д. При подсчете комплексной оценки эффективности в числителе показана стоимость валовой продукции, а в знаменателе – сумма совокупного ресурса, включающая в себе фонд заработной платы, материальные затраты, амортизацию, основные производственные фонды и оборотные средства в товарно-материальных ценностях. В комплексной оценке, отдельно рассчитана экономия, полученная за счет производительности труда, но не включена в суммарный эффект. В совокупный ресурс также не включены численности производственного персонала [1].

Прибыль определяют как разницу между денежной выручкой, от реализации товарной продукции, и полной ее себестоимости. В прибыль хозяйственной единицы не включает часть стоимости прибавочного продукта, содержащейся в приросте семян, кормов и другие.

Для характеристики отношения прибыли к затратам и активу используется относительный показатель уровня (норма прибыли) рентабельности.

Под уровнем рентабельности принято процентное отношение прибыли к полной себестоимости реализованной продукции. Себестоимость продукции представляет собой выраженные в денежной форме затрат всех видов ресурсов, т.е. отражает эффективность использования потребленных производственных ресурсов.

Норма прибыли (рентабельность активов) показывает, сколько прибыли получены на 1 сом актива (оборотные и внеоборотные активы) или процентное отношение прибыли к активам.

Сущность эффективности производства теоретически обоснована и поддерживаем точку зрения экономистов, предлагающих критерием отношение

результата к величине затраченных ресурсов, а показателями экономической и технологической эффективности систему разнокачественных факторов. Результативный и факторные показатели сельскохозяйственного производства не носят функциональный характер. Поэтому определение эффективности отрасли, особенно в крестьянских (фермерских) хозяйствах очень затруднено. Доход и прибыль является обобщающим показателем хозяйственной деятельности любой организации. Однако понятие доход и прибыль в крестьянских (фермерских) хозяйствах требует уточнения. Доходом является часть стоимость валовой продукции после возмещения затрат на ее производство. Стоимость части продукции, оставленной для производственных нужд, крестьянин практически не считает доходом, а теоретическом плане они неправы.

Для крестьянских (фермерских) хозяйств затратами целесообразно считать текущие расходы денежных средств ($P_{дс}$) на осуществления хозяйственной деятельности, доходом выручку от реализации продукции ($D_{кх}$). Валовой доход ($ВД_{кх}$) определит в них как разницу дохода и расхода, а рентабельность валового дохода (P) – как процентное отношение валового дохода к расходу. Они могут быть изображены в виде следующих формул:

$$D_{кх} - P_{дс} = (ВД_{кх}); P = ВД_{кх} / P_{дс} * 100\%.$$

Для крестьянских (фермерских) хозяйств, ведущих хозяйственную деятельность самостоятельно без привлечения наемных работников, важно сумма

валового дохода и его рентабельности. Парадоксально термин «прибыль» не отражает истинное финансовое положение крестьянского (фермерского) хозяйства, как в коммерческих предприятиях. Поскольку в них не начисляются заработная плата, а также амортизационные отчисления на основные средства производства.

Считаем, что эти характеристики хозяйственной деятельности являются показателями экономической эффективности. Показатели технологической эффективности для крестьянских (фермерских) хозяйств такие же, как и в других хозяйствах. Основные из них, валовая продукция и валовой доход на 1 га сельскохозяйственных (пашни), продуктивность полей и скота, производительности труда.

Литература:

1. Абдиев М.Ж. Повышение эффективности плодовоощного производства в условиях рыночной экономики [Текст] Абдиев М.Ж.: монография. - Ош.: РИО ОшТУ, 2012. - С. 137.
2. Зулпукаров А. Социально-экономические проблемы аграрной реформы и пути повышения ее эффективности (на примере Кыргызской Республики) [Текст] / А.Зулпукаров // Автореф. дисс. ... д.э.н. - Б., 2005. - С. 38.
3. Мэнкью Н.Г. Принципы экономики. [Текст] / З.М. Ильина: монография. - Санкт-Петербург.: Питер ком, 1999. - С. 162.
4. Орузбаев А. Кооперация крестьянских хозяйств – закономерный процесс развития сельского хозяйства и повышение эффективности аграрной реформы [Текст] А.Орузбаев. - Б., 2000. - С. 141.

Рецензент: к.э.н., доцент Умаров С.