

*Носачева Т.Г.*

## ФОРМИРОВАНИЕ ТАМОЖЕННЫХ СОЮЗОВ В УСЛОВИЯХ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

*T.G. Nosacheva*

### DEVELOPMENT OF CUSTOMS UNIONS IN THE PRACTICE OF GLOBAL ECONOMIC RELATIONS

УДК:657.622.388

*Будучи членом СНГ и ЕврАзЭС Кыргызстан всегда стремится к более тесной интеграции в рамках этих организаций. Создание Таможенного союза России-Беларусь-Казахстан создали новые экономические условия, в которых Кыргызстану необходимо делать выбор присоединение к указанному союзу, несет в себе как риски, так и структурные эффекты. Это актуализирует проблематику и в этом русле данная статья является современной и несет в себе эвристический потенциал для всех тех, кто интересуется данной проблематикой.*

**Ключевые слова:** таможенный союз, региональное сотрудничество, Европейский союз, Южноафриканский таможенный союз, Южноамериканский общий рынок, международная организация.

*As a member of the CIS and EurAsEC Kyrgyzstan always strives for closer integration within these organizations. Establishment of the Customs Union of Russia-Belarus-Kazakhstan created new economic conditions that Kyrgyzstan needs to make a choice attaching to said Union, carries both risks and structural effects. It updates the perspective and in this vein, this article is a modern and carries a heuristic potential for all those interested in the subject.*

**Key words:** customs union, regional cooperation, the European Union, the Southern African Customs Union, the Southern Common Market, an international organization.

На сегодняшний день в мире существует достаточный опыт образования таможенных союзов. Как показывает практика, данные таможенные союзы образуются на фоне регионального сотрудничества, связанные между собой либо культурно историческими, либо территориальными, а в ряде случаев и политико-экономическими связями.

Среди наиболее известных таможенных союзов на сегодняшний день можно выделить Европейский союз, Южноафриканский таможенный союз, Южноамериканский общий рынок.

*Южноамериканский общий рынок*, основан в 1981 году и сегодня является наиболее крупным межгосударственным объединением в Южной Америке. Его суммарный объем ВВП составляет 3,471 трлн. долларов. На сегодняшний день к полноправным членам относятся Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Парагвай (временно исключён) и Уругвай.

*Южноафриканский таможенный союз*, является одним из старейших торговых союзов в мировой практике (основан в 1910 году). Суммарный объем ВВП всех стран-участниц (Ботсвана, Лесото, Свазиленд, Намибия, Южноафриканская Республика) составляет 0,541 трлн. долларов.

Хорошо была продумана и реализована система

управления таможенным союзом Европейского Союза. Основная особенность системы управления Европейского Союза заключается в том, что она позволяет, наряду с интересами Евросоюза в целом, в максимально возможной степени учитывать интересы отдельных стран-членов. Это достигается путем комбинации межгосударственных и надгосударственных (наднациональных) элементов в организационной структуре Европейского Союза.

*Таможенный союз Европейского Союза*, был основан в 1958 году. Сейчас помимо 27 стран-членов Европейского Союза в данное объединение входит Турция и крошечные государства Андорра, Монако и Сан-Марино. Суммарный объем ВВП всех участников сегодня составляет 17,211 трлн. долларов, что является наибольшим показателем среди всех прочих стран и объединений.

Вместе с тем целесообразно иметь в виду некоторые принципиальные особенности создания таможенного союза ЕС, во многом предопределившие положительные результаты его деятельности. Большую позитивную роль сыграло наличие у стран-учредителей рассчитанной на долговременную перспективу концепции развития региональной интеграции в Европе, в которую органично вписывалось создание такого объединения: таможенный союз, общий рынок (свобода передвижения не только товаров, но и услуг, капиталов и лиц), экономический и валютный союз. На практике мероприятия в таможенно-тарифной сфере с самого начала увязывались с углублением взаимодействия в других сферах хозяйственной жизни.

Несмотря на серьезные кризисные явления, систематически поражающие Европейский Союз после всемирного кризиса 2008 года, данное объединение оказалось наиболее успешным и на сегодняшний день показало максимальную доходность из всех интеграционных образований. [1]

Повышению эффективности таможенного союза способствует использование в качестве основного метода принятия решений в руководящих органах Европейского Союза квалифицированного или простого большинства голосов (единогласие применяется в отношении ограниченного круга наиболее важных вопросов) и юридически обязательный характер принятых таким способом постановлений. Заслуживает внимание и правоприменительная практика. Нарушители норм Евросоюза - отдельные страны-члены, предприятия и даже институты объединения - подлежат судебной

ответственности и на них могут быть наложены высокие штрафы. [1]

Таким образом, история западноевропейской экономики показывает, что процесс интеграционного развития, не всегда и не везде идет по восходящей линии. Он может затрагивать одни области хозяйственной жизни общества и совершенно не затрагивать другие, развиваться параллельно сразу в нескольких сферах, но разными темпами и с неодинаковыми результатами. Поэтому границы между различными этапами достаточно условны и выделять в западноевропейском интеграционном процессе определенные ступени можно лишь с целым рядом оговорок. Так, фактически формирование Таможенного союза ЕС шести государств произошло лишь через 14 лет, а валютного союза – через 27 лет после создания зоны свободной торговли. [2]

Одним из известных примеров таможенного союза на постсоветском пространстве является созданный в 1995 году Таможенный союз. Для реализации Соглашения о Таможенном Союзе была разработана программа действия правительств стран, намеренных войти в состав Таможенного Союза. Предусматривалось проведение работ по нескольким направлениям: гармонизация и сближение национальных законодательств, сотрудничество и взаимопомощь, развитие производства и предпринимательства, а так же в области финансов и платежей.

Перспективы развития Таможенного союза, заключались в достижении всех четырех форм экономической интеграции.

Однако реализация большинства интеграционных проектов не продвинулось дальше второго этапа экономической интеграции. Развитие проекта Таможенного союза (Росси, Белоруссии) было заблокировано в 2002 – 2006 гг.

Организация, ставшая правопреемницей Таможенного союза – ЕврАзЭС, была создана в 2000 году в полном соответствии с принципами ООН и нормами международного права.

В 2006 году главы государств Сообщества приняли решение о формировании Таможенного союза ЕврАзЭС, в соответствии с которым предусмотрено два этапа.

Определенный оптимизм внушают решение глав государств трех стран ЕврАзЭС с относительно развитой и кооперирующейся промышленностью — России, Белоруссии и Казахстана в рамках Таможенного союза.

Если говорить о первой неудачной попытке создания Таможенного союза в рамках СНГ, то можно сказать что на самом деле проблема развития интеграционных процессов в целом на постсоветском пространстве берет свое начало с момента распада СССР. В первой половине 90-х гг. страны СНГ испытали соблазн, с одной стороны сохранить кооперационные связи между предприятиями бывших союзных республик, воспользоваться рынками соседей для сохранения собственного произ-

водства. С другой стороны, в государствах региона быстро формировались национальные экономические модели, не способствующие развитию реальной экономической интеграции.

На наш взгляд эффективность деятельности таможенных союзов зависит от адекватного обеспечения правового регулирования. Ввиду многочисленных расхождений в национальных правовых актах, задача единого или единообразного правового регулирования может быть решена путем гармонизации или унификации национального законодательства.

Мы полагаем, что одна из древнейших форм экономического взаимодействия – таможенный союз – занимает самостоятельное, недостаточно освещенное в отечественной науке, место. Специфика его образования (отмена внутренних торговых и таможенных барьеров) и потенциал дальнейшего развития (принятие единого таможенного законодательства) обращают наше внимание на то, что, являясь необходимым элементом в прочих формах межгосударственных объединений («единое экономическое пространство», «общий рынок», «экономический союз» и т.д.), таможенный союз, наряду с рудиментарным вариантом (зона свободной торговли) занимает самостоятельное место в системе межгосударственных отношений и требует тщательного и всестороннего изучения, так именно эта форма межгосударственного объединения, наряду с зоной свободной торговли, занимает наиболее широкое распространение в современных общественных отношениях.

Таким образом, на основе теоретических положений, содержащихся в трудах отечественных и зарубежных ученых, и с учетом международной практики, в первую очередь ЕС, можно выделить позитивные и негативные последствия создания таможенного союза для участвующих в нем стран.

К позитивным последствиям отнесены следующие:

1. расширение масштабов и повышение эффективности производства;
2. активизация передвижения капиталов между участниками таможенного союза в целях более рационального использования финансовых ресурсов;
3. ускорение роста взаимной торговли и повышение ее доли в общем товарообороте стран-участниц таможенного союза;
4. укрепление позиций на внешних рынках.

Среди негативных последствий таможенного союза главными, на наш взгляд, являются:

1. уменьшение в связи с внутренним таможенным «разоружением» корректирующих возможностей регулирования внешней торговли отдельных его участников в кризисных ситуациях;
2. либерализация взаимной торговли и инвестиций, сопровождаемая оттоком капиталов из менее развитых стран-участниц в более развитые, при отсутствии эффективной общей

региональной политики, может привести к замедлению развития периферийных районов, увеличению в них безработицы и обострению других социально-экономических проблем;

3. возрастающая неустойчивость курсов национальных валют и их негативное влияние на передвижение между странами-участницами товаров, услуг и капиталов.

В целом, как представляется, при наличии экономических предпосылок и политической воли участников таможенный союз оказывает позитивное воздействие на развитие хозяйственных связей между ними. Оно проявляется тем быстрее, чем выше уровень развития и диверсификации струк-

туры хозяйства входящих в союз стран, а также в зависимости от способности последних адаптироваться к условиям обострения конкуренции на региональном рынке, находить ниши для углубления специализации и кооперирования с предприятиями стран-партнеров.

**Литература:**

1. Заворотный Дмитрий. Таможенный союз: альтернативный путь интеграции в мировую экономику. М.: 2011
2. Кондратьева, Н.Б. Таможенный союз ЕврАзЭС: по стопам Европы?/Н.Б. Кондратьева// Современная Европа. – 2009. – № 3. – С. 102–118.

**Рецензент: д.э.н. Дыйканбаева Т.С.**

---