

Акматабаев У.Т.

СОВМЕСТНЫЕ КЫРГЫЗСКО-ГЕРМАНСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИХ РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ КЫРГЫЗСТАНА

U.T. Akmatbaev

THE KYRGYZ-GERMAN JOINT VENTURES AND THEIR ROLE IN ECONOMIC DEVELOPMENT OF KYRGYZSTAN

УДК:342/78.56.4

В статье рассматриваются экономическое развитие кыргызско-германских предприятий, и их роль в Кыргызстане.

The article deals with the economic development of the Kyrgyz-German companies, and their role in Kyrgyzstan.

Большое значение в развитии экономического сотрудничества занимают совместные кыргызско-германские предприятия, которых в Кыргызстане насчитывается более 300. Большая их часть заняты торгово-осреднической деятельностью, причем наиболее рентабельными являются совместные предприятия "Мерседес-Бенц" и "Фольксваген" (автосервис)¹, "Реемтсма", "Текстима", авиакомпании "Люфтганза". Норма ивно-правовая база и существующие между странами соглашения благоприятно сказываются на образовании и функционировании в Кыргызстане совместных кыргызско-германских предприятий и проектов. Частные инвесторы, а также частные фирмы из Германии на рынке республики представляют большой интерес.

За годы независимости налажены контакты с рядом министерств, через которые в Кыргызстане осуществлялась реализация Программ помощи Германии (Р в области сельского хозяйства, текстильной промышленности, подготовки кадров по различным специальностям пр.; программ по поддержке кыргызских федпринимателей через предоставление им кредитов. З области технического сотрудничества Правительство ФРГ предоставляет КР безвозмездную техническую помощь через ГТЦ. Благодаря германской кредитной линии в КР создано более 600 мини-цехов по производству сельскохозяйственной продукции. В итоге видно, что Кыргызстан и Германия обладают солидным опытом двусторонних экономических связей, что позволяет успешно развивать совместных кыргызско-германских предприятий.

Характерным примером успешного взаимодействия Кыргызстана и Германии в виде участия немецкого капитала в развитии промышленности страны можно назвать **Токмоцкий завод листового стекла "Интерглас"**. Интерглас, находившийся в процессе банкротства с 1999 г., выкуплен в сентябре 2000 г. на открытых торгах германской компанией

"Henrich Glaeser Nach Beleitigungen&Co". На ремонтно-восстановительные работы и техническое перевооружение завода, который до банкротства был одним из крупнейших предприятий подобного рода в регионе с производственной мощностью по производству стекла в количестве 18 млн. кв. м. / год, вложено инвестиций на сумму более 15 млн долл. США.

Основными направлениями восстановления деятельности завода являются: проведение ремонтно-восстановительных работ; получение высококачественного полированного стекла, доведение до международных стандартов и использование новых видов упаковки готовой продукции на экспорт; ритмичное обеспечение завода топливом, сырьевыми, материальными ресурсами; поиск новых рынков сбыта, развития маркетинговой работы; повышение уровня технического оснащения производства с обновлением основных фондов для достижения эффективных показателей и выведения производства на высокий уровень рентабельности в кратчайшие сроки; увеличение числа рабочих мест до 1300 человек, что в значительной мере решает проблему занятости в г. Токмок.

Завод запущен с розжига стекловаренной печи в июне 2002 г., а 26 июля получено первое стекло. Только за август-сентябрь 2002 г. произведено 2,9 млн. кв. м. листового стекла (в ассортименте) на сумму 239,66 млн. сом. За 2003 г. произведено продукции на сумму 708,3 млн. сомов. В настоящее время продолжается стабильное развитие производства. Свыше 90% продукции поставляется на экспорт - в Россию, Афганистан, Казахстан и республики Центральной Азии. Специалистами завода проработана концепция по установке линии серебряного напыления для возрождения участка по производству тонированного стекла и стеклопакетов. В общей сложности с 2000 г. вложено 15 млн долл. США на ремонтно-восстановительные работы и техническое перевооружение.

В 2003 г. заводом произведено продукции на сумму 708,3 млн. сомов против уровня 2002 г. - 287,8 млн. сомов. Темп роста составил 246,1 %. 90 % продукции поставляется на экспорт в Афганистан, Казахстан и республики Центральной Азии.

Казахстан всегда был основным рынком для стеклового завода. Отсутствие внутреннего производства, густо населенных городов, легкое железнодорожное сообщение превратили этот рынок

в естественный пункт назначения. В 2003 г. сбыт увеличился более, чем на 150%, и охватил 90% казахского рынка. ОсОО Интергласс имел сеть 70-80 потребителей по всему Казахстану и 2 офиса в (Алматы-Астане). В конце 2003 года Алматинский офис был закрыт, и его заменил филиал Интергласс (Гласс Импекс) в Шимкенте, расположенном в 300 км от г. Бишкек. Первым приоритетом Интергласс является казахский рынок: перспективы потребления строительного стекла хороши, - Сбыт в России осуществляется оптовым поставщикам в крупных городах.

Сравнение с другими эффективными производителями в Европе/России, и "средним европейским производителем" показывает, что Интергласс является конкурентоспособным с основными производителями стекла в Европе (P2-P3), и на 6-7% ниже по сравнению со средним европейским производителем.

Реемтсма - один из крупнейших инвесторов табачной промышленности Кыргызстана. С ее приходом на местный рынок объем производства только в 2001- 2003 гг. вырос на 21% и достиг 0,9 млрд. сом. Доля РЕЕМТСТМЫ в общей структуре производства - 4,8% (1% общего ВВП Кыргызстана). Реемтсма - выгодный для Кыргызстана партнер. Совладельцем компании является "Реемтсма Гамбург" филиал компании "Империл Табакко Труп" - четвертой крупнейшей табачной компании в мире по масштабам производства - около 120 млрд штук сигарет в год. Ее клиентами являются более 100 различных государств мира.

Деятельность в Кыргызстане началась со строительства современной фабрики, отвечающей международным стандартам и высоким санитарно-гигиеническим требованиям, внедряющим последние технологии. На фабрике внедрены последние технологии производства, подкрепленные компьютерным обеспечением. В процессе производства используется на 60% местный табак, выращенный на юге страны. Фабрика обеспечивает рабочими местами 800 местных жителей. Они имеют высокую заработную плату, преференции, полагающиеся для работников этой сферы, в т.ч. регулярное медицинское обследование, питание, отдых и досуг. Благодаря компании существуют и другие табачные компании, поставляющие материалы и различные услуги. Высокие доходы работников способствуют развитию их покупательной способности, что важно для развития кыргызской экономики.

Компания является одной из самых крупных налогоплательщиков КР: порядка такой же суммы выплачивается в виде налогов с покупки табака, др. производственных материалов и услуг. За три года предприятием выплачено 5 млн. сом. Оплачены различные услуги и приобретено для производства местного материала на сумму 363 млн. сом. В качестве помощи домам престарелых, детским домам, школе для детей-инвалидов, бизнес-инкубаторам выплачено 3 млн. сом. В качестве спонсорской помощи выделены средства на

проведение концертов, художественных выставок, показов кинокартин и др. Таким образом, предприятие поддерживает культурно-гуманитарные и социальные проекты. Высококачественное оборудование, привезенное из Германии, компактно и легкоуправляемо. Автоматизированная система работы требует лишь контроля со стороны человека. Продукция хранится на складе лишь 5 дней. Изучение спроса позволило наладить производство в гибком режиме. Проводится предварительный лабораторный анализ и выявляется соответствие продукции стандартам качества.

Таким образом, компания является важным экономическим фактором еще и потому, что представляет собой образец успешной и деятельности зарубежного инвестора в Кыргызстане и способствует таким образом привлечению других зарубежных прямых инвестиций. Внося свой вклад в экономику Кыргызстана, "Реемтсма" надеется на поддержку на законодательном уровне, и со стороны правительства, поскольку перед Обществом стоят задачи расширения производства и увеличения доходов.

"Реемтсма - Кыргызстан" - совместное предприятие германской компании "Реемтсма Сигаретгенфабрикен ГмБХ" (город Гамбург), принадлежащее одному из крупнейших в мире табачных гигантов Imperial Tobacco Group, и Г АО "Кыргызтамекиси". На сегодняшний день совместный проект является крупнейшим иностранным инвестиционным вложением после золоторудной промышленности Кыргызстана, с полным объемом инвестиций в 60 млн. долл. США. Первоначальные инвестиции компанией сделаны в 1998г. С тех пор компания построила в Восточной промзоне г. Бишкек новую фабрику по современным технологиям для обработки табака и производства сигарет. Она открылась в 2000 г. и на сегодняшний день имеет мощности для производства 12,5 млрд. сигарет / год².

Одним из приоритетов, на которых строится работа компании, является широкое использование национальных ресурсов - местной рабочей силы, сырья, услуг. Это и фермеры, занятые выращиванием табака, и специалисты ферментационных производств, и сотрудники рекламных агентств, и представители сферы торговли, и печатники, и работники транспортной сферы, занятые перевозкой сырья и материалов. Очевидно, что благосостояние многих семей Кыргызстана зависит от четкой и успешной деятельности ОАО "Реемтсма Кыргызстан". В настоящее время это крупнейшее предприятие отечественной табачной промышленности, на котором в Кыргызстане компания приобрела у отечественного производителя более 34 млн. тонн табака, став, таким образом, основным потребителем местного табака. На предприятии трудится 600 работников

Сама компания вносит мощный вклад в экономический рост Кыргызстана, выплачивая не

² Слово Кыргызстана. – 2009. – 9 октября.

только большие налоговые суммы, но и множество платежей, направленных на производственные, социальные и гуманитарные цели. "Реемтсма" за все годы выплатила только в виде налогов более 30 млн. долл. США. Более того, она стремится восстановить и развить табачную промышленность посредством улучшения качества местного табака (оказание помощи фермерам в разработке технологических процессов, оборудования, организации семинаров и тренингов, а также путем безвозмездного предоставления семян). Это делается с целью улучшения качества существующих сортов табака, а также внедрения новых (восточных) сортов, например, сорта "Басма", чтобы таким образом помочь южным, наиболее бедным областям республики. Местный табак улучшенного качества увеличит экспортный потенциал в направлении международного рынка. Сама "Реемтсма" закупает около одной трети всего урожая кыргызского табака, это покрывает свыше 65% всего табачного сырья, необходимого для производства на фабрике³. Немалые усилия затрачены на создание действенных и результативных маркетинговых программ, организацию эффективной торговли производимой продукцией в торговой сети. Эту нелегкую работу приходилось моделировать в условиях конкуренции со стороны других мировых табачных гигантов, чьи аппетиты далеко не удовлетворены масштабами рынков соседних стран. "Реемтсма-Кыргызстан" С начала работы компания запустила ряд программ, направленных на стимулирование продаж продукции в различных торговых точках рынка. В географическом отношении программы охватывают города и отдаленные населенные пункты Кыргызстана. Реализация программ в регионах возложена на сотрудников региональных представительств компании.

Опыт работы на рынке свидетельствует о конкурентном преимуществе тех, кто создает выгодные условия продажи для всех участников торгового процесса - и продавца, и покупателя. Достижению этих целей и способствовала концепция, разработанная компанией для стимулирования продаж реализуемая официальными дистрибьюторами. Концепция сформирована в результате активного сотрудничества торговых представителей с реализаторами продукции компании, которым предлагается прямая доставка необходимого объема продукции. Для стимулирования продаж торговые представители периодически разыгрывают призовые турниры. По договоренности и в соответствии с выполненными нормами им предоставляют определенный объем продукции бесплатно. Кроме того, активно применяется индивидуальный подход к реализаторам.

Генеральный директор компании "Реемтсма-Кыргызстан" Э. Рауш, оценивая работу компании, отметил, что на начальном этапе работа с реализаторами осуществлялась стихийно. "Затем стали складываться первые контакты с клиентами, пожелавшими заниматься реализацией продукции

постоянно. Позже отношениям придали цивилизованный характер, систематизировав: чтобы прогнозировать объемы продаж; чтобы предоставить реализаторам возможность стабильного заработка. С наиболее проявившими себя партнерами заключаются трудовые контракты на четырех уровнях: платиновый, золотой, серебряный и бронзовый. Каждая из категорий контрактов подразумевает определенный уровень обязательств, удовлетворяющих интересы реализаторов"⁴. Разработаны также программы и службы прямой доставки табачной продукции в регионы в целях выполнения обязательств перед реализаторами.

В результате указанных маркетинговых программ за последние годы объем продаж значительно возрос, что позволило выйти на уровень безубыточного производства⁵. "Реемтсма-Кыргызстан" является головным представительством компании Imperial Tobacco Group в Центральной Азии. Ее основным рынком являются страны от Монголии до Узбекистана, Таджикистана и Афганистана. Большое внимание в настоящее время уделяется возможностям сотрудничества между КР и Китаем. Но, несмотря на активные экспортные операции, приоритетом компании остается рынок Кыргызстана. Компания стремится поставлять местным потребителям широкий ассортимент продукции от "народного" "Полета" до "Поло", "Босс", "Роял Легенд" и наиболее дорогих и престижных "Давыдофф". Как было сказано, компания входит в транснациональную группу "Imperial Tobacco Group". С позиции мировой экономики это означает, что международные стандарты, соблюдаемые головной структурой (в области организации труда, технического оснащения, контроля качества, нормативных требований) обязательны для любого предприятия этой группы. Поэтому сигареты, произведенные на фабриках "Реемтсма" в Германии, России и Казахстане, практически идентичны.

Табачная продукция компании, направляемая на экспорт в страны региона, мало чем отличается от международных элитных брендов. Продукция фабрики "Реемтсма-Кыргызстан", по мнению специалистов, также отвечает всем международным стандартам качества и по вкусовым, и по внешним характеристикам⁶.

Компания уделяет большое внимание проблемам развития табачной отрасли, отвергая традиционный в бизнесе "эгоистичный" подход. Успех и лидерство на рынке определяются множеством факторов и внутренних, и внешних. Одной из составляющих деятельности табачной компании "Реемтсма-Кыргызстан" является экологическая безопасность производства. Активная деятельность человека в стремительно развивающемся современном мире не может не влиять на окружающую среду. Если говорить о табачном производстве и его воздействии

⁴ Комсомольская правда - Кыргызстан. - 2005 г. 17-24 июля

⁵ Слово Кыргызстана. - 2005. - 17 июля.

⁶ Вечерний Бишкек. -2005. - 1 июля

³ Комсомольская правда - Кыргызстан. - 2005 г. - 22-29 июля

на экологию, то здесь требуется особое мастерство и особые пути развития бизнеса.

Применение безопасных для окружающей среды технологий, оптимизация производственных процессов при рациональном использовании природных ресурсов представляют одно из приоритетных направлений деятельности "Реemtсма-Кыргызстан". Негативное влияние табачного производства сведено к минимуму, что подтверждено индексом экологической безопасности. Другим важным критерием соблюдения охраны окружающей среды является и месторасположение комплекса зданий табачной фабрики. При его проектировке Восточная промышленная зона Бишкека избрана как наименее заселенный район в определенной удаленности от центра города.

Немаловажным фактором успеха компании является человеческий ресурс. Сегодня на фабрике работают свыше 600 человек. Практически все они являются гражданами Кыргызстана из числа кадровых работников табачной промышленности. "Реemtсма-Кыргызстан" - одно из немногих предприятий, где объем работы и заработной платы совпадает с интересами всех сотрудников компании. Здесь действуют социальные гарантии, различные преференции, полагающиеся для работников данной сферы, в том числе регулярные медицинские обследования, качественное питание, отдых и досуг. Все это вкупе с демократическими отношениями между сотрудниками создают атмосферу доброжелательности, не присущую отечественным предприятиям.

Компания принимает активное участие в общественной и культурной жизни Кыргызстана, реализуя широкий спектр мероприятий для поддержки различных социальных групп населения: помощь объектам социального назначения, содействие спортивным, культурно-образовательным организациям, индивидуальная поддержка физических лиц (пенсионеров, инвалидов, ветеранов ВОВ) и собственные социальные проекты. Предприятие не выставляет напоказ свою деятельность в соцсфере, считая это гражданским долгом, что свидетельствует о том, что инвестора интересует общее развитие государства.

Одним из последних проектов в благотворительной области было участие ОАО "Реemtсма-Кыргызстан" совместно с Международным женским клубом Бишкека, казино "Ханаду" и гостиничным комплексом "Хаят Ридженси" в проекте по реконструкции Беловодского дома для детей-инвалидов, в котором содержатся 270 детей. Из них 60 - тяжело больны и не способны передвигаться. Поскольку комнаты расположены на втором этаже здания, инвесторы задумали проект реконструкции, который предусматривает строительство отдельного особняка на территории Беловодского детдома, окруженного террасами и специально приспособленного для малотранспортабельных детей-инвалидов. Одноэтажное здание позволит им чаще быть на природе. Капитального ремонта требует и основное здание.

При подготовке финансовой сметы выяснилось, что это дорогостоящий проект. Тем не менее, зарубежные инвесторы решили действовать "в складчину". Германский благотворительный фонд "Elke Herpler - Nachtheim" собрал половину стоимости проекта. Табачное предприятие "Реemtсма-Кыргызстан" и казино "Ханаду" также не остались в стороне и вложили вторую половину общей суммы.

Следует отметить, что многие зарубежные инвесторы очень серьезно подходят к социальной ответственности. И поэтому они исполняют эту миссию не из стремления заработать очки и высокую деловую репутацию. "Мы делаем это из стремления быть хорошими корпоративными гражданами. Мы с пониманием подходим к тому, что экономика страны еще должна развиваться, и желаем, чтобы все скорее изменилось к лучшему. Поэтому помогаем нуждающимся людям, не привлекая широкого внимания, исходя из нашего гражданского долга"⁷.

Генеральный директор "Реemtсма-Кыргызстан" Э. Рауш является президентом благотворительного клуба "Ротари-Кыргызстан", созданного в 1999 г. "Ротари Интернэшнл" - старейшая и влиятельная благотворительная организация в мире. В 2005 г. отметила свое столетие. "Ротари Интернэшнл" имеет высокий международный авторитет, сотрудничает с ООН и ЮНЕСКО; ей присвоен высший консультативный статус. Организация объединила бизнесменов и профессионалов, обладающих деловой репутацией лидеров.

В июле в Бишкеке состоялся очередной благотворительный бал "Ротари-Бишкек", на котором собраны средства для реализации новых проектов. Со дня основания при помощи клуба созданы компьютерный и английский класс в детском доме (с. Военно-Антоновка), оказана финансовая поддержка сельских школ, организация отдыха детей из отдаленных айлов в летнем экологическом лагере. "Ротари-Бишкек" ведет благотворительную деятельность в области охраны здоровья (организация тесно сотрудничает со Всемирной организацией здравоохранения) в частности, оказывая помощь детям из малоимущих семей, нуждающихся в операции на сердце. Ротарианцы не обошли вниманием и престарелых, им была оказана помощь в рамках проекта Поддержка НПО "Бабушка-17"⁸. На счету компании "Реemtсма-Кыргызстан" много и других благотворительных акций и инициатив.

Руководство "Реemtсма-Кыргызстан" неоднократно выступало с инициативами экономических реформ в Кыргызстане. Однако предложения не учтены, хотя в их компетентности можно не сомневаться. Являясь главой Международного делового совета, г-н Рауш имеет опыт успешной экономической деятельности. Суть

⁷ Комсомольская Правда – Кыргызстан – 2005 г. – 15-22 июля.

предложений Международного делового совета в исключении неоправданных налогов, пересмотре действующей системы НДС, патентов и налогообложения малого и среднего бизнеса.

Рассматривая вопросы с глобальной точки зрения, следует создать профессиональное агентство по продвижению инвестиционных проектов, которое оценив различные международные исследования по инвестициям, сформирует стратегию маркетинга, подготовит инвестиционные проекты. Такой подход к решению экономических проблем придаст государству инвестиционную привлекательность. Следует помнить также, что инвесторы способны прийти на рынок других стран только в том случае, если соблюдаются среднесрочные темпы развития производства в приемлемые для инвесторов сроки. Перечисленные меры по усилению притока инвестиций будут сведены к нулю, если государство не позаботится об уже функционирующих на рынке совместных предприятиях. Это относится, конечно, и к "Реemtсме".

Думается, что если государство получает очевидную выгоду от трудовой деятельности инвестора, то можно постараться и создать для него наиболее благоприятные экономические условия. Особенно если учесть, что инвесторы к нам пока толпой не ломаются, зато пристально наблюдают за судьбой тех, кто решился на этот шаг. Процветающий бизнес одного инвестора сможет привлечь остальных куда быстрее, чем бумажные декларации и обещания.

В заключении следует отметить, что "Реemtсма-Кыргызстан" является наглядным и позитивным примером для инвесторов как иностранных, так и отечественных - всех, кто заинтересован в развитии производства, увеличении доходов, росте покупательской способности населения и в целом, развитии экономики Кыргызстана.

Другой совместной компанией является ОО "НАБУ" - одна из старейших и крупнейших природоохранных организаций в мире. Общественное объединение "НАБУ - Кыргызстан", официальный партнер Немецкого International союза охраны природы "NABU" и "Bird Life".

"НАБУ" развивает и укрепляет отношения дружбы и сотрудничества между двумя странами, сознавая ответственность перед настоящим и будущим поколением за сохранение уникальной природы Кыргызстана.

Научная деятельность ОО "НАБУ" заключается в мониторинге современного состояния диких животных и растений, сборе данных для регулярного издания Красной книги Кыргызстана, создание базы данных по состоянию позвоночных животных.

Практическая деятельность ОО "НАБУ" заключается в создании реабилитационных Центров для диких животных. ОО берет на себя поиск финансовой поддержки, и их строительства и дальнейшего развития.

С 1999 г. при участии ОО "НАБУ" в Кыргызстане работает кыргызско-германский проект "Снежный барс". Данный проект направлен на

охрану редких животных и борьбу с браконьерством. После того как животных конфискуют, состоящие их бывает настолько тяжелым, чтобы пускать зверей обратно в природу нельзя, они не смогут выжить. Для этих целей близ села Ананьево создан реабилитационный центр с огромным вольером, где хищники обитают практически в привычных для них, естественных условиях. Это первое учреждение в регионе. Здесь живут 3 снежных барса, балобаны.

За время работы проекта "Снежный барс" конфисковано сотни капканов, изъято 200 стволов оружия, передано в прокуратуру немало дел о браконьерстве. 15-20 лет назад в Кыргызстане было, по оценкам, до 1,5 тыс. снежных барсов, а сейчас из-за браконьерства около трехсот. В последние годы их численность застывает, так как случаи браконьерства редки - два-три в юд. В реабилитационном центре содержатся 6 скандально известных сокол-балобанов, которых контрабандисты пытались вывести в одну из арабских стран. Их выпустят на волю, и они присоединятся к 114 конфискованным балобанам; которые уже вернувшись в естественную среду обитания.

Одной из первых акций "НАБУ - Центральная Азия" департамента по сохранению биоразнообразия (и регулированию использования биоресурсов Кыргызской Республики стало объявление сокола-балобана "Птицей 2005 года".

Цель этой акции - привлечь внимание к наиболее /язвимым видам животных в дикой природе. Первым) помощи взывает крупный красивый сокол-балобан. Сак отметил председатель ОО "НАБУ" Т. Хардер, историей конфискации крупной партии соколов (127 птиц) фи попытке вывоза за границу в 2004 г. указывает на необходимость принятия срочных мер.

Традиция объявлять символом года какое-нибудь кивотное родилась в Германии, в 1971 г. Тогда птицей года стал сокол-сапсан, поэтому отраднo, что (ыргызстан перенимает эту традицию. Именно по этой фичине сокол-балобан стал птицей года.

Организация **"Адра Кыргызстана"** партнерствует с УВКБ ООН, ЮНИСЕФ, Посольством Германии в Кыргызстане, AmeriCares (США), Кумтор Оперейтинг Компании, Сейбр (США), Адра Интернейшэнл, Адра Германии, ICCO, DIA, DCA, DANIDA, Фонд Мээрим, ИнтерБилим. Адвентистское Агентство Помощи и Развития

Адра Кыргызстана - одна из 120 организаций АДРА Интернэшнл. Миссия организации состоит в поддержке и развитии различных сфер жизни социально-уязвимых слоев общества, включая беженцев, независимо от их национальности, вероисповедания и политических взглядов.

Адра Кыргызстана осуществляет свою деятельность в Кыргызской Республике с 1995 г. С 1996г. агентство зарегистрировано в Министерстве Юстиции КР. Адра Кыргызстана сотрудничает с Адра Германии с 1997 г. С момента образования в данном агентстве работали только местные волонтеры. С 2000 г. в Кыргызстан ежегодно гфиезжают волонтеры из ФРГ - молодые люди 18-23

лет, проходящие альтернативную службу. Альтернативную службу можно проходить и в Германии: призывники работают в домах престарелых, кормят обедами бездомных, получая в месяц 750 евро. Государство, таким образом, поощряет труд по разрешению социальных проблем своей страны. Альтернативщику, служащему за границей, платят 70 евро в месяц, но, тем не менее, желающих проходить службу за рубежом немало.

Длительность пребывания волонтеров в Кыргызстане из ФРГ - 1 год. Они выполняют физическую работу, закупают продукты, доставляют их и по домашним кухням, действующим в рамках очередного проекта. В настоящее время в Бишкеке существует 30 домашних кухонь, и каждая объединяет 10 пожилых людей. Волонтеры также работают в домах престарелых.

В настоящее время Адра Кыргызстана осуществляет ряд интегрированных программ помощи и развития по следующим разделам: Здравоохранение. Социальная защита. Образование. Сельское хозяйство. Обеспечение питания. Экономическое развитие. Вопросы развития гражданского общества. Помощь при стихийных бедствиях. Оказание помощи беженцам из Таджикистана

Образовательный проект для детей-беженцев (2000 г.) География - Чуйская область. Целевая аудитория - дети-беженцы из Республики Таджикистан и Афганистан. Основная деятельность проекта направлена на вовлечение детей-беженцев, не посещающих школу по ряду экономических и социальных причин, в образовательный процесс, посредством обеспечения их школьными принадлежностями, одеждой, обувью, открытием специальных классов (выравнивания), организация питания и предоставление медицинской помощи в школах.

Проект по теплицам (1998). География проекта - Чуйская область Кыргызстана. Целевая аудитория - беженцы. Основная деятельность направлена на вовлечение семей беженцев в процесс выращивания овощных культур для личного потребления, посредством обеспечения их теплицами, сельскохозяйственными инструментами, семенами, а также обучение ведению огородного хозяйства.

Программа Социальных Нужд Пенсионеров (ПСНП) (1996 г.) География - г. Бишкек. Целевая аудитория - малоимущие и одинокие пенсионеры г. Бишкек. Основная деятельность направлена на: снабжение высококалорийным питанием посредством организации домашних кухонь, а также доставки горячих обедов на дом; предоставление медицинской помощи и обеспечение необходимыми медикаментами; оказание социальной помощи; обучение лоббированию прав пенсионеров в органах местного управления и других организациях; разрешение бытовых проблем.

Распределение гуманитарной помощи (1996). География проекта - области Кыргызстана: Чуйская, Нарынская, Таласская, Ошская, Иссык-Кульская, Баткенская. Целевая аудитория - малоимущие, вынужденные переселенцы, беженцы, дети-сироты, пострадавшие в стихийных бедствиях,

специальные учреждения, клиники, учебные заведения, общественные объединения, благотворительные организации. Основная деятельность направлена на распределение гуманитарной помощи: медикаменты и медицинские принадлежности, предметы гигиены, мягкий инвентарь, одежда и обувь, а также научная и художественная.

Германское общество технического сотрудничества (ГТЦ) в Кыргызстане функционирует с 1993 г. Сфера его деятельности достаточно разнообразна по направлениям экономического развития.

Как правило, общество поддерживает приоритетные сферы, которые требуют решения конкретных проблем, обеспечивая их материально-технические возможности. Изначально такая помощь предоставлялась мелким фермерам в Ошской области в целях закрепления этой прослойки в обществе, поскольку именно они нуждались в сельскохозяйственном оборудовании, посадочном материале. Одно из очевидных направлений это предоставление консультативных услуг по планированию, осуществлению и оценке различного вида проектов и программ.

В процессе реализации проектов ГТЦ нанимает и инструктирует национальных экспертов относительно их задач, содействуя их профессиональному и личностному росту.

Большое внимание ГТЦ уделяет вопросам обучения и повышения квалификации. Для этих целей ГТЦ проводит различного рода обучающие семинары, осуществляет закупку материалов и оборудования. В течение последних десяти лет ГТЦ помогло осуществлению ряда важных проектов. Прежде всего, это проект, направленный на поддержку мелких фермеров в Ошской области.

Наиболее значимым для Кыргызстана стал проект поддержки профессионально-технического образования. Актуальность реализации данного проекта весьма значима на сегодняшний день, когда в республике остро стала проблема обеспечения отраслей экономики, а особенно реального сектора квалифицированными рабочими кадрами.

Переориентация профтехобразования в соответствии с требованием рыночной экономики на создание гибкой динамично развивающейся и автономной системы профтехобразования. Такой подход обусловлен распространением безработицы и бедности среди населения республики.

Следует отметить, что проект был практически первым в Кыргызстане в этой области, причем осуществляемым международной организацией. С помощью экспертов Германской консультативной фирмы ABV консалт (Берлин) в Токмокском индустриально-педагогическом техникуме было организовано обучение студентов шитью одежды, ремонту автомобилей и сельскохозяйственной техники.

В Бишкеке и Оше в профессиональных лицеях № 99 и 16 осуществляется профессиональная подготовка студентов в сфере предпринимательства. Обучение проводится при помощи Германской консультационной фирмы. Основными сферами обуче-

ния стали такие направления, как "младший банковский менеджер" и "автоматизация и компьютеризация прикладных процессов". Указанные направления подготавливают кадры для развития современных производств и сфер услуг, в частности предоставления банковских услуг.

Получившие такое образование студенты смогут использовать свои знания и навыки на современных в соответствии с рыночной экономикой производствах. Но для того, чтобы студенты получили качественное профессиональное образование, необходимы качественный владеющий современными методами обучения, преподавательский состав. Это понимали и доноры. Поэтому ими было поддержано направление, основным компонентом которого наряду с обучением преподавателей стала координация сотрудничества с другими партнерами и донорами, в том числе в странах Центральной Азии и Кавказа по вопросам профессионально-технического образования.

В рамках проекта осуществлялось различные виды деятельности и, пожалуй, одна из основных - это курсы переквалификации для безработных и повышению квалификации в соответствии со спросом на рынке труда были организованы курсы по подготовке сварщиков, швей, плотников, пользователей компьютера и бухгалтеров. Был разработан заочный курс обучения для менеджеров сельских кредитных союзов, обучение административного персонала биосферной территории. Обучающей базой были Токмокский индустриально-педагогический техникум и профлинии № 99 (г. Бишкек) и 16 (г. Ош). Благодаря такому подходу современным профессиям на базе новейшего оборудования с использованием Европейских стандартов были обучены молодые люди, которые нашли применение своим навыкам и в государственном, и в частном секторе экономики, причем с высоким уровнем среднемесячной заработной платы. Имея опыт такой работы, ГТЦ нацелено на дальнейшее улучшение и обеспечение качественного образования в регионах республики, расширения списка учебных и консультативных услуг и сотрудничая с другими проектами. Неоценим вклад ГТЦ в другие сферы экономики. Так, с целью усиления конкурентоспособности и производительности мелких, малых, средних предприятия (ММСП) в городах и сельских регионах осуществлен проект "Содействие развитию частной экономики" В рамках проекта проработана четыре компонента, как-то

- услуги по развитию бизнеса, ориентированные на спрос;
- помощь торгово-промышленным ассоциациям;
- сотрудничество между местными компаниями;
- содействие экспорту (на региональных рынках).

Основная деятельность осуществлялась в текстильной промышленности (направление - организационное развитие, направленное на увеличение количества услуг, предоставляемых ассоциацией), сельскохозяйственном секторе (в плане организации маркетинга сельскохозяйственной продукции в

других республиках а также поддержки плотного проекта по производству вина), в сфере лекарственных растений (внедрение международного опыта по сбору, переработке и реализации лекарственных трав). В результате действенной помощи ГТЦ были налажены деловые контакты между членами различных ассоциаций, подписаны ряд экспортных контрактов, хотя экспортная продукция Кыргызстана ещё далеко не конкурентоспособная на мировом рынке. Поэтому в дальнейшем предполагается обратить особое внимание на улучшение её качества, а также на улучшение предпринимательского образа мышления.

Кыргызстан - аграрная республика. Поэтому развитие сельскохозяйственного производства невозможно без организации надежной финансовой системы. В этой связи Кыргызские кредитные союзы стали предвестниками новых финансовых отношений в сельских регионах и практически явили собой новую, не существовавшую ранее форму кооперации на селе - финансовые кооперативы (кредитные союзы). Роль кредитных союзов в организации сельскохозяйственного производства велика. Как показывает международный опыт, государства, вовремя распознавшие возможности кооперативного потенциала, создали у себя прогрессивные ремонтные условия для его развития. Благодаря этому они смогли поднять свою сельскую экономику за счет кооперативного движения и имеют на сегодня мощную кооперативную систему. Более того современные кредитные союзы, например в Германии являются кооперативными банками и успешно конкурирует с коммерческими банками. Поэтому ГТЦ взял на себя ответственность донора за обеспечение молодые кредитные союзы Кыргызстана знаниями и финансовыми навыками в сфере микрофинансирования. Особое внимание в Кыргызстане уделяется созданию и развитию устойчивых кооперативных структур. Развитие товарных и сервисных кооперативов направлено на создание и поддержку устойчивых кооперативных структур. Для этого необходимо действенная правовая база в основном в области налогообложения, благодаря которой возможно создание большого количества первичных и вторичных кооперативов, способных эффективно своевременно и по низким ценам предоставлять своим членам такие услуги, как поставка производственных материалов. Такие кооперативы, как правило, вовлекаются в процесс переработки сельскохозяйственных продуктов. Для развития этого направления ГТЦ разработали информационные материалы о принципах кооперативной деятельности.

Неоценима роль ГТЦ в доработке устава национальной Ассоциации кредитных союзов и кооперативов и налаживание контактов с различными ведомствами. В целом в результате реализации позиции проекта выполнена фундаментальная работа по созданию и поддержке сельских кооперативов, что является одним из приоритетных направлений политики.

В целях поддержки частных фермеров в Ошской области и при помощи самофинансирования реализован проект "Содействия частным фермерским хозяйствам и их ассоциациям в Ошской области". Среди основных направлений проекта:

- развитие сельской кредитной системы;
- развитие фермерских услуг на основе самопомощи;
- развитие сельскохозяйственной консультационной службы.

По этому проекту ГТЦ, активно сотрудничая с TES - Центр, который организовал передвижную школу фермеров по проведению курсов обучения выращивания растениеводческой продукции.

Среди позитивных факторов этого движения в том, что они работают по контракту с солидными организациями, такими как АСТЕД, ОМС, Прагма и др. Основная деятельность TES- Центра сосредоточена на районах Ошской области, обладающих самым высоким сельскохозяйственным потенциалом.

Продолжая идею поддержки сельской местности ГТЦ реализовал проект "Поддержка инициатив самопомощи в сельской местности" с целью интеграции малоимущих фермеров Ошской и Джалалабадской области в экономический цикл.

Такой проект обусловлен тем, что профессиональные знания и ведения фермерского хозяйства у большинства фермеров недостаточны. Более того они не желают работать на основе кооперации, думая, все вопросы решат сами. И, наконец, фермеры, работают на удовлетворение потребностей домохозяйств и совсем не намерены развивать товарное производство таких товаров, как шелк, хлопок, шерсть, овощеводства, ГТЦ старается, заинтересовав производителей, организуя обучение по техническим вопросам, атак же оказывает помощь в провидении переговоров между производителем и переработчиками. Поддерживая сельских производителей, ГТЦ тем самым обеспечивает продовольственную безопасность в стране, смягчая конфликты в региональном сотрудничестве. Проект был реализован в Баткенской области.

Для успешного привлечения качественных иностранных инвестиций в КР правительству республики необходимо на государственном уровне улучшить инвестиционный климат путем совершенствования законодательства, предложила на Семинаре по разработке концепции привлечения инвестиций, состоявшейся в декабре 2009 г. представитель GTZ Р. Майснер. Предлагается разработать соответствующую стратегию с учетом региональной конкуренции и централизованный пункт, куда бы могли обращаться предприниматели при возникновении проблем.

- Сегодня в КР работает большое число немецких организаций и фондов, благодаря деятельности которых удается решить некоторые

проблемы Кыргызстана. Прежде всего, следует отметить "Немецкий гуманитарный фонд помощи", поддерживающий станции социальной помощи и центры встреч для представителей немецкого меньшинства в Кыргызстане. Открытый в 1998 г. Кыргызско-Немецкий Дом в Бишкеке стал центром координации работы немецкой диаспоры и символом сотрудничества и дружбы между двумя странами. Кроме того, в Кыргызстане успешно действуют: общественное объединение "Немецкая молодежь Кыргызстана", фонд социально-экономического и культурного развития немецкого населения КР, фонд трудармейцев и жертв политических репрессий, четыре станции социальной помощи населению, компьютерные центры, различные коммерческие проекты, финансируемые банком КФВ.

Таким образом, благодаря активной помощи ГТЦ и другим инвестиционным немецким организациям в Кыргызстане удалось осуществить реализацию проектов, благодаря которым республика получила новый виток развития.

Подходя к решению рассматриваемых вопросов с глобальной точки зрения, следует создать профессиональное агентство по продвижению инвестиционных проектов, которое займется анализом различных международных исследований по инвестициям, формированием стратегии маркетинга, подготовкой конкретных инвестиционных проектов. Такой подход к решению экономических проблем придаст государству инвестиционную привлекательность. Следует помнить также, что инвесторы способны прийти на рынок других стран только в том случае, если в них соблюдаются среднесрочные темпы развития производства в приемлемые для инвесторов сроки. Все перечисленные меры по усилению притока инвестиций будут сведены, однако, к нулю, если государство не позаботится об уже функционирующих на нашем рынке совместных предприятиях, что относится, конечно, и к "Реемтсма".

Думается, что если государство получает очевидную выгоду от трудовой деятельности инвестора, то можно постараться и создать для него наиболее благоприятные экономические условия. Особенно если учесть, что, увы, инвесторы к нам пока толпой не ломятся, зато пристально наблюдают за судьбой тех, кто решился на этот шаг. Процветающий бизнес одного инвестора сможет привлечь остальных куда быстрее, чем бумажные декларации и обещания.

В заключении следует отметить, что "Реемтсма-Кыргызстан" является наглядным и позитивным примером для инвесторов как иностранных, так и отечественных - всех, кто заинтересован в развитии производства, увеличении доходов, росте покупательской способности населения и в целом, развитии экономики Кыргызстана.

Рецензент: д.и.н., профессор Плоских В.М.