

Абдыров Т.Ш.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОСТОЯНИЯ КЛАСТЕРИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Кластеры, организованные по региональному принципу отличаются, прежде всего, уникальностью внутренней среды, инфраструктурой, уровнем макросистемы, присущим для данного региона. Другими словами говоря, региональность – это своего рода точка опоры для устойчивого развития кластера. Данное обстоятельство имеет важное значение при выборе приоритетных направлений для инвестирования в регионе, так как позволяет снизить риски неопределенности при оценке инвестиционных проектов.

Другой особенностью кластера является возможность в реализации им конкурентных преимуществ на территориях, внешних для него, которое происходит за счет интеграции. Само создание кластера предопределяет исходные преимущества за счет появления новых, присущих самому кластеру подходов как системе, он выступает как стимул экономического развития, т.е. точкой роста.

Эффективность инвестирования за счет кластеризации обусловлена укреплением взаимосвязей между экономическими субъектами - участниками кластера в целях упрощения доступа к новым технологиям, распределению рисков в различных формах совместной экономической деятельности, в том числе совместного выхода на внешние рынки, организации совместных НИОКР.

Кластеризация представляет собой выявление потенциала формирования кластеров в экономике региона и создание условий для их устойчивой реализации. Среди основных целей кластеризации можно выделить:

- повышение конкурентоспособности участников кластера за счёт внедрения новых технологий;
- снижение затрат и повышение эффективности наукоемких услуг за счет эффекта синергии и унификации подходов в логистике, инжиниринге, информационных технологиях, менеджменте качества¹.

Региональный кластер – устойчивое территориально-отраслевое партнерство предприятий и субъектов, объединенных инновационной программой внедрения передовых технологий с целью повышения устойчивого развития региона и конкурентоспособности этих субъектов.

Признаками формирования региональных кластеров служат следующие признаки:

- разнообразие ресурсов регионов;
- необходимость профилактики и рекреации экологического профиля экономики региона;
- необходимость региональных программ развития хозяйствующих субъектов, которые входят в кластер;
- самодостаточность ресурсов для развития регионального кластера.

Целями же создания региональных кластеров являются:

- устранение перепадов социально-экономического развития регионов;
- рост конкурентоспособности участников;
- формирование единого экономического пространства.

Региональный кластер характеризуется структурой независимых субъектов с многофакторными связями на уровне регионов. Эта структура способствует устойчивому развитию участников кластера за счет объединения участников, дополняющих друг друга.

Основные признаки региональных кластеров:

- использование совокупности разнообразия ресурсов участников как фактора их конкурентоспособности и развития;
- формирование безотходных технологий как фактора развития экологического стиля деятельности участников;
- приоритет партнерства участников разных форм собственности.

Следует отметить, что интерес к региональным кластерам в большей степени связан с общей тенденцией географической концентрации различных компаний в пределах одной или нескольких промышленных отраслей. Однако, до настоящего времени исследователями слабо изучены вопросы о роли региональных кластеров на экономику стран.

Опыт различных стран, например европейских, в исследованиях количественных характеристик региональных кластеров показывает, что они базируются на разных теоретических подходах, методах и критериях идентификации и сильно различаются между собой. Подтверждение этому можно увидеть на примере некоторых стран Европы в таблице № (см. табл. 1).

¹ Андреев Ю.А. Приоритетное инвестирование в условиях региональной кластеризации экономики. Диссертация

Таблица 1.

Обзор результатов национальных исследований по выявлению и картографии кластеров²

Страна	Критерии идентификации кластеров	Количество выявленных кластеров	Важность кластеров	Развитие кластера в сравнении с национальными доходами
Австрия	– ориентация на потребителя, горизонтальные и вертикальные отношения; – определение конкурентоспособности на международном уровне	16 индустриальных кластеров		
Великобритания	Интервью с учеными и представителями частного сектора, концентрация специализированной рабочей силы	154 (потенциально) региональных кластера	40% от общей занятости в Лондоне и 15% на северо-западе страны	
Дания	Опрос 75 экспертов, количественные индикаторы роста форм и экспортной специализации	13 региональных компетентных кластеров и 16 национальных кластеров		Вероятно, лучший вариант
Испания	Местная концентрация мелкого и средне-го бизнеса, где фирмы сотрудничают по проблемам поставок общим заказчикам; единые культурные ценности	142 местных промышленных системы		Более высокая для высококвалифицированного персонала
Италия	Индустриальные районы являются местными системами труда: – имеют большее кол-во рабочих мест; – специализированы в производственных секторах; – имеют высокую концентрацию рабочей силы	199 индустриальных районов (по данным 1991 г.)	42,5% рабочих мест от общего кол-ва рабочих мест страны	Доходность компаний, входящих в индустриальные районы в среднем выше, чем в идентичных фирмах по стране
Нидерланды	Изучение связей между поставщиками товаров и услуг и их клиентами	12 крупных конгломератов взаимосвязанных индустриальных отраслей	Почти 30% от общего производства товаров	
Норвегия	Три основных критерия: – охватывают рынок рабочей силы; – специализированный рынок рабочей силы; – включает не менее 10 фирм и 200 рабочих мест	62 региональных кластера (из них 55 относятся к промышленным отраслям)	22% от уровня занятости по стране	Более высокий уровень занятости, по сравнению с аналогичными фирмами
Португалия	Индустриальные районы с экспортной специализацией	33 региональных кластера		Неоднородное развитие, но кластеры имеют высокий потенциал для усиления своих позиций
Финляндия	Данные относительно экспортных отношений и инвестиций, изучение отраслями промышленности отношений между 68	9 ключевых национальных кластеров		
Франция	Местная система производства характеризуется: – местной концентрацией малого и среднего бизнеса; – малый и средний бизнес относится к одной или нескольким отраслям промышленности; – фирмы сотрудничают и конкурируют; – наличие поддерживающих фирм; – единые культурные нормы и традиции	144 существующих местных систем производства и 82 на стадии создания		В целом местные системы производства отличаются более высоким уровнем роста, чем в среднем по стране

² Александр Скок. Международный опыт формирования кластеров <http://www.intelros.ru/index.php?newsid=352>

На сегодняшний день огромный интерес к региональным кластерам не случаен. Он возник вследствие успешных опытов развития индустриальных районов в тех странах, которые начали применять у себя кластерный подход.

Так, в Италии эти районы, расположенные, главным образом, в центральной и северо-восточной частях страны, характеризуются высокой степенью концентрации фирм, обычно весьма небольших предприятий традиционной обрабатывающей промышленности. Как показывает опыт кластеризации, фирмы, объединенные в индустриальные районы, имеют более стабильную высокую доходность и такую же высокую производительность, чем аналогичные предприятия, не относящиеся к подобным районам. В 1981 году эти районы предоставляли 900 тыс. рабочих мест (5,4% от всех рабочих мест в Италии) и 8,6% рабочих мест в данной сфере производства.

Следует отметить, что в процессе последних исследований региональных кластеров в Италии, опиравшихся на переписи 1991 года, с использованием различных критериев для классификации индустриальных районов, было идентифицировано 199 индустриальных районов.

Концепцию развития региональных кластеров взяли на вооружение и другие страны.

Правительством Великобритании был сделан очень важный шаг, который заключался в выявлении и картографии всех региональных кластеров в стране. В этой связи интересна специфика распределения британских кластеров по регионам, исходя из их специализации. Кластеры на юге Великобритании больше тяготеют к сфере услуг (программное обеспечение, деловые услуги и т.п.), тогда как на севере кластеры в основном развиваются на базе товарного производства. Лондон и юго-восток могут похвастаться самыми высококонцентрированными и успешно развивающимися кластерами.

В Дании развитие кластеров, в большинстве случаев, имеет схожую структуру с кластерами Британии. Здесь выявлены 13 региональных и 16 национальных так называемых «компетентных» кластеров. Данная идентификация рассматривалась в качестве первого этапа в формировании политической стратегии, адаптированной под потребности датских кластеров. Региональные кластеры объединяются как на основе традиционных отраслей промышленности (производство тканей, одежды, мебели, садоводства), так и вокруг новых технологий (мобильная и спутниковая связь).

В Португалии под руководством М. Портера в ходе исследования конкурентоспособности национальной экономики было выявлено наличие региональных кластеров. Изучение отраслей промышленности показало высокую степень географической концентрации, однако, в ходе подробного

анализа этих кластеров, которые образовались естественным образом, без чьего-либо вмешательства, было установлено, что внутри таких кластеров низкий уровень взаимодействия между входящими в их состав фирмами и предприятиями. Вследствие этого, политическая стратегия Португалии в настоящее время ориентирована на усиление позиций естественных кластеров и создание благоприятных условий для повышения их конкурентоспособности.

Во Франции исследование, выполненное по заказу национального агентства планирования (DATAR), позволило идентифицировать 144 существующих региональных кластеров и около 82 кластеров, находящихся в процессе становления или носящих виртуальный характер.

В Норвегии в ходе социологического исследования были выявлены 62 потенциальных региональных кластера, 55 кластеров из которых образованы на базе традиционных промышленных секторов и предоставили 63 тыс. рабочих мест (22% от уровня занятости по всей стране). В целом развитие региональных кластеров проходило весьма успешно.

В Испании выявлены 142 региональных кластера, которые специализируются, главным образом, на традиционных отраслях промышленности. Следует отметить, что региональные кластеры отличаются более высокими показателями занятости и более высоким уровнем дохода, чем в среднем по стране.

Выявленные в Австрии 76 региональных кластеров были условно поделены, исходя из их специализации, на 6 категорий: промышленные; технологические; образовательные; экспортные; смешанные; кластеры сферы услуг.

В Германии процесс выявления кластеров до сих пор продолжается. Результаты получены только по Северной Вестфалии, где были идентифицированы 11 кластеров. Однако эти образования носят не столько экономический, сколько политический характер, так как используются в качестве инструмента для продвижения структурных преобразований в регионе.

В Финляндии ключевые национальные кластеры выявлены в 9 отраслях промышленности.

В Ирландии сложившихся кластеров пока нет, отмечаются лишь возможные предпосылки для их создания.

В Нидерландах исследование региональных кластеров проводилось с применением двух подходов. Метод Портера позволил выявить 12 крупных взаимосвязанных конгломератов, тогда как социологические исследования дали основание говорить о 60 региональных кластерах, существующих в голландской деловой среде.

В Бельгии применялись различные подходы к количественному выявлению кластеров, в результате

чего данные колеблются в диапазоне от 18 до 40 региональных кластеров.

В Швеции были выявлены 6 конкурентоспособных на международном уровне национальных кластеров.

Из вышеизложенного следует, только в нескольких европейских государствах проведены исследования и получена подробная картография региональных кластеров. Однако, исходя из этой информации можно сделать определенные выводы, что уровень экономического развития кластеров оказывается в среднем на несколько пунктов выше, чем в аналогичных компаниях или предприятиях по стране.

Как показывает практика, обычно кластеры формируются в условиях рыночной экономики, когда предприятия заинтересованы в усилении своих конкурентных преимуществ, при одновременном сохранении своей независимости. В этой связи среди выгод для бизнеса от развития кластеров стоит выделить, прежде всего:

- повышение эффективности работы с поставщиками (прежде всего местными);
- повышение гибкости и инновационного потенциала при создании новых продуктов и технологий;

- доступность специализированных и производительных человеческих ресурсов и т.п.

По этой причине, при разработке стратегий экономического развития на различных уровнях, концепция отраслевых кластеров, в наиболее развитых странах на сегодняшний день, используется как ключевой элемент.

Преимущества кластерного подхода состоит в том, что он позволяет комплексно, системным образом рассматривать ситуацию в группе взаимосвязанных предприятий, относящихся к разным отраслям. Кроме того, кластерный подход позволяет использовать в качестве "стержня" стратегии развития кластера инициативы, выдвинутые и реализуемые лидерами бизнеса, которые, таким образом, гарантированно будут успешно реализованы. При этом успех (особенно долгосрочный) кластерных проектов в значительной степени зависит от эффективного управления процессами активации кластера, и, кроме того, осознания лидерами бизнеса срочности и необходимости перемен; активности и "стратегического видения" местных лидеров (власть и/или бизнес) и наличия стратегии развития кластера.