

Абдыров Т.Ш., Адылбеков А.А.

**КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНДА МАМЛЕКЕТТИК САТЫП АЛУУЛАРДА
АЛКАКТЫК МАКУЛДАШУУЛАР**

Абдыров Т.Ш., Адылбеков А.А.

**РАМОЧНОЕ СОГЛАШЕНИЕ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ КЫРГЫЗСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ**

T.Sh. Abdyrov, A.A. Adylbekov

**FRAMEWORK AGREEMENT IN PUBLIC PROCUREMENT OF THE KYRGYZ
REPUBLIC**

УДК 336.4:004/572.2

Алкактык макулдашуу убакытты жана жабдуучуларды тандоо процессинин баасын үнөмдөйт, анткени стандарттуу мөөнөт жана шарттар боюнча кайра сүйлөшүүлөрдү жүргүзүү муктаждыгын четтетет. Узак мөөнөттүү сатып алуулар үчүн мындай сүйлөшүүлөр сатып алуучу менен сатуучунун ортосундагы өз ара мамилелерди жакшыртууга көмөктөшөт, анткени мындай учурда сатып алуучулар жана сатуучулар эки тараптын тең муктаждыктарын эске алуу менен иштелип чыккан жеке чечимдердин үстүндө иштешет.

Негизги сөздөр: мамлекеттик сатып алуулар, алкактык макулдашуу, мыйзам.

Рамочные соглашения экономят время и стоимость процесса подбора поставщиков, так как устраняют потребность проводить повторные переговоры по стандартным срокам и условиям. Для долгосрочных закупок такие договоренности способствуют улучшению взаимоотношений между покупателями и продавцами, поскольку в таком случае покупатели и продавцы работают над индивидуальными решениями, разработанными с учётом потребностей обеих сторон.

Ключевые слова: государственные закупки, рамочное соглашение, Закон.

Framework agreements do save the time and the cost of the suppliers selection process, as it's eliminate the need of re-negotiation on the standard terms and conditions. For long-term purchases such agreements promotes the development of the relations between buyers and sellers, as buyers and sellers are working on individual solution, with considering the needs of both sides.

Key words: public procurement, framework agreements, Law.

В новом Законе Кыргызской Республики «О государственных закупках» от 3 апреля 2015 года № 72, есть понятие как рамочное соглашение.

Рамочное соглашение - соглашение между закупочной организацией с двумя или более поставщиками (подрядчиками), подписанное по результатам конкурсных торгов, в котором оговариваются условия будущего договора.

Рамочные соглашения – это договоренности, которые определяют условия, регулирующие контракты, заключаемые на определенный срок. Сюда, например, входят такие условия как цена и, в случае необходимости, предполагаемое количество товара и т.д. Могут быть также включены повторяющиеся и заранее известные условия, такие как место доставки. Рамочные соглашения также называются соглашениями по общим закупкам и генеральными договорами-заказами. По сути, они предназначены для обеспечения оперативного заказа широко используемых, готовых товаров, закупаемых по минимальной стоимости. Примеры таких заказов – принадлежности для печати, канцелярские товары, компьютеры и программное обеспечение, фармацевтические препараты.

Статья 22 Закона КР «О государственных закупках» гласит:

Закупающая организация по результатам конкурса может подписать рамочное соглашение в случаях:

1) если возникнет необходимость в приобретении предмета закупок на неопределенной или многократной основе в течение какого-либо конкретного периода времени;

2) если в силу особого характера предмета закупок необходимость в таком предмете может возникнуть в срочном порядке в течение какого-либо конкретного периода времени. [1]

Иными словами это процедура закупок, которую после проведения торгов, заказчик может заключить договор (рамочное соглашение) с несколькими поставщиками, занявшими первое, второе и третье место на поставку товаров, работ и услуг. Например, при проведении конкурса на поставку компьютеров и заключении рамочного соглашения с тремя поставщиками, поставка товара необходима через три месяца или по мере

¹ Закон Кыргызской Республики «О государственных закупках» от 3 апреля 2015 г. №72

необходимости, заказчик в первую очередь обращается к поставщику занявшее первое место, в случае если поставщик не может предоставить товар по той цене которую он заявил три месяца назад, заказчик в праве обратиться к поставщику занявшее второе место и т.д.

Закупающая организация при проведении конкурса для подписания рамочного соглашения должна в объявлении указать следующую информацию:

- что конкурс проводится для заключения рамочного соглашения;

- что рамочное соглашение будет заключено с двумя и более поставщиками (подрядчиками).

Запреты рамочного соглашения:

- заключать рамочное соглашение, если предметом закупки является высокотехнологическое, сложное оборудование или оборудование, снятое с производства.

- заключать рамочное соглашение сроком более одного года.

- заключать в последующем договор, предмет которого отличается от установленных в рамочном соглашении требований.

- без проведения мониторинга цен на закупаемый предмет в момент заключения договора.

- заключать с другими договоры в течение срока действия рамочного соглашения, предметом

которого является закупка товаров, работ и услуг, являющихся предметом данного рамочного соглашения, за исключением случая, если сторона рамочного соглашения отказалась подписывать договор.^[2]

Закупающие организации поддерживают долгосрочные взаимоотношения с поставщиками, создавая таким образом коммерческую среду наиболее благоприятную для устойчивого инвестирования. Заключившие рамочные соглашения организации ежегодно улучшают свои системы поставок (с точки зрения времени и стоимости поставок). Особенно это касается тех компаний, где использование таких договоренностей сочетается с системами [электронных закупок](#).

Литература:

1. Закон Кыргызской Республики «О государственных закупках» от 3 апреля 2015 г. №72
2. Положение о применении рамочного соглашения от 14 октября 2015 г. № 175.
3. Департамент государственных закупок при Министерстве финансов Кыргызской Республики.

² Положение о применении рамочного соглашения от 14 октября 2015 г. № 175.

Рецензент: к.э.н., доцент Эсенгулова Н.