

Рахимов С.С., Рахимов М.С.

**РЕГИОНДУН ИНВЕСТИЦИЯЛЫК ИШМЕРДҮҮЛҮГҮН
АНЫКТАГАН ФАКТОРЛОР**

Рахимов С.С., Рахимов М.С.

**ФАКТОРЫ ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННУЮ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА**

S.S. Rakhimov, M.S. Rakhimov

**FACTORS DETERMINING THE INVESTMENT ACTIVITIES
OF THE REGION**

УДК: 658.56

В данной статье рассматриваются факторы, определяющие инвестиционную деятельность региона, взаимодействующая система рычагов воздействия на инвестиционную деятельность на всех ее уровнях в интересах расширения действующих производств или авансирования вновь создаваемых производств, а также социально-экономическое развитие и повышение конкурентоспособности данных регионов.

Ключевые слова: *инвестиционная деятельность, сельское хозяйство, инвестиция, прибыль, вложения, активы, имущество, земля, здания, драгоценные металлы, виды платежных и финансовых обязательств, инструменты, методы регулирования, инвестиционный механизм, рычаги, ресурсы, организационный, финансирование, заёмные средства.*

This article discusses the factors that determine the investment activity of the region, interacting system of advantage that impacts to investing activities at all levels in order to enhance existing production facilities or advancing newly established enterprises as well as socio-economic development and competitiveness of these regions.

Key words: *investment activity, agriculture, investment, profits, investments, assets, property, land, buildings, precious metals, types of payment and financial liabilities, tools, management practices, investment mechanism, leverage, resources, organizing, financing and borrowings.*

Инвестиционная деятельность – это понятие многогранное и многоуровневое. В результате научно-технической революции и роста производительности труда резко изменилось соотношение в нем между отраслями материального производства и сферой услуг. В индустриально развитых странах доля занятых в сфере услуг почти в два раза превышает долю занятых в отраслях материального производства, составляя более двух третей общей численности занятых. Абсолютно и относительно уменьшается масса общественного труда, занятого в сельском хозяйстве.

Различают инвестиции: 1) в основные средства (капитал) – капиталовложения или реальные инвестиции; 2) в ценные бумаги – портфельные инвестиции; 3) государственные, частные и иностранные. Важным шагом в направлении адекватной оценки инвестиций является концепция, изложенная в основах Законодательства об инвестиционной деятельности Таджикистана, где под инвестициями понимаются все виды

имущественных и интеллектуальных ценностей, вкладываемых в объекты видов деятельности, в результате которой образуется прибыль (доход) или достигается социальный эффект.

С вышеизложенным определением, на наш взгляд, можно согласиться, поскольку, во-первых, раскрыта взаимосвязь процесса преобразования инвестиционных ресурсов во вложения, во-вторых, дана предельно широкая классификация инвестиций и объектов инвестиционной деятельности. Объектами инвестирования могут быть финансовые или материальные активы. Инвестиции в материальной форме подразделяются на движимое и недвижимое имущество, землю, здания, драгоценные металлы, товары длительного пользования. Инвестиции в финансовой форме включают все виды платежных и финансовых обязательств, созданных основными экономическими агентами в ходе экономической деятельности.

Вложение инвестиций различного вида осуществляется посредством инвестиционной деятельности. Инвестиционная деятельность представляет собой совокупность практических действий юридических лиц, граждан и государства по реализации инвестиций.

На разных этапах развития страны применяются различные инструменты и методы регулирования инвестиционного процесса, совокупность и сочетание которых формирует инвестиционный механизм.

Инвестиционный механизм представляет собой целенаправленно созданную, взаимодействующую систему рычагов воздействия на инвестиционную деятельность на всех ее уровнях в интересах расширения действующих производств или авансирования вновь создаваемых производств. Инвестиционный механизм состоит из следующих структурных элементов: ресурсного, организационного, правового, мотивационного.

Ресурсное обеспечение финансирования инвестиций функционирует в трёх формах: внутреннее финансирование (капитальные вложения), внешние реальные инвестиции и долговое внешнее финансирование (кредиты и займы). Источниками внутренних инвестиций бывают: собственный уставной фонд, отчисления от прибыли, амортизация, страховые возмещения основных фонды, финансовые средства вышестоящих холдинговых и акционерных компаний и др. Внешние инвестиции также имеют разные источники:

финансовые средства из республиканских и местных бюджетов, фондов развития предпринимательства; иностранные инвестиции в виде финансовых средств, материальных ресурсов, нематериальных активов; прямые вложения международных финансовых институтов и организаций; различные формы заёмных средств (кредиты государства, фондов, банков, других предприятий, облигационные займы и векселя). Организационный блок инвестиционного механизма предполагает создание структур и условий, способствующих инициированию инвестиционного процесса, планированию и осуществлению различных проектов, оценке и реализации мер повышения эффективности инвестиционной деятельности [1].

Стабильная функционирования и развития экономики является эффективная инвестиционная деятельность. Результаты хозяйственной деятельности на разных уровнях экономической системы во многом определяются масштабом, механизмом привлечения инвестиций, структурой и эффективностью их использования.

Агропромышленный комплекс и сельское хозяйство региона, в частности, имеют специфические черты, которые обуславливают особенности инвестиционной деятельности в данной сфере.

Основные подходы инвестиционной деятельности в сельском хозяйстве региона реализуются с помощью экономического механизма. Некоторые ученые дают определение экономического механизма АПК как совокупности методов и форм воздействия на экономические интересы товаропроизводителей в сфере агропромышленного производства с целью мотивации их производственной и инвестиционной деятельности и насыщения продовольственного рынка. Практически это выражается во взаимодействии таких экономических рычагов регулирования производства, как цены, налоги, кредит, финансы. Их взаимодействие обуславливает, с одной стороны, функционирование экономического механизма АПК как целостной системы, а с другой стороны – как составной части всего народнохозяйственного экономического механизма.

Экономический механизм инвестиционного процесса в сельском хозяйстве региона рассматривается нами как совокупность ценовых, финансово-кредитных отношений, направленных на достижение поставленных целей. Он включает в себя основную часть экономических отношений, возникающих по поводу воспроизводства общественного продукта и дохода. Теоретическую основу формирования и функционирования этого механизма составляет содержание закона стоимости, спроса и предложения, денежного обращения, взаимосвязи и пропорции производства, распределения, обмена и потребления. Обновление основного капитала в качестве материальной основы воспроизводственного цикла и преодоления кризисной ситуации составляет основу инвестиционной деятельности, которая базируется на инновационной деятельности и других направлениях научно-технического прогресса [2].

Функции экономического механизма инвестиционной деятельности в сельском хозяйстве региона предопределяются действием общих и специфических факторов (т.е. движущих сил) его развития. В едином воспроизводственном процессе все факторы производства тесно связаны и в комплексной системе их действия дополняют друг друга. В то же время вследствие различных функциональных особенностей и реальной силы влияния на уровень и эффективность конкретные факторы имеют разный «удельный вес». Поскольку все факторы производства тесно связаны и взаимозависимы, идеальное выделение силы воздействия отдельных из них на его уровень и эффективность на практике часто невозможно.

Функциональные особенности различных факторов развития и повышения эффективности сельскохозяйственного производства, их капиталоемкость, активность воздействия на экономические показатели предприятий и организаций позволяют выделить их отдельные группы. Предлагается, в частности выделять пять групп факторов, влияющих на совокупный экономический результат в аграрном производстве: технико-технологические, организационно-хозяйственные, общеэкономические, социальные, природные. Отдельные экономисты технико-технологические факторы считают необходимым подразделять на технические и технологические, хотя в процессе производства техника и технологии развиваются в рамках функционального единства с присущим им организационно-хозяйственным обеспечением.

Кормаков Л. Ф. сводит факторы, определяющие уровень организационно-хозяйственной эффективности производства в аграрном секторе, в три группы. Первая из них отражает наличие, состояние и использование производительных сил (трудовые ресурсы, средства и предметы труда, их качественные и количественные характеристики, соотношение, технология, организация, управление); вторая – выражающая производственные отношения (содержание экономического механизма хозяйствования); третья – характеризующая специфические условия сельскохозяйственного производства (природно-климатические условия) [3].

В комплексе факторов в условиях ограниченности ресурсов решающее значение в повышении уровня эффективности производства имеет действенный экономический механизм, совершенствование которого не требует больших дополнительных ресурсов. Более того, отлаженный механизм хозяйствования позволяет сберечь, экономить их. Для повышения действенности этого механизма необходима гибкая система материального стимулирования производства, овладение инструментами и всем механизмом рыночной конкуренции, механизмами земельных и рентных отношений, обеспечение экономической самостоятельности и хозяйственной инициативы товаропроизводителей в производстве продукции и ее сбыта.

При исследовании факторов аграрного производства, особенностей и места в них экономического

механизма обычно упускается из виду то, что в общей группе экономических факторов действуют не только элементы и подсистемы этого механизма. К этим факторам относятся и те, которые воздействуют на уровень и эффективность производства по линии государственного регулирования в форме прямой бюджетной поддержки и мер аграрного протекционизма. Экономическая природа тех и других рычагов и инструментов обуславливает правомерность и необходимость комплексного их анализа, однако при соответствующей обособленности, вследствие различной функциональной роли. В первом случае речь идет об инструментах саморегулирования или косвенного экономического регулирования, а во втором, о прямом регулирующем воздействии на воспроизводственный процесс в сельском хозяйстве региона со стороны государства.

В условиях рыночной экономики доминирующее значение имеют факторы или рычаги (инструменты) экономического механизма инвестиционной деятельности, действие которых основано на внутреннем саморегулировании, правилах конкуренции, хозяйственной свободе и праве выбора непосредственных товаропроизводителей в рамках действующего аграрного и общего законодательства. Весь рыночный экономический механизм ориентирован на реализацию принципа самофинансирования, являющегося фундаментальным принципом всей системы товарно-денежных отношений. Низко рентабельные и убыточные предприятия вытесняются с рынка более сильными конкурентами.

В зависимости от величины такой оценки должны вноситься коррективы в нормативы рентабельности при регулировании цен, исходя из принципа их экономического равновесия. Соответственно необходимы уточнения при определении доли сельского хозяйства в создании валового и чистого дохода, а также доли отрасли при распределении средств бюджетной поддержки. Эти уточнения будут весьма значительны, если учесть, что, по предварительной оценке земли, общая ее цена в сельском хозяйстве примерно в два раза больше фактической стоимости основных производственных фондов сельского хозяйства.

Существующая система налогообложения в сельском хозяйстве как сегмент экономического механизма не обеспечивает выполнения своих функций по регулированию и стимулированию производства. В современных условиях она работает, в основном, на пополнение государственных доходов, и то явно неудовлетворительно.

Таким образом, существующая налоговая система является тяжелым бременем для сельскохозяйственных товаропроизводителей, так как налоги взимаются до получения выручки от реализации произведенной продукции, что губительно сказывается на их финансовом положении, недостатке оборотных средств для хозяйственной деятельности и отсутствии средств на расширенное воспроизводство, растущей задолженности банкам по кредитам.

Одним из путей преодоления кризисных явлений в сельском хозяйстве региона, повышения экономической эффективности производства и улучшения процесса инвестиционной деятельности является совершенствование налоговой системы как элемента экономического механизма инвестиционной деятельности в сельском хозяйстве методом использования налогов не только как средства пополнения бюджета, но и одновременному использованию их как средства стимулирования хозяйственной инвестиционной деятельности.

Финансово-кредитные отношения в сельском хозяйстве регион в целом отвечают закономерностям развития социально ориентированного рыночного хозяйства при условии не только достижения рационального соотношения и сочетания названных элементов, но и реализации основных экономических принципов рыночной экономики, ориентированных на критерии эффективности. Это значит, что вся система финансовой поддержки и регулирования сельского хозяйства должна исходить: во-первых, из того, что сельскохозяйственные товаропроизводители работают на самофинансировании, а конкретные меры их поддержки через ценовую, финансово-кредитную, налоговую, страховую составляющие экономического механизма являются дополнительными в обеспечении нормальных экономических условий хозяйствования. Во-вторых, субсидии, дотации, льготы и другие регулирующие рычаги и инструменты этого механизма должны ориентировать товаропроизводителей на более эффективное хозяйствование и их надо применять строго дифференцированно на целевом программном подходе [4].

Действующая во многих странах Запада система государственного экономического регулирования и финансовой поддержки сельского хозяйства является одним из значительных достижений аграрной политики этих стран. Эта система позволяет аграрному сектору страны не только опережать другие страны мира в уровне и эффективности производства агропродовольственной продукции, но и гарантировать социальную стабильность общества [5].

В Хатлонской области с начала 90-х гг. происходит ежегодное сокращение бюджетных средств, направляемых на государственное регулирование агропромышленного комплекса. Формирование доходной части бюджетов и исполнение расходной происходит без достаточных экономических обоснований. В США, в странах Европейского союза и других странах в это же время идет увеличение расходов государства на сельское хозяйство. В США совокупная поддержка с 1997 по 2016 г. возросла вдвое, в странах ЕС - более чем на четверть. Объемы государственной поддержки сельского хозяйства в расчете на душу населения в США составляют 271, в Европе - 480, в Таджикистан - только 10 долл. США. Даже с учетом некоторых расхождений в статьях расходов на сельское хозяйство в бюджетах США и Таджикистан объемы государственного регулирования несопоставимы.

Реализация назревших мер по преодолению аграрного, прежде всего инвестиционного кризиса, требует от консолидированного бюджета удвоения расходов на сельское хозяйство. Из этой суммы свою долю должны получить сельскохозяйственные организации (80-85%), хозяйства населения (7-10%), дехканские (фермерские) хозяйства (5-7%).

Изложенный порядок субсидирования ускорит, по нашему мнению, развитие хозяйств населения, их кооперацию, повысит эффективность функционирования личных подсобных хозяйств.

Такой подход учитывает особенности агропродовольственной политики региона, связанные с вступлением во Всемирную торговую организацию (ВТО). В последние годы страны-члены ВТО применяют субсидии в расчете на единицу земельной площади или на голову скота. Это меры так называемой «голубой корзины», которые направлены на сдерживание роста сельскохозяйственной продукции. Кроме того, вступая в ВТО, Таджикистан, принимал на себя обязательства по сокращению внутренней поддержки аграрного сектора экономики для того, чтобы повысить базисный уровень совокупной поддержки сельского хозяйства.

Проблеме инвестиций, на наш взгляд, должны быть посвящены отдельные нормативные акты.

Целесообразно, по нашему мнению, было бы подготовить и принять закон «Об инновационном и инвестиционном фонде АПК». Инновационная деятельность не ограничивается правилами ВТО, а инвестиционная – входит в перечень мер, которые подлежат сокращению. Таким образом, имеются правовые реальные предпосылки к подготовке и принятию такого закона. Формой эффективного использования средств данного фонда могли бы быть внедрение заранее подготовленных к использованию новых технологий, инновационных разработок, прежде всего в платежеспособных хозяйствах, а в остальных – проведение организационных и экономических мероприятий, гарантирующих положительный результат от вложений капитала.

Таким образом, законотворческая деятельность позволила бы ускорить положительные изменения в

экономике АПК, придать этим изменениям необходимую направленность, активизировать инновационную и инвестиционную деятельность.

В целом реальная финансовая ситуация в аграрном секторе, сложившаяся в настоящее время, делает необходимой в сфере государственной его поддержки разработку принципиально новых, четких подходов к финансово-кредитной политике, более соответствующих законам рынка, способствующих восстановлению производственного потенциала аграрного сектора.

Анализ развития системы сельскохозяйственного кредита в переходный период позволяет сделать следующий вывод. Нормальный процесс кредитования для формирования материальных оборотных средств сельскохозяйственных предприятий и на инвестиционные цели в настоящее время нарушен и не может быть восстановлен сам по себе, без активного вмешательства государства. При этом опыт использования многообразных форм кредитования сельских товаропроизводителей показывает, что наиболее успешные результаты удается достигнуть при сочетании государственной поддержки и государственного контроля с использованием банковских структур и механизмов.

Литература:

1. Абалкин Л. И. Роль государства в становлении и регулировании рыночной экономики // Вопросы экономики, 1997, №6. - С. 14-13.
2. Ионов М. Регулирование инвестиционной и инновационной деятельности. // Экономист, 1992, №5. - С. 36-43.
3. Кормаков Л.Ф. Инвестиции в АПК: направления, приоритеты, оценка эффективности. // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, 1996, №3. - С. 8-12.
4. Бочаров В. В. Финансово-кредитные методы регулирования рынка инвестиций. - М.: Финансы и статистика, 1993, 128 с.
5. Васильев В. А. Особенности экономического развития регионов и привлечения иностранных инвестиций // Внешнеэкономические связи России, 1993, Вып. 10. - С. 52-57.

Рецензент: д.э.н. Шамсиев К.Б.