

Урайымов Н.Ж.

ӨНУККӨН ӨЛКӨЛӨРДӨГҮ БАЗАР ЭКОНОМИКАСЫН ЖӨНГӨ
САЛУУНУ УЮШТУРУУ

Урайымов Н.Ж.

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ
В РАЗВИТЫХ СТРАНАХ

N.Zh. Uraiymov

THE ORGANIZATION OF REGULATION OF MARKET ECONOMY IN THE
DEVELOPED COUNTRIES

УДК: 330.1 (575.2)(043.3)

Мамлекеттик мекемелердин базар экономикасын жөнгө салуусу. Ар башка өлкөлөрдөгү өлкөнүн базар механизмин мамлекеттик жөнгө салуу өзгөчөлүгү. Экономикалык өнүгүүнү пландоо. Жөнгө салуу мекемелердин уюштуруу түзүмү. Жөнгө салуу моделинин айырмачылык өзгөчөлүгү.

Негизги сөздөр: трансформация, реактивдүү модель, преактивдүү модель, улуттук өзгөчөлүк, пландоо, экономикалык өнүгүү.

Регулирование рыночной экономики государственными органами. Особенности государственного регулирования рыночными механизмами страны в различных странах. Планирование экономического развития. Организационная структура регулирующих органов. Отличительные особенности моделей регулирования.

Ключевые слова: трансформация, реактивная (адаптивная) модель, преактивная модель, национальные особенности, планирование, экономическое развитие.

Market economy regulation by the state bodies. Features of state regulation by country market mechanisms in the various countries. Planning of economic development. Organizational structure of regulate bodies. Distinctive features of models of regulation.

Key words: transformation reactive (adaptation) model, proactive model, national features, planning, economic development.

В период трансформации экономической системы перед правительствами реформируемых стран встает проблема выбора наиболее оптимальной к конкретным данным условиям модели рыночной экономики и формирования соответствующих рыночных механизмов ее эффективного функционирования. В современной экономической теории выделяют шесть наиболее характерных моделей рыночной экономики, различающихся по институциональной структуре, роли государства в экономике, степени государственного вмешательства в рыночные процессы и организации функционирования регулятивного механизма.

Одним из наиболее приверженных классическому подходу регулирования экономики является **американская модель** или так называемая «либеральная модель капитализма». Как правило, вмешательство государства в рыночные процессы инициируется резкими колебаниями воспроизводственного

цикла в периоды экономических кризисов или резких подъемов экономики. Организационная структура регулирующих органов отличается относительной автономностью в своей деятельности и юридической независимостью от решения органов исполнительной власти. Решение многих задач общенационального масштаба возложено на негосударственные учреждения.

Другой моделью, кардинально отличающейся от «либеральной», является **японская модель** рыночной экономики. Для нее характерна активная роль государства в экономике. Формирование данной модели происходило в специфических условиях развития. Прежде всего, необходимо отметить отказ Японии от военных расходов и концентрацию своих ресурсов на наращивании экономического потенциала в промышленности. Успехи в этом направлении были достигнуты во многом благодаря свободному доступу к американской и западноевропейской интеллектуальной продукции, благоприятной конъюнктуре на рынках сырья и энергоносителей и, конечно же, особой организации труда на японских предприятиях при относительной дешевизне рабочей силы.

Одним из наиболее интересных особенностей японской модели является своеобразная система организации труда на предприятиях. Здесь получил широкое распространение пожизненный найм рабочих на фирмах, объединение их общими интересами, привлечение работников к управлению и принятию решений. Разрыв в уровне доходов управленческого корпуса и других категорий работников по сравнению с другими моделями незначителен. Важно заметить социальную направленность японской модели. Государство ведет борьбу против социального неравенства, следит за соблюдением социальных прав граждан в случае болезни, безработицы, ухода на пенсию. Отличительной особенностью является и то, что обязанности по решению социальных задач работающих во многом возлагаются на корпорации и объединения.

Ярко выраженной социально ориентированной моделью рыночной экономики является **немецкая модель**. Она близка по-своему социально-экономическому содержанию к японской модели. Главным

идеологом социальной рыночной экономики является Людвиг Эрхард, сформулировавший основные принципы функционирования новой немецкой экономики. Отличительными особенностями немецкой модели является – сильное государственное воздействие на экономику, которое проявляется преимущественно при решении социальных проблем.

В Германии традиционно существуют значительные социальные обязательства государства: бесплатная медицина и образование. Соответственно высок уровень налогообложения и перераспределения национального богатства через государственный бюджет, имеющий социальную направленность.

Германия одной из первых в мире ввела принцип таргетирования (планирования) основных макроэкономических показателей, позволяющий определить приоритетные направления развития экономики и правильно ориентировать субъекты рынка. Данный подход способствовал динамичному развитию производственного сектора и позволил сгладить негативное воздействие кризисных явлений. В немецкой модели, как и в японской, решающая роль отводится банкам. При этом центральному банку предоставлена полная автономия. Здесь же был реализован принцип социального партнерства, подразумевающий участие работников предприятия в его собственности. Различия в уровне заработной платы между главой фирмы и служащим меньше, чем в странах, тяготеющих к модели либерального капитализма, и составляет 23 кратный разрыв (110 в США и 17 в Японии).

Наибольшей социальной ориентированностью среди моделей рыночной экономики характеризуется *шведская модель*. Отличительными ее особенностями являются социальная направленность, сокращение имущественного неравенства, забота о малообеспеченных слоях населения. Иногда шведскую модель называют моделью социализма. Швеция отличается высоким уровнем жизни и обеспечения, гражданских прав. Государство активно участвует в формировании экономической стабильности и в перераспределении доходов. В Швеции за последние 110 лет (с 1870 по 1980 годы) ВВП ежегодно рос в среднем на 2,5% в расчете, на душу населения. Для шведской модели характерным является низкий уровень безработицы, которая с 1945 г. до начала 70-х годов составляла всего 2%. В Швеции весьма высокий уровень государственного сектора. В 1988 году, например, общая сумма государственных расходов составила 62% от общего объема ВВП. Более половина этих расходов составили дотации домашним хозяйствам и предприятиям. В Швеции сформировалась концепция: «Государственный сектор, если уж он начал расти, и достиг определенных размеров, может развиваться «сам по себе», на основе собственной внутренней логики политического механизма принятия решений». (Эклунд К. Эффективная экономика - шведская модель. М.: Экономика, 1991. С.159). Большая часть услуг в Швеции предоставляе-

тся в государственном секторе, причем бесплатно. Государство достаточно часто вмешивается в процесс ценообразования, устанавливая фиксированные цены.

Французская модель не имеет ярких особенностей и представляет собой среднее между американской и немецкой моделями. Во французской модели высокой является регулирующая роль государства. Во Франции с 1947 года составляются пятилетние планы - индикативное планирование. «Такая система оказалась неправдоподобно удачной, если принять полудобровольный характер мер, принятых для ее осуществления» Для французской модели характерны значительные масштабы прямой предпринимательской деятельности государства, широкое вмешательство государства в процесс накопления капитала.

Южно-корейская модель интересна тем, что ее использование в процессе развития экономики позволило Южной Корее за короткий срок из отсталой превратиться в передовую индустриально развитую страну. С начала 60-х годов до конца 80-х годов национальный доход на душу населения увеличился почти в 50 раз. Отличительной особенностью южнокорейской модели является весьма сильное регулирующее воздействие государства на развитие экономики. Оно включает следующие экономические рычаги.

Планирование экономического развития, осуществляемое государственным плановым органом - Советом экономического планирования. Данный орган с 1962 года разрабатывает пятилетние планы, имеет право одобрять крупные инвестиционные проекты, принимать решения о выделении бюджетных средств на их финансирование. До 70-х годов планирование носило директивный характер. По мере развития частного бизнеса начался переход к индикативному планированию. Крупные инвестиционные проекты иногда принимались вопреки рекомендациям МВФ и Всемирного банка. Аналогичным образом была создана мощная сталеплавильная компания, объемы производства которой достигают выплавку стали в СССР в 1990 году;

В Южной Корее длительное время действовала государственная монополия в кредитно-финансовой сфере. Частные банковско-кредитные институты появились лишь в первой половине 80-х годов. Такая политика позволяла государству концентрировать в своих руках финансовые и валютные ресурсы и эффективно использовать их на развитие приоритетных отраслей. Регулирование внешнеэкономической сферы было направлено на стимулирование экспорта и ограничение импорта. Тем самым поддерживалось развитие собственного производства.

После реанимации экономики в предыдущей пятилетке (1987-1991 гг.) правительство приступило к осуществлению социальных программ. Были созданы фонды стабилизации цен и новые рабочие места. Безработица сокращалась. Уровень зарплат

рос в среднем на 29% в год. Рост зарплаты происходил лишь за счет активности профсоюзов. В результате стала возрастать инфляция. В 1992-1996 гг., в очередной пятилетке, правительство решило бороться с инфляцией путем повышения подоходного налога и сокращения госрасходов. Централизованное использование средне- и долгосрочных планов и целевых программ с установлением производственных заданий и сроков их выполнения в сочетании с рыночными методами хозяйствования позволило Южной Корее в относительно сжатые сроки добиться ощутимых успехов.

В целом, функционирующие современные модели рыночной экономики в зависимости от характера и организации институциональной структуры государственного регулирования экономики подразделяют на два типа: **реактивный и проактивный**. **Реактивная (адаптационная) модель** характерна для США. В данной модели широко распространено формирование регулирующих органов с участием частного сектора. Законодательно закреплена независимость регулирующих органов от директивных указаний правительства и их деятельность автономна и нацелена на решение сугубо специфических задач. В условиях зрелых рыночных отношений данная организация регулирующих структур позволяет четко реагировать на изменения и сбои в функционировании рынка. Это обеспечивается подвижностью структур и функций автономных регулирующих органов, варьированием рычагов прямого и косвенного регулирования на макро- и микроуровне, сочетанием разных форм совместной деятельности государства и частного бизнеса. Данная модель отличается крайним либерализмом, признающим эффективным только условия неограниченного частного предпринимательства.

Преактивная модель государственного регулирования, характерного для Японии, предполагает предупреждение возможных сбоев в рыночном механизме путем «точной» дозировки объемов государственного вмешательства. В данной модели

широко используется прогнозирование, планирование, координирующие и корректирующие рекомендации в переговорах государства и предпринимателей. Государство отличается активным вмешательством в рыночные процессы, концентрацией усилий и ресурсов на приоритетных направлениях экономического развития. Так, в Японии вплоть до 90-х годов сохранялись элементы регулирования процентных ставок коммерческих банков, которым отводится решающая роль в развитии экономики. Здесь наблюдалось тяготение к кейнсианским подходам государственного регулирования экономики. В частности, активное использование стимулирования роста инвестиций и поддержания низкого уровня процентных ставок для ускорения экономического роста. Причем, только для приоритетных отраслей и технологических направлений. Следует отметить государственную поддержку крупных японских финансово-промышленных групп или корпораций, которым отводилась главная роль во внедрении результатов научно-технического прогресса, разработке ноу-хау и агрессивной торговой политике на внешних рынках. Данный подход затем использовался и так называемыми «азиатскими тиграми» северной части юго-восточной Азии, в частности Южной Кореей.

Достигнутый мировой опыт государственного регулирования рыночной экономикой должно быть эффективно использован в трансформирующихся странах с учётом их национальных особенностей.

Литература:

1. Гельмут Шмален. Международный журнал: проблема теории и практики управления №3, 1998 г.
2. Герчикова И.Н. Основы менеджмента, М: ЮНИТИ, 2007г.
3. Койчуев Ю.Т. Экономика Кыргызстана. - Бишкек. – 2005 г. 1.
4. Койчуев Т. Экономика переходного периода, Бишкек., -1995 г.

Рецензент: к.э.н., доцент Жапаров Г.