

*Акматабаев У.*

## ПРОБЛЕМЫ ГЕРМАНО-КЫРГЫЗСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

*U. Akmatbaev*

### PROBLEMS OF GERMAN-BUSINESS KYRGYZ IN SMALL AND MEDIUM BUSINESS

УДК:342.56/78

*В статье рассматривается совместная деятельность германских и кыргызстанских предприятий по развитию экономики с целью повышения производительности и конкурентоспособности малых и средних частных предприятий на внутреннем, региональном и международном рынках.*

*The article deals with joint activities of the German and Kyrgyz businesses for economic development to improve productivity and competitiveness of small and medium-sized private enterprises in the domestic, regional and re international markets.*

Летом текущего года в промышленной зоне города Токмака было открыто еще одно предприятие: сдан в эксплуатацию завод серебряных зеркал.

Завод появился не на пустом месте, а на базе ж ж территории совместного германо-кыргызского С ства с ограниченной ответственностью (ОсОО) "Интерглас". Общее количество тружеников ОсСО "Интерглас" сегодня - свыше 1,5 тысячи человек, а их средняя заработная плата - 6120 сомов. С вводом а эксплуатацию завода серебряного зеркала в прею Токмака возникнут еще около 130 рабочих мест.

Токмакский завод листового стекла можно примером успешного взаимодействия Кыргызстана Германии в виде участия немецкого капитала в у тии промышленности нашей страны.

В свое время Токмакский завод листового стекла был знаменит на весь Союз. Однако после распада СССР на предприятии настали черные дни. С 1995 по 1999 год оно пережило самые тяжелые времена за всю историю своего существования. Длительные и хронические невыплаты заработной платы, отсутствие невидимых средств на техническое поддержание производства, в конце концов, привели к тому, что прославленный завод был объявлен банкротом и выставлен в 1999 г. на торги.

В сентябре 2000-го, имущественный комплекс завода АООТ "Айнек" приобрела германская компания Steinert Industries GmbH & Co.KG. Причем покупка была осуществлена на открытых торгах. И с того момента предприятие переименовано в ОсОО "Интерглас".

На ремонтно-восстановительные работы и техническое перевооружение завода было вложено инвестиций на сумму более 18 млн. долларов США.

В июне 2002 года завод был запущен с розжига стекловаренной печи, а 26 июля получено первое стекло. Только за август-сентябрь 2002 г. было произ-

ведено 2,9 млн. кв. метров листового стекла на сумму около 240 млн. сомов. В следующем году заводом произведено продукции на сумму 708,3 млн. сомов. В настоящее время продолжается стабильное развитие производства. 90,1% продукции поставляется на экспорт - в Россию, Афганистан, Казахстан и республики Центральной Азии. Заводом производится стекло с высокой прозрачностью и светопропусканием, что соответствует мировым стандартам. За последние четыре года общий объем производства завода листового стекла превысил 37 миллионов квадратных метров готовой продукции (из них 10,3 миллиона выпущено в прошлом году). В бюджет республики без таможенных платежей перечислено 173 миллиона 681 тысяча сомов, а в Социальный фонд - почти сто миллионов в национальной валюте. Производство успешно развивалось. Специалистами завода была проработана концепция по установке линии серебряного напыления для возрождения производства тонированного стекла и стеклопакетов.

В настоящее время завод стал самым крупным в Центральноазиатском регионе по выпуску листового стекла мирового стандарта. Благодаря высокому качеству продукции, а также своевременному и четкому выполнению всех договоров марка "Интерглас" сумела завоевать доверие заказчиков из России и других стран СНГ. Токмакскому заводу в прошлом году постановлением правительства КР присуждена премия по качеству.

Располагая высококвалифицированными специалистами, а также передовой технической и производственной базой, компания Steinert Industries GmbH & Co.KG решила пойти еще дальше и построить на территории ОсОО "Интерглас" новый объект - завод серебряного зеркала.

Его возведение началось в октябре прошлого года. За эти десять месяцев здесь появилось современное здание, соответствующее по параметрам мировым аналогам. Оборудование поставлено признанными лидерами машиностроения - немецкими компаниями Klopfer, Burkle, Hager и Bistronik.

На церемонию открытия нового объекта прибыли президент Курманбек Бакиев, министр промышленности, торговли и туризма Медетбек Керимкулов, губернатор Чуйской области Тургунбек Кулмурзаев. исполняющая обязанности посла Германии Уте Катч Эгли, заместитель главы Постоянного представительства Европейского банка реконструкции и раз-

вития в Кыргызстане Жылдыз Галиева и другие официальные лица. Не забыли позвать на торжество, как это всегда бывает, и сотрудников отечественных СМИ<sup>1</sup>.

При открытии Генеральный представитель компании Steinert в Кыргызстане Виктор Штейнерт отметил, что процесс производства полностью автоматизирован. Организация работы большинства персонала завода ориентирована на интеллектуальный труд и обеспечивает, таким образом, новый подход к итогам работы сотрудников. А за качеством продукции будет вестись постоянный контроль, системно проводиться оценка технологических параметров.

Зеркала с напылением технического серебра считаются самым востребованным продуктом на мировом рынке. Полотно изготавливается из листового стекла ОсОО "интергласс" толщиной от 3 до 6 миллиметров. И, как обещают, будет экологически чистым продуктом.

В год планируется производить 2 миллиона квадратных метров готовой продукции. Причем около 95 процентов предполагается экспортировать в страны Содружества и дальше зарубежье.

Выступая на торжестве, глава государства К.С. Бакиев подчеркнул, что открытие нового завода стало еще одним шагом в развитии экономики нашей республики. По его словам, сегодняшняя деятельность ОсОО "Интергласс" - результат работы умелых собственников, возобновивших производство на базе обанкротившегося "Айнека". Президент выразил благодарность всем участникам реализации проекта, инвесторам и рабочим за ощутимый вклад в оздоровление отечественной промышленности.

Завод серебряного зеркала, прежде всего - новые рабочие места, новые технологии, новые инвестиции. Открытие завода стало возможным благодаря кредиту ЕБРР в сумме 5,5 миллиона евро. Это - один из успешных проектов осуществления совместного германо-кыргызского предпринимательства в сфере малого и среднего бизнеса.

Другим примером такого сотрудничества можно считать Кыргызско-германское ОАО "Реемтсма - Кыргызстан". Это совместное предприятие германской компании "Реемтсма Сигареттенфабрикен ГмбХ" (город Гамбург), принадлежащей одному из крупнейших в мире табачных гигантов Imperial Tobacco Group, и ГАО "Кыргызтамекиси". На сегодняшний день совместный проект является крупнейшим иностранным инвестиционным вложением в незолоторудной промышленности Кыргызстана, с полным объемом инвестиций в 60 миллионов долларов США. "Реемтсма - Кыргызстан" является наглядным и позитивным примером для инвесторов как иностранных, так и отечественных - всех, кто заинтересован в развитии производства, увеличении доходов, росте покупательской способности населения и в целом, развитии экономики

Кыргызстана. Начало деятельности компании относится к 1998 году - времени первоначального вложения инвестиций.

Все годы существования кыргызско-германская фабрикаосуществляла мощные вливания в национальную экономику, исправно выплачивая не только колоссальные налоговые суммы, но и множество платежей, направленных на производственные, социальные и гуманитарные цели. На сегодня известно, что "Реемтсма" за все это время выплатила только в виде налогов более 36 миллионов долларов США в государственную казну, в среднем ежегодно пополняя бюджет примерно на 8 млн. долларов, не говоря уже о бесчисленных благотворительных акциях.

В настоящее время это крупнейшее предприятие отечественной табачной промышленности, на котором трудится 600 работников. Одним из приоритетов, на которых строится работа компании, является широкое использование национальных ресурсов - местной рабочей силы, сырья, услуг. Это и фермеры, занятые выращиванием табака, и специалисты ферментационных производств, и сотрудники рекламных агентств, и представители сферы торговли, и печатники, и работники транспортной сферы, занятые перевозкой сырья и материалов. Очевидно, что благосостояние многих семей Кыргызстана без преувеличения зависит от четкой и успешной деятельности ОАО "Реемтсма-Кыргызстан". Достаточно сказать, что со времен начала функционирования в Кыргызстане компания приобрела у отечественного производителя более 34 миллионов тонн табака, став, таким образом, основным потребителем местного табака.

Немалые усилия были затрачены на создание действенных и результативных маркетинговых программ, организацию эффективной торговли производимой продукцией в сети торговых точек. Эту нелегкую работу приходилось моделировать в условиях конкуренции со стороны других мировых табачных гигантов. "Реемтсма-Кыргызстан" с начала работы приняла и запустила ряд программ, направленных на стимулирование продаж продукции в различных торговых точках рынка. Эти программы в географическом отношении охватывают многие города и отдаленные населенные пункты по всей стране.

Опыт работы на рынке свидетельствует, что конкурентное преимущество остается за теми, кто обеспечивает продажу продукта в каждой торговой точке - в многочисленных киосках, супермаркетах, кафе и ресторанах, а также за теми, кто создает выгодные условия продажи для всех участников торгового процесса - и продавца, и покупателя. Достижению этих целей и способствовала концепция, разработанная компанией для стимулирования продаж и реализуемая официальными дистрибьюторами. Эта концепция была сформирована в результате активного сотрудничества торговых представителей с реализаторами продукции компании.

По словам генерального директора компании "Реемтсма-Кыргызстан" Эдуарда Рауша,\* сначала

<sup>1</sup> См.: К. Мукашчв. "Вечерний Бишкек", 14 августа 2006.

рабе в области сотрудничества с реализаторами шла ст хийным образом. Затем стали складываться перб контакты с клиентами, желавшими заниматься реализацией продукции постоянно. Затем решили придать нашим отношениям цивилизованный характер, систематизировать их. Заключались трудовые кон-тракты четырех уровнях. Каждая из категорий контракт подразумевает определенный уровень обязательств друг перед другом, удовлетворяющих интересы реализаторов<sup>2</sup>.

"Реемтсма-Кыргызстан" является головным представительством компании Imperial Tobacco Group в Центральной Азии. Её основным рынком являют страны от Монголии до Узбекистана, Таджикистан; Афганистана. Большое внимание в настоящее время уделяется возможностям сотрудничества в данной сфере между кыргызской Республикой и Китаем. И все же, несмотря на активные экспортные операции, пр оритетом компании является рынок Кыргызстана. Компания стремится поставлять местным потребителем весь широкий ассортимент своей продукции от "народного" "Полета" до "Поло", "Босс", "Роял Легенд" им наиболее дорогих и престижных "Давыдофф". Потому сигареты, произведенные на фабриках "Реемтсм в Германии, России и Казахстане, практически ничем не отличаются друг от друга. Табачная продукция ко пании, направляемая сегодня на экспорт в страны региона, мало чем отличается от международных элз ных брендов,

"Реемтсма-Кыргызстан" является предприятие увлеченным не только делами производства. Большое внимание уделяется воплощению в жизнь идеи корг ративной социальной ответственности. Компания пр нимает активное участие в общественной и культурной жизни Кыргызстана. В этих целях компания реализует самый широкий спектр мероприятий для по держки различных социальных групп населения. Среди основных направлений благотворительной деятельности выделяются помощь объектам социального назначения, содействие спортивным, культурно-образовательным организациям, Цн диви дуальная поддержку физических лиц. Конечно, не следует думать, чте компании "Реемтсма-Кыргызстан" нет проблем. Они есть и, к сожалению, их совсем не так мало, как хотелось бы - и для самой компании, и для потребителя, для экономической ситуации в Кыргызстане в цело:

Одна из основных проблем - нерешенный вопрос о списании с предприятия долговых обязательств, оставшихся от предшественника АО "Бишкек-тамекис; Хотя по этому поводу было и подписано специальн соглашение Правительством Кыргызстана. Руково ство ОАО "Реемтсма-Кыргызстан" считает, что главным условием для властей Кыргызстана в восстанлении доверия и надежности по отношению

к себе стороны финансового и инвестиционного мира является соблюдение кыргызской Республикой обязательств и уважение соглашений.

Несмотря ни на что "Реемтсма-Кыргызстан" продолжает твердо отстаивать свои позиции в ожидании выполнения кыргызским Правительством своих обязательств<sup>3</sup>.

Другой из важнейших проблем является плохо контролируемая контрабанда табачных изделий, которая спела пустить корни так глубоко, что начинает представлять собой реальную опасность для национальной экономики. О масштабах этого злостного и разрушительного явления силовым органам хорошо известно. Независимые институты ведут постоянные исследования фактов контрабанды и его отрицательного влияния в целом на доходы легальных компаний и государства. По их наблюдениям, основная масса контрабандных табачных изделий прибывает в Кыргызстан из соседних государств. Незаконным ввозом сигарет занимаются как крупные организованные группировки, так и индивидуальные перевозчики.

Причины незаконных операций по контрабандному перемещению табачных изделий известны: это неоправданно высокие ставки различных налогов и пошлин, низкий уровень налогового и таможенного контроля, недостаточная эффективность правоохранительных и контролирующих органов, безработица. Для национальной экономики ущерб от контрабанды очевиден. А для легальных компаний - это вдвойне чувствительное явление. Дело в том, что сигареты продаются по цене гораздо ниже рыночной, что повышает их привлекательность для основной массы населения. Кроме того, наносится ощутимый удар по отечественному крестьянину, выращива-ваемому табак.

Работая уже несколько лет руководителем корпоративного и юридического отдела компании заявляю: специалисты "Реемтсма-Кыргызстан" неоднократно выступали с инициативами решения названной проблемы: более осторожная политика в сфере налогообложения, повышение эффективности государственного контроля. Необходимо усилить требования к наличию акцизной марки на табачных изделиях, специальной лицензии для производства, экспорта, импорта, оптовой торговли, к установлению более строгих правил на границе и т.д. и т.п.

Еще одна немаловажная проблема - это трудности с экспортом продукции компании в соседние страны. В настоящее время производственные мощности "Реемтсмы" недостаточно эффективно используются ввиду того, что в соседних странах - Казахстане и Узбекистане - в отношении кыргызского импорта сигарет применяются более высокие ставки налогов, что противоречит принципам свободной конкуренции и дискриминирует продукцию компании, а вместе с тем

<sup>2</sup> Слово Кыргызстана". -2006. - 1 декабря.

См.: Комсомольская правда. - Кыргызстан. - 2005. - 17-24 июля.

<sup>3</sup> См.: Акматбаев У. Роль совместных Кыргызско-германских предприятий и проектов в подъеме экономики Кыргызской Республики. - Бишкек, 2005, с. 79.

и всех, кто причастен к её созданию. Для Кыргызстана жизненно важно развивать экспорт, а для этого нужно установить соответствующий торговый режим, тем более, что множество существующих двусторонних и многосторонних документов позволяют это реализовать<sup>4</sup>.

Пожелания производителя вполне разумны: иметь равные условия конкуренции, борьбу с контрабандным товаром на государственном уровне, сбалансированную торговую политику, в частности, поиск компромиссного решения в отношении высоких акцизных налогов на ввозимую продукцию, принятых в соседних странах.

Прежнее правительство, к сожалению, оставило этот вопрос без внимания. Соседние страны разумно защищают своего производителя. У них налог на ввозимую табачную продукцию в несколько раз выше, чем в Кыргызстане, что не позволяет кыргызстанцам торговать с прибылью... Спрашивается, почему у нас не принимаются адекватные меры. Ведь экспорт сигарет в республики Центральной Азии мог бы существенно выровнять торговый баланс между странами.

В то же время следует отметить иное, благоприятное отношение торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества между Кыргызской Республикой и ФРГ, что приносит свои плоды. Так, по оценке Федерального Агентства Внешней Экономики ФРГ товарооборот между Кыргызстаном и Германией в целом в 2005 г. составил 44,5 млн. евро и увеличился на 9,4% зарегистрированного уровня 2004 г. Немецкие частные компании являются одним из основных инвесторов в экономику Кыргызстана. Капиталовложения их за период 1992 - 2005 гг. составили свыше 85 млн. евро. И среди них лидирующее положение занимают как раз стекольный завод "Интергласс" и табачная фабрика "Реemtсма-Кыргызстан"<sup>3</sup>.

К сожалению, проблемы, часто искусственно создаваемые кыргызской стороной, растущая коррупция чиновничьего аппарата отнюдь не способствуют улучшению инвестиционного климата в Кыргызстане для зарубежных партнеров. Это создаем новые проблемы, которые не спешат решать и новые власти.

Обратимся вновь к опыту "Реemtсма-Кыргызстан", где с трудом, но они преодолеваются. Генеральный директор ОАО "Реemtсма-Кыргызстан" - отечественного производителя сигаретной продукции Эдуард Рауш дипломатично считает, что внутренние проблемы - "это нормально". Хотя тут же сетует, что есть проблемы, которые инвестор самостоятельно решать не может в силу своего статуса, те, которые принимаются на государственном уровне. В интервью корреспонденту газеты "Общественный рейтинг" Н. Князевской он недавно

заявил: "Кыргызстан является постоянным членом ВТО, начиная с 1998 года, однако до сих пор это приносит ему исключительно убытки. Выйти на рынки новых стран непросто. Тем более, если эти страны не являются членами ВТО и не обязаны придерживаться норм и правил ВТО, в отличие от нашего государства"<sup>5</sup>.

И это касается не только табачного производства. Трудности, с которыми сталкиваются отечественные бизнесмены, уже не раз обсуждались в различных средствах массовой информации и на всех уровнях власти. Более всего нареканий вызывают бюрократические препоны, несогласованность и непредсказуемость законодательной и исполнительной власти. Конечно, государство не закрывает глаза на имеющиеся проблемы и постепенно их решает, однако бизнес не может ждать. Поэтому зачастую предприниматели, так и не дождавшись государственной поддержки, действуют на свой страх и риск.

На вопрос корреспондента Н. Князевской об основных повседневных проблемах, с которыми предпринятию приходится сталкиваться, г-н Эдуард Рауш открыто ответил:

"Практически каждая из стран, с которой мы ведем торговые отношения, заинтересована в поддержке родного производителя, а значит, нацелена на его защиту всеми доступными средствами. А теперь прибавьте к этому недремлющих конкурентов и контрабандистов. Впечатляющая картина получается, не правда ли?

Тем не менее, "Реemtсма-Кыргызстан" не сдаётся, и нами уже охвачены рынки Монголии, Узбекистана, Таджикистана, Афганистана и Китая (Урумчи). Конечно, в торговых отношениях с каждой из стран есть определенные трудности. Надо сказать, что торговля в Европе и на Востоке очень сильно разнится. В первом случае все выглядит практически скучно и монотонно, потому что все заранее предопределено законодательно. Другое дело - та территория, на которой действует "Реemtсма-Кыргызстан" - сплошной адреналин. И все же мы считаем, что дорогу осилит идущий, а не ожидающий благ свыше. Наряду с этим "Реemtсма-Кыргызстан" продолжает возлагать большие надежды на межправительственные договоренности".

Можно сказать, в разрез с законами маркетинга компания вышла на рынок Афганистана, страну, где нестабильная политическая обстановка.

И все же "Реemtсма-Кыргызстан" осуществляет торговое сотрудничество с Афганистаном, где отечественная продукция пошла "на ура".

Недавно поставили пробную партию сигарет в Китай, Синьцзян-Уйгурский автономный район. Рынок колоссальный, к тому же Китай - член ВТО, как и Кыргызстан. Если в ближайшие несколько лет удастся завоевать многомиллионный рынок Китая -

<sup>4</sup> Турдукулова А.Б. Современное состояние и перспективы торгово-экономических отношений между Кыргызской Республикой и Федеративной Республикой Германия. - "Известия вузов", № 6. Бишкек, 2005, с. 204.

<sup>5</sup> "Общественный рейтинг". № 40 (311), 26 октября 2006.

это будет большой шаг в деле развития бизнеса Кыргызстана.

Для этого необходимо, чтобы Правительство активнее лоббировало интересы отечественных предпринимателей, принимало конструктивные меры по урегулированию имеющихся проблем и налаживанию справедливой торговли, то вполне достижимы ожидаемые прогнозы.

Наши германские партнеры помогают в меру своих сил и решению второй основной проблемы малого и среднего бизнеса в нашей стране - борьбе с коррупцией. Этой задаче придает особое значение и новый посол Федеративной Республики Германия в Кыргызстане господин Клаус Гревлих.

Этой теме и было посвящено интервью посла корреспонденту "Белого парохода", выпускнику, а ныне аспиранту КРСУ С. Кожемякину. Известно, насколько важно для республики развитие среднего и малого предпринимательства, - сказал посол. - Ведь имени: этот сектор в экономике в первую очередь создав рабочие места. Но предприятия-малого и среднего бизнеса возникают только тогда, когда для этого созданы благоприятные условия. Прежде всего, здесь важно сказать о правовой безопасности. Иностранному отечественный инвестор должен быть уверен в том что его участок бизнеса будет сохранен за ним и что его не экспроприируют. Кроме того, бизнесмен должен быть убежден и в том, что те договоры и соглашения, которые он заключает, могут быть в случае необходимости рассмотрены независимыми некоррупцированными судами.

Как отметил Гревлих, малый и средний бизнес возникает и эффективно функционирует лишь в условиях, когда нет излишних бюрократических барьеров - этот самый бюрократизм в свою очередь очень часто связан с коррупцией. Если же предпринимателю приходится сталкиваться с бесконечными проверками невозможными структурами вроде налоговой инспекции. Министерств экономики, внутренних дел, то у него по причине необходимости преодолевать подобные препоны совершенно не остается времени и ресурсов для конкретной деятельности. По мнению посла, в экономической сфере Кыргызстана надлежит возвращать понимание того, что верховенств закона должно отдаваться приоритетное значение. Последнее, в частности, заключается в знании чиновниками и служащие законодательной базы и точном применении их в деле.

- Вопрос не только в том, какое существует законодательство, но и в том, чтобы оно действовало, а не оставалось исключительно на бумаге.

Посольство Германии в Кыргызстане совместно: Германским обществом по техническому сотрудничеству (GTZ) в сотрудничестве с Национальным агентством Кыргызской Республики по борьбе с коррупцией и Конгрессом бизнес-ассоциаций GTZ в рамках своей программы "Содействие частной экономике" провело исследование специфики коррупционных процессов в нашей стране.

Проведенное исследование включало в себя аналитическую часть, то есть создание базиса фактов ситуации в нашей стране. В свою очередь факты опираются на многочисленные опросы чиновников, службу и самих предпринимателей. Следующая ступень лючалась в анализе фактов, который к настоящему моменту практически завершен, и, наконец, рекомендации, которыми мог бы воспользоваться Кыргызстан.

Впрочем, как сообщили авторы и непосредные организаторы исследования, GTZ вовсе не собирается выступать в роли учителя в отношении Кыргызстана и осуждать те или иные стороны нашей действительности, а строит свою деятельность на партнерской основе, в рамках сотрудничества с нашей страной.

Есть два пути искоренения коррупции, которые в значительной степени должны быть согласованы полагает Гревлих. Первый - это репрессивные меры, то есть работающее уголовное законодательство, зависимые суды и сильная политическая воля государства, необходимая для борьбы с коррупцией. И второй путь - это предупреждение коррупции, то есть . сознание гражданами страны, что она выступает как в высшей степени постыдное явление, к которому не должна проявляться терпимость.

По словам регионального уполномоченного GTZ го Центральной Азии, Афганистану и Пакистану Андсеаса Клаузинга, данная организация независима, однако ее деятельность проходит в тесном согласовании с Федеральными министерствами экономического сотрудничества и иностранных дел ФРГ, а также с посольством этой страны в Кыргызстане.

Цель немецких коллег - консультации, которые могут помочь правительству решить многие важные проблемы.

В свою очередь руководитель проекта "Содействие частной экономике" Райнер Шнива отметил, что основная его задача - это выяснение того, в чем нуждаются предприниматели для устойчивого развития их бизнеса.

Общая задача немецких и кыргызских коллег добиться того, чтобы предприниматели были лучше информированы о каких-то изменениях в законодательстве, а также разного рода технические вопросы, в частности то, что нужно сделать для привлекательности кыргызских товаров на мировых рынках.

Проведенные исследования в итоге показали, что в Кыргызстане действительно сложно быть предпринимателем, не вступая в конфликт с законом и сложившейся коррупционной практикой. Наиболее - коррупцированными структурами, согласно анализу полученных данных, оказались налоговые органы и таможня. Впечатляет и доля тех сумм в обороте фирм, которые они вынуждены отдавать в виде взяток. В разных случаях она составляет от 2 до 15 процентов<sup>6</sup>.

<sup>6</sup> "Белый пароход". № 60, 15.12.2006.

Совместная деятельность германских и кыргызстанских предприятий по развитию экономики с целью повышения производительности и конкурентоспособности малых и средних частных предприятий на внутреннем, региональном и международном рынках базируется на двусторонних Германско-кыргызских межправительственных соглашениях<sup>7</sup>, которые в свою очередь с каждым новым этапом развития экономики Кыргызстана конкретизируются и расширяются.

Процесс реформ в Кыргызстане был признан и подтвержден Федеральным правительством Германии на межправительственных переговорах по "политике развития" 30-31 августа 2005 года в Бонне через выделение дальнейших финансовых средств. Было выделено 20 млн. евро на инвестиции, повышение квалификации и консультации, чтобы поддержать реформы в области экономики. С 1992 по 2005 гг. Федеральное правительство предоставило Кыргызстану средства в размере 162-х миллионов евро для сотрудничества в сфере развития. Предусматривается и дальнейшее выделение средств для кыргызско-немецкого сотрудничества. Но необходимым условием сотрудничества ФРГ с развивающимися странами являются пять критериев:

- соблюдение прав человека;
- гарантия обеспеченности соблюдения правовых норм и их применения;

- участие населения в политическом процессе;
- создание рыночного и социально-ориентировочного экономического строя;
- ориентированность деятельности государства на социально-экономическое развитие<sup>8</sup>.

Кыргызстан, по мнению Германского партнера, соответствует на современном этапе всем перечисленным основным критериям.

В Документе Федерального министерства иностранных дел ФРГ от 26 августа 2005 г. констатировалось: Германия поддерживает с Кыргызстаном с момента обретения независимости этой центрально-азиатской страной, тесные дружеские отношения. С выборами президента 10 июля 2005 года Кыргызстан создал важные предпосылки для продолжения внутриполитических реформаторских процессов. Поэтому Федеральное правительство решило и далее вносить последовательный вклад в его политическое и экономическое развитие<sup>9</sup>.

**Рецензент: д.и.н.,  
профессор, академик Плоских В.И.**

---

<sup>7</sup> "Кыргызская Республика - Федеративная Республика Германия. Сборник документов и материалов. - Бишкек, 2001, с. 86 - 101.

<sup>8</sup> Из итогового протокола межправительственных переговоров о двустороннем сотрудничестве в целях развития на 2005- 2006 гг. между Федеративной Республикой Германией и Кыргызской Республикой.

<sup>9</sup> Текущий архив МИД КР.