

Нарматова Н.Б.

АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ

N.B. Narmatova

ANALYSIS OF INTERNATIONAL ECONOMIC INTEGRATION ORGANIZATIONS

УДК:338/54.25

Экономическая интеграция представляет собой процесс экономического взаимодействия стран. Основными этапами развития интеграционного процесса являются преференциальное торговое соглашение

Economic integration is the process of economic interaction between the countries. The main stages of the integration process are the preferential trade agreement.

От интеграции сейчас зависят судьбы целых стран и народов, поэтому ответственность за ошибки или просчеты при ее проведении огромная. Для многих региональных объединений и союзов конечные цели интеграции, как правило, являются общими, но в каждом конкретном случае они имеют различную мотивацию и основываются на разных подходах. При этом международная практика показывает, что ключевой целью подлинной интеграции является создание единого пространства, которое должно быть скреплено прочными экономическими, социокультурными связями и прикрыто надежным щитом безопасности.

Экономическая интеграция (англ. economic integration) – процесс экономического взаимодействия стран, представляющий собой качественно новый этап интернационализации хозяйственной жизни, приводящий к сближению и взаимосодействию хозяйственных механизмов отдельных национальных экономик и принимающий форму межгосударственных соглашений, согласованно регулируемый при этом межгосударственными органами.

Международная экономическая интеграция осуществляется постепенно через развитие организационных форм, углубление экономического, а затем и политического сотрудничества и достижение высокой взаимозависимости между странами¹.

Предпосылками и факторами интеграции экономической жизни в мире являются:

1) интернационализация производительных сил путем повсеместного распространения технологического способа производства посредством обмена средствами производства и технологическими знаниями, а также в форме международной специализации и кооперации, связывающих хозяйственные единицы в целостные производственно-потребительские системы; путем производственного сотрудничества, международного перемещения производственных ресурсов; через формирование глобальной материальной, информационной, организационно-

экономической инфраструктуры, обеспечивающей осуществление международного обмена;

2) возрастание масштабов и качественное изменение характера традиционной международной торговли овестьственными товарами, в силу чего она оказывает ныне неизмеримо большее воздействие;

3) международное перемещение финансовых и производственных ресурсов, обеспечивающее переплетение и взаимозависимость экономической деятельности в различных странах (международные кредиты или инвестиции);

4) международное сотрудничество в форме сферы услуг, например туризм, которая развивается быстрее, чем сфера материального производства;

5) быстро растущий международный обмен научно-техническими знаниями;

6) возрастающие масштабы международной миграции рабочей силы, одновременно растущая потребность в международном сотрудничестве, направленном на решение глобальных проблем современности (охрана природной среды, освоение Мирового океана, космоса, помощь голодающему населению развивающихся стран и др.).

Типы интеграционных группировок

В мировой практике выделяют следующие типы интеграционных объединений или группировок².

Первый тип. Преференциальные торговые соглашения - подготовительный этап интеграции, в ходе которого соглашения подписываются либо на двусторонней основе между отдельными государствами, либо между уже существующей интеграционной группировкой и отдельной страной или группой стран. В соответствии с ними страны предоставляют более благоприятный режим торговли друг другу, чем они предоставляют третьим странам.

Второй тип. Зона свободной торговли (ЗСТ) - страны-участницы договариваются между собой о снижении ими таможенных пошлин во взаимной торговле. С третьими странами каждый участник зоны свободной торговли устанавливает собственные тарифы: отмена или ввод новых пошлин, заключение торгово-экономических соглашений. В этой связи между странами-участницами зоны свободной торговли сохраняются таможенные границы и посты, контролирующие происхождение товаров, пересекающих их государственные границы, особенно льготный провоз товаров третьих стран.

¹ Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник для вузов. - М.: ЮНИТИ, 2007. - 727 с.

² Киреев А.Н. Международная экономика: движение товаров и факторов производства. Учебное пособие для вузов. С. 114-118

Свободные торговые зоны, свободные порты, транзитные зоны, беспощинные склады на предприятиях базируются на отмене или снижении таможенных пошлин и экспортно-импортного контроля. К примеру, Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), которая была образована в 1960 г., включает 6 стран: Швецию, Норвегию, Финляндию, Исландию, Австрию, Швейцарию. Здесь принципы свободной торговли распространяются только на промышленную продукцию.

Зона свободной торговли позволяет стабильно совершенствовать всю систему внешнеэкономической деятельности стран-участниц и более гибко приспосабливаться к международной практике. Однако она имеет и ряд негативных моментов. В частности либерализация импорта может создать угрозу для отечественных товаропроизводителей, не выдерживающих конкуренции, что приведет к частичному или полному вытеснению последних со своего внутреннего рынка.

Третий тип. Таможенный Союз (ТС). В данном типе также сохраняются принципы свободной торговли. Но принимается единый таможенный тариф по отношению к третьим странам. Он представляет собой более совершенную, чем зона свободной торговли, интеграционную структуру. Проводя единую внешнеторговую политику по отношению к торговым тарифам, страны таможенного союза регулируют товарные потоки с учетом уровня внешнего тарифа и итоговых цен.

Введение единого таможенного тарифа - это долговременная и кропотливая работа стран по взаимному согласованию торговой и экономической политики. Это дает возможность более надежно защитить свое региональное рыночное пространство и усилить позиции на мировой арене. Однако участники экономической интеграции в отдельности определенно теряют свой суверенитет на внешнеэкономическом пространстве.

Как показывает мировая практика, регулирование внешнего тарифа благоприятно воздействует на развитие внутреннего рынка товаров и услуг, замедляя рост цен и усиливая конкуренцию между товаропроизводителями и поставщиками импортных товаров в рамках ТС.

Четвертый тип. Общий рынок, в котором сохраняются принципы свободной торговли, таможенный комплекс плюс свободное перемещение рабочей силы, капитала, услуг между странами. Общий или единый рынок рассматривается как качественно высокая ступень экономической интеграции, где достигается ряд параметров: выравнивание уровня налогов, устранение бюджетных субсидий отдельным предприятиям, преодоление различий в национальных трудовых и хозяйственных законодательствах, координация национальных кредитно-финансовых структур. Все это предполагает достижения достаточно высокой степени взаимного

экономического сотрудничества и политического доверия.

Пятый тип. Экономический союз (ЭС) сохраняет принципы первых трех типов интеграционных объединений и добавляет создание системы межгосударственного регулирования и проведения единой экономической политики. По мере развития Экономического союза в странах складываются предпосылки для высшей ступени региональной интеграции - политического союза. Этот вид предполагает превращение зрелого единого рыночного пространства в целостный хозяйственно-политический организм.

Таким образом, подытоживая, можно сказать, что экономическая интеграция представляет собой процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму в зависимости от ее принципов объединения, предпосылками являются сопоставимость уровней рыночного развития участвующих стран, их географическая близость, общность стоящих перед ними проблем и т.д. Основными этапами развития интеграционного процесса являются преференциальное торговое соглашение, зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз. Интеграция начинается с либерализации взаимной торговли товарами, включает создание общего таможенного тарифа в отношении третьих стран, дополняется свободой межгосударственного передвижения факторов производства и завершается унификацией макроэкономической политики и созданием надгосударственных органов управления. Несмотря на быстрый рост числа интеграционных объединений, большинство из них находятся на ранних стадиях становления. В настоящее время функционирует 14 Таможенных союзов:

1. Европейский союз (ЕС-27).
2. Андское сообщество.
3. Карибское сообщество и общий рынок.
4. Центральноамериканский общий рынок.
5. Восточноафриканское сообщество.
6. ЕС – Андорра.
7. ЕС – Турция.
8. Экономическое и монетарное сообщество Центральной Африки.
9. Экономическое сообщество западноафриканских государств.
10. ЕврАзЭС.
11. Совет по сотрудничеству стран Персидского залива.
12. Южный общий рынок.
13. Южноафриканский таможенный союз.
14. Западноафриканский экономический и монетарный союз.

Большинство ТС возникли в течение последних двух десятилетий, что также свидетельствует о всё большей активизации процессов региональной экономической интеграции.

Рецензент: д.э.н., профессор Жумабаев К.Ж.