

*Аматов Б.М.*

**СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ КАК  
СОВРЕМЕННОЕ СРЕДСТВО ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТНОЙ ОРИЕНТАЦИИ  
РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

*B.M. Amatov*

**INSURANCE OF EXPORT CREDITS AS A MODERN TOOL TO SUPPORT EXPORT-  
ORIENTED DEVELOPMENT OF THE NATIONAL ECONOMY**

УДК:339.564.2

*В статье рассматривается страхование экспортных кредитов как инструмент поддержки экспорта национальных товаров и услуг.*

*The article discusses the insuring of export credits as an instrument in promotion of export of national goods and services.*

Национальная экономика любого государства стремится упрочить собственные позиции в мировой экономике. Осуществить данную задачу представляется возможным за счет всемерного развития экспорта, увеличения поставок на мировой рынок конкурентоспособной продукции.

Практически в каждой стране функционирует механизм государственной финансовой поддержки экспортной деятельности, который является важнейшей составляющей национальной системы стимулирования экспорта (включает также организационные, административные, информационно-консультативные и иные меры господдержки)[1].

В условиях сворачивания экспортных кредитов, особое значение приобретают страхование и гарантирование экспортных кредитов и зарубежных инвестиций как механизма государственной финансовой поддержки экспорта. В условиях усиления международной конкуренции именно страхование и гарантирование экспорта, как показывает зарубежная практика, служат эффективным средством стимулирования вывоза продукции широкого круга отраслей обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства, а также услуг.

Одним из ключевых элементов финансовой поддержки экспорта является страхование экспортных кредитов. По определению Юлдашева Р.Т. это вид страхования финансовых рисков на случай убытков экспортера, которые могут произойти вследствие невозврата кредита, предоставленного коммерческим потребителям в других странах [2].

Страхование экспортных кредитов используется как один из инструментов внешнеэкономической политики, которая дает возможность регулировать объемы и географию экспортного кредитования в странах-членах ОЭСР, обеспечивает в среднем до 3% объема ежегодного экспорта, из которых государственная поддержка составляет около 30%. Такая поддержка дает возможность экспортерам из указанных стран осуществлять и увеличивать снабжение товаров и услуг на новые рынки, даже с имеющимся политическим риском.

Страхование экспортных кредитов включает страхование коммерческих кредитов, предоставляемых поставщиком покупателю, банковских ссуд поставщику или покупателю, обязательств и поручительств по кредиту, долгосрочных инвестиций, а также ряд специфических видов страхования: валютных рисков, от инфляции, расходов по вступлению экспортера на новый рынок и т.п. Всего при страховании экспортных кредитов насчитывается до 50 отдельных рисков, группирующихся как по экономическому (банкротство частного покупателя, отказ от платежа или принятия товара, неоплата долга в обусловленный срок и т.д.), так и по политическому признаку (война, революция, запрет на платежи за границу, консолидация долгов, национализация, конфискация, введение эмбарго, неплатежи покупателя, являющегося государственной организацией, отмена импортной лицензии и т.д.).

Как известно, до подписания внешнеэкономического контракта, по запросу экспортера, страховая компания тщательно проверяет платежеспособность будущего покупателя и устанавливает кредитный лимит – максимальную сумму допустимой текущей задолженности иностранного покупателя и максимальный период допустимой рассрочки платежа, при превышении которых вступает в силу страховая защита.

Страхование экспортных кредитов в современном понимании является одним из наиболее молодых направлений страховой деятельности. Как отдельное направление страхового бизнеса оно начало формироваться с середины XX столетия. Но предпосылкой страхования политических рисков считается страхование военного риска, которое было известно более чем за столетия.

В настоящее время страхование экспортных кредитов развивается главным образом по двум направлениям:

- увеличение размера страхового покрытия, которое составляет, как правило, 80-90% возможных убытков страхователя, но в ряде случаев может достигать и 100%;
- расширение перечня страховых рисков и внедрение новых видов страхования [3].

Большинство операций по страхованию иностранных кредитов обеспечивается на основе программ, реализуемых при поддержке государства, но некоторые схемы страхования предполагают проведение операций страхования на основе совместного участия в них государства и частных

страховщиков [4].

В мировой практике страхование экспортных кредитов и инвестиций является одним из средств экспортного производства и расширения экспорта, который отвечает нормам ВТО и используется всеми странами ОЭСР.

На сегодня соответствующие учреждения по развитию экспорта функционируют в более чем 70 странах мира, в том числе почти во всех странах Восточной Европы (Польша, Чехия, Венгрия, Болгария, Словакия, Румыния, Словения, Хорватия), а также Прибалтики (Латвия, Эстония).

В некоторых европейских странах функции страхования возложены на частные страховые компании, осуществляющие эти операции за счет предоставляемых государством средств.

Так, в ФРГ страхованием экспортных кредитов занимается компания Гермес (Hermes Kredit versicherung AG), основанная в 1917 году; во Франции – КОФАСЕ (Compagnie Francaise D'assurance serouirle Commerce Exterieur) – акционерное общество, основанное в 1945 году и контролируемое государством; в Великобритании – Департамент гарантии экспортных кредитов (Export Credits Guarantee Department), который по закону является специальным правительственным органом, подчиняющимся министерству торговли; в Италии – подразделение по страхованию экспортных кредитов (САЧЕ) государственного страхового концерна ИНА [5].

В Японии – специальный отдел в министерстве внешней торговли и промышленности.

В США основным государственным учреждением, ответственным за страхование экспортных кредитов является Экспортно-импортный банк (Export-Import Bank), так называемый Эксимбанк, в сотрудничестве с ассоциацией страхования экспортных кредитов, созданной крупнейшими страховыми компаниями США. Эксимбанк предлагает широкий выбор полисов, соответствующих различным нуждам кратко- и среднесрочного страхования экспортных кредитов. Существует несколько требований, которым американские предприятия должны соответствовать, чтобы их проекты были рассмотрены. Эксимбанк оказывает содействие только экспорту товаров и услуг, которые содержат как минимум 50% американского участия. При краткосрочном страховании покрытие относится к стоимости всей поставки. При осуществлении средне- и долгосрочных программ, в том случае, если экспортная американская продукция содержит компоненты иностранного производства, Эксимбанк покрывает до 100% американской доли при условии, что оказываемая им помощь не превышает 85% экспортной цены.

Другим правительственным агентством США, занимающимся страхованием, является Корпорация по частному инвестированию за рубежом (Overseas Private Investment Corporation – ОПИС) при министерстве финансов США. ОПИС проводит страхование американских инвестиций в развивающихся странах и возникающих новых экономических системах от

трех видов политического риска: политическое насилие (война, революция, мятеж и гражданское неповиновение), оказывающее воздействие на активы или доходы предприятия, экспроприация; неконвертируемость валюты. В дополнение к страхованию активов и инвестиций материнской компании ОПИС также обеспечивает покрытие институциональных ссуд, аренды, застрахованной собственности и договоров об оказании технической помощи по менеджменту, а также риск подрядчиков, связанный с обстоятельствами по ценам и исполнению работ, таможенными закладными, оборудованием, спорами по контрактам и другим видам риска.

В странах Восточной Европы аналогичные институты были созданы лишь в 90-х годах. Например, в Республике Польша успешно функционирует Корпорация страхования экспортных кредитов «КУКЕ», которая создана в 1991 году как национальное агентство по страхованию экспортных кредитов [3].

Идея создания международной системы страхования экспортных кредитов и инвестиций возникла еще в середине XX столетия. Тем не менее, лишь в 1985 году ведущие страны Запада подписали в Сеуле Конвенцию «Об учреждении Многостороннего агентства гарантирования инвестиций».

Основными принципами Агентства, как независимого юридического лица с уставным фондом более, чем в 2 млрд.долл., являются:

- ✓ финансовая независимость от Международного банка реконструкции и развития и других финансовых институтов;
- ✓ участие развитых государств и государств, которые развиваются, в финансировании Агентства и контроле его деятельности;
- ✓ содействие в решении проблем государств-импортеров и государств-экспортеров капитала.

В частности, Агентство осуществляет страхование и перестрахование некоммерческих рисков в отношении инвестиций, осуществимых из других стран-членов в любую страну, являющуюся членом указанной Конвенции.

Среди рисков, которые страхуются Агентством, наиболее распространенные:

- экспроприация инвестиций или другие ограничения прав частной собственности инвестора со стороны государств-реципиента;
- нарушение договорных обязательств принимающей стороной, что вызвало материальный ущерб иностранным инвесторам;
- убытки в случае войны и социальных неурядиц;
- невозможность свободного перевода валюты (перевод прибыли (дивидендов) и репатриация капиталов).

Например, риск задержки трансферта из-за недостатка конвертируемой валюты в стране местонахождения контрагента предприятия, объявления моратория на обслуживание внешнего долга, ограничивающие платежи между страной предприятия и

страной местонахождения его контрагента может быть застрахован страховщиком – членом Бернского (стран Запада) или Пражского клуба.

Пражский Клуб – ассоциация организаций страхования экспортных кредитов Центральной, Восточной Европы, Африки и Азии, предоставляет возможность обмена информацией и опытом между национальными учреждениями по страхованию экспортных кредитов. На сегодня в этот Клуб входят 25 экспортных кредитных агентств и международных организаций со всего мира.

Кыргызстан, как известно, не имеет собственной системы страхования и гарантирование экспортных кредитов и, таким образом, не может стимулировать экспорт высокотехнологической продукции и услуг на условиях отсрочки платежей. Это делает продукцию отечественных производителей неконкурентоспособной на мировых рынках и в международных тендерах и не дает возможности банкам и предприятиям экспортировать кыргызскую

продукцию с отсрочкой оплаты путем товарного кредитования.

Создание системы страхования экспортных кредитов в республике позволит уменьшить риски отечественных кредитных учреждений и соответственно значительно удешевить долгосрочные кредиты.

#### Литература:

1. Шеколинский Н.Н. Экспортные кредитные агентства как механизм государственной финансовой поддержки экспорта: диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.14 Москва, 2006.
2. Страховой бизнес: Словарь-справочник / Р.Т.Юлдашев, М.: «Анкил», 2005. – С.803.
3. <http://forinsurer.com/public/11/07/05/4364/>
4. Тулинов В.В., Горин В.С. Страхование и управление риском. Терминологический словарь. М.:Наука, 2000.
5. Страховой бизнес: Словарь-справочник / Р.Т.Юлдашев, М.:«Анкил», 2005 – С.803.

Рецензент: д.э.н. Азисбаев Р.Э.