

Матикеева А.К.

**КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНДАГЫ СЫРТКЫ СООДА БҮТҮМДӨРҮНӨ
УКУКТУК МҮНӨЗДӨМӨ**

Матикеева А.К.

**ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ СДЕЛОК
В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

A.K. Matikeeva

**LEGAL CHARACTERISTICS OF FOREIGN TRADE TRANSACTIONS
IN THE KYRGYZ REPUBLIC**

УДК: 347.214.1. (575.2)

Макалада тышкы экономикалык жетектөөчү мекемелердин ичинде пайда болгон күнүмдүк практикада кыйынчылыктар, мыйзамдардын жетишсиздиги, сырткы экономикалык бүтүмдөр жана жыйынтыктар, соттук практикалардын аткарылышы каралган.

Негизги сөздөр: сырткы экономика, мекеме, ишмердүүлүк, бүтүм, жетишкендик, субъект, фирма, соодасатык.

В статье рассматриваются вопросы заключения и исполнения внешнеэкономических сделок, судебная практика, пробелы действующего законодательства, трудности, возникающие в повседневной практике работы предприятий, ведущих внешнеэкономическую деятельность.

Ключевые слова: внешняя экономика, предприятие, деятельность, сделка, достижение, субъект, фирма, торговля.

The article deals with the problems of conclusion and fulfillment of out-economical agreement, Judicial practice, the flaw of the existing judiciary laws, the difficulties occurred in daily industries' practical works heading out-economical activity.

Key words: out-economy, industries, ctivity, conclusion, achievement, subject, firm, trade.

Важной составной частью экономической жизни любого современного государства является внешнеэкономическая деятельность. Роль, которую играет то или иное государство в мировой торговле, во многом определяет его авторитет как члена мирового сообщества. Именно поэтому каждое государство стремится создать надлежащие условия для участия во внешнеэкономической деятельности своим предприятиям и фирмам. Один из наиболее эффективных путей достижения этой цели – активное участие в мероприятиях мирового уровня по созданию наиболее благоприятного правового режима в международном экономическом обороте. Присоединение к этому все большего числа стран является важным залогом в достижении такого положения, когда различия в правовом регулировании разных стран тех или иных торговых операций будут сводиться к минимуму, устраняя тем самым барьеры для развития международного экономического сотрудничества.

За последнее время внешнеэкономическая деятельность набрала обороты и стала разнообразна и многопланова. Субъектный состав этой деятельности значительно вырос, в сравнении с предыдущими

годами. А, следовательно, удельный вес внешнеэкономической деятельности по сравнению с внутриэкономической тоже вырос. Это говорит о том, что всестороннее изучение ВЭД на данном этапе необходимо. В частности, необходимо изучение ВЭД с правовой точки зрения.

Внешнеэкономическая деятельность многопланова, и, безусловно, полезна. Но, как и любая общественная деятельность, она подлежит правовому регулированию.

При заключении внешнеэкономической сделки перед субъектами всегда стоит вопрос о выборе права, применимого к ее регулированию. Он возникает вследствие того, что место нахождения сторон, а так же место исполнения внешнеэкономических сделок не совпадают. Сторонам требуется выбрать право конкретной страны для урегулирования своих отношений.

Надо признать, что механизм правового регулирования внешнеэкономических сделок несколько сложен, хотя хорошо наработан практикой. Сложность его обуславливается наличием множества коллизионных норм в нашем отечественном праве, что в какой-то степени препятствует качественному применению права к сделке.

Наличие коллизионных норм в праве, касающемся внешнеэкономической деятельности, объясняется тем, что право различных государств регулирует одни и те же отношения по-разному. И до тех пор, пока право государств не будут регулировать эти отношения одинаково, будут существовать коллизии. Представляется, что данная проблема не будет решена в ближайшем будущем и поэтому на сегодняшний день имеет смысл и необходимость изучения данной темы. А точнее вопроса об особенностях оформления, заключения и исполнения внешнеэкономических сделок.

Для того чтобы сделка была заключена и исполнена грамотно, сторонам, в ней участвующим, необходимо хорошо ориентироваться в следующих вопросах: во-первых, что такое сделки, их виды и формы, а так же условия их действительности; во-вторых, что собой представляют внешнеэкономические сделки: их виды, содержание; в-третьих, порядок разрешения споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок и механизм признания и исполнения решений арбитража.

Представляется, что раскрытие избранной темы даст ответы на все вышеуказанные вопросы.

При подготовке научной статьи использована такая методика, как опрос, изучение, статистика. Методологическую основу работы составляют общенаучные методы: метод системного анализа, обобщение нормативных, научных и практических материалов, исторический метод; частно-научные методы: сравнительный, логический, технико-юридический и другие.

В предлагаемой статье преследовалась цель – изучить действующее законодательство, регулирующее вопросы заключения, исполнения внешнеэкономической сделки, судебную практику, выявить пробелы действующего законодательства, трудности, возникающие в повседневной практике работы предприятий, ведущих внешнеэкономическую деятельность, а так же затронуть вопросы, вызывающие интерес коммерческих предприятий при заключении внешне-торгового контракта.

При написании научной статьи были рассмотрены следующие задачи:

- обобщить изученный нормативный, практический и судебный материал;
- дать сравнительный анализ норм действующего законодательства;
- выявить пробелы, трудности, противоречия;
- раскрыть наиболее часто встречающиеся ошибки при заключении внешне-торгового контракта;
- дать рекомендации.

Данной теме посвящено много работ ученых и ведущих специалистов в области международного частного права, которые были использованы при написании научной статьи. Теоретическую основу исследования составляют научные работы, статьи, монографии М.И. Брагинского, В.В. Витрянского, А.П. Сергеева, М.М. Богуславского, М.Г. Розенберга, В. Бублика.

Нормативную базу научной статьи составляют: Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 год), Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (Гаага, 15 июня 1955 года), Конституция Кыргызской Республики, Гражданский кодекс КР, Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик, Закон КР «О международном коммерческом арбитраже» и другие нормативные акты.

Основной правовой формой экспортно-импортных внешнеэкономических операций в Кыргызской Республике является внешне-торговый договор (контракт). В современном кыргызском гражданском законодательстве нет легального определения внешне-торгового договора, исходя из которого можно было бы в каждом конкретном случае обосновывать внешне-торговый характер непосредственной сделки. Более того, в Гражданском кодексе КР отсутствуют также общие нормы, закрепляющие признаки внешнеэкономического договора и систему таких соглашений.

По этой причине проблема юридической квалификации сделок в качестве внешне-торговых для целей правоприменения (таможенного оформления, льготного налогообложения, валютно-экспортного регулирования и т.п.) переносится на местный уровень, что в условиях отсутствия единой практики на местах нередко влечет различные подходы к определению юридической природы конкретной сделки и порождает споры участников внешне-торговой деятельности с органами налоговой полиции, налоговыми инспекциями, таможенными органами, службой валютного экспортного контроля и др. [1].

Закон КР «О государственном регулировании внешне-торговой деятельности» содержит определение внешне-торговой деятельности, базируясь на котором внешне-торговую сделку (правовую форму этой деятельности) можно было бы определить, как *предпринимательский договор, регулирующий отношения в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности*. Однако такое определение, основанное на допущенном законодателем отождествлении **внешнеэкономической и внешне-торговой** деятельности, на наш взгляд, неоправданно широко. В соответствии с ним к внешне-торговому контракту следует отнести, например, договор подряда (обмен результатами выполненной работы), что противоречит ГК, рассматривающему торговую сделку и сделку подряда в качестве самостоятельных договорных типов.

Вне-торговый договор – это вид хозяйственной сделки, то есть соглашение экономических агентов, один из которых является резидентом Кыргызской Республики либо, также, являясь резидентом КР, имеет за рубежом коммерческую организацию, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей при осуществлении торговых (экспортных, импортных и ре-экспортных) операций [2].

Представляется, что он должен включать в себя следующие императивные и факультативные признаки.

К *императивным признакам*, обязательно отражаемым в каждом внешне-торговом контракте, относятся следующее:

1. Нерезидентность одного из субъектов внешне-торгового правоотношения – различная государственная принадлежность экспортера и импортера либо нахождение в различных государствах их коммерческих предприятий, через которые идут отгрузка, приемка и оплата экспортных товаров (наличие в субъектном составе внешне-торгового правоотношения иностранного либо приравненного к нему элемента).

К иностранным участникам внешне-торговой сделки относятся иностранные лица – субъекты права, легализовавшиеся в установленном законодательством Кыргызской Республики порядке и формах в качестве участников хозяйственной деятельности и осуществляющие ее на территории Кыргызской Рес-

публики в соответствии с действующим законодательством:

а) организации, гражданская правосубъектность которых определяется по праву иностранного государства, в котором они учреждены либо на территории которого они осуществляют часть своей уставной деятельности;

б) Физические лица – иностранные граждане, гражданская правосубъектность которых определяется по праву иностранного государства, гражданами либо подданными которого они являются;

в) лица без гражданства, гражданская дееспособность которых определяется по праву иностранного государства, в котором эти лица имеют постоянное место жительства.

К иностранным участникам внешнеэкономической деятельности также приравниваются выступающие в хозяйственном обороте на территории КР в качестве субъектов гражданских прав иностранные государства, их административно-территориальные единицы и государственные органы; субъекты иностранных государств; международные организации [3].

Нерезидентность одного из участников внешне-торгового договора закрепляется во вводной части контракта, определяющей стороны договора.

2. Использование международных торговых и иных внешнеэкономических обычаев при моделировании содержания сделки.

3. Отражение в разделе внешнеторгового контракта «Валютная оговорка» возможность использования при осуществлении расчетов по экспортно-импортным операциям валют иностранных государств либо оценка в этих валютах обязательств, возникающих из договора.

Факультативными признаками внешнеторговой сделки служат следующие особенности внешнеэкономических торговых отношений, правовой формой которых является внешнеторговый контракт:

а) Признаки, отражающие *трансграничный* характер внешнеторговых операций (факт пересечения товаром таможенной границы КР): возникновение за рубежом КР права собственности либо иного титула на имущество, являющееся объектом импортной сделки; исполнение вне таможенной территории Кыргызской Республики обязательства, возникающего из договора, либо его элемента;

б) *Материально-правовой признак* – отражаемая в разделе внешнеторгового контракта «Применимое право» допустимость применения иностранного и международного права к регулированию отношений, возникающих из договора;

в) *Процессуально - правовой признак* возможность обращения сторон договора к средствам меж-

дународной юрисдикции при защите своих нарушенных прав и охраняемых законом интересов (раздел контракта «Арбитражная оговорка»).

В гражданском праве КР, торговом законодательстве большинства зарубежных стран, а так же в международном экономическом праве договор международной купли-продажи товаров моделируется как *двустороннее консенсуальное соглашение с участием иностранного либо приравненного к нему элемента, совершаемое в простой письменной (по кыргызскому праву) или в устной (по международному частному праву) форме, содержанием которого является межгосударственный возмездный эквивалентный обмен товара на деньги (валюту).*

Консенсуальность договора означает, что права, обязанности экспортера и импортера возникают в тот момент, когда они достигнут соглашения по всем существенным условиям договора и облекут договоренность в требуемую законом форму, а не в момент реального выполнения каких-то юридически значимых действий.

Утверждение, что практика международного делового сотрудничества отражает в определенной мере реалии жизни мирового сообщества, представляется бесспорным. В деятельности хозяйствующих субъектов, работающих в сфере внешней торговли, как бы стираются границы между государствами. В рамках европейского сообщества эти границы "стираются" в буквальном смысле. Примером является принятие европейским сообществом единых таможенных тарифов.

Хотелось бы отметить также, что в последнее время появилось немало публикаций о составлении внешнеторговых контрактах купли-продажи. Наряду с полезной информацией в них нередко содержатся универсальные рекомендации, которые с точки зрения авторов пригодны для использования при составлении любых контрактов, независимо от вида товара, характера внешнеторговых операций (импорт, экспорт), применимого национального права. В ряде случаев авторы пользуются устаревшими сведениями о действующем в КР и за рубежом действующем законодательстве и о документах, применяемых в международной торговле. Не учитываются или не полностью учитываются и международные договоры, в которых участвует КР.

Литература:

1. Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. - М., 1994. - С. 54.
2. Розенберг М.Г. Договор внешнеторговой купли-продажи (поставки). - М., 1989. - С. 296.
3. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров. - М., 1995. - С. 287.

Рецензент: кандидат юридических наук, доцент Татенова М.Б.