

что "доходы бюджета - часть централизованных финансовых ресурсов государства, понятие более узкое, чем доходы государства, которые включают помимо средств бюджета всех уровней власти ресурсы внебюджетных фондов и всего государственного сектора"¹⁷. М.И. Пискотин же, говоря о предмете советского бюджетного права, пришел к выводу о том, что "в широком смысле бюджетное право охватывает все нормы и институты, регулирующие государственные доходы..."¹⁸ По все-таки многие ученые-правоведы считают, что "государственные доходы" и "доходы государственного бюджета" соотносимые понятия, не тождественны друг другу, имеют полное право на самостоятельное существование в системе финансового права.

Если же говорить о понятии "доходы бюджета - казна государства", то здесь следует отметить следующее. Казна в толковом словаре живого великорусского языка В.И. Даля определяется как "наличные деньги, особая звонкая монета в количестве; (государевы или государственные суммы, богатства, доходы, имущества); в новом словаре русского языка Т.Ф. Ефремовой как "совокупность денежных, имущественных, земельных и т.п. средств и ценностей, принадлежащих государству"¹⁹. В словаре Ожегова "деньги, имущество, принадлежащее государству, общине, организации"²⁰. Но как мы видим казна - это не только деньги или их совокупность, но еще и имущество, ценности, земля и т.д. Ст.225 Гражданского кодекса Кыргызской Республики относит к государственной казне Кыргызской Республики - средства государственного бюджета, золотой запас, объекты исключительной государственной собственности, в том числе земля, недра, воды, воздушное пространство, леса, растительный и животный мир, все природные богатства, и иное государственное имущество, не закрепленное за государственными юридическими лицами. Таким образом, получается, что средства бюджета, это часть государственной казны.

Сравнительно-правовой анализ данных категорий позволяет сделать следующий вывод. Нам более близок широкий подход к трактовке понятия "государственные доходы", поскольку он включает в себя все виды денежных поступлений в собственность государства вне зависимости от способа их аккумуляции. Соответственно государственные доходы - категория, включающая в себя доходы государственной казны и государственных предприятий, организаций, а доходы государственной казны объединяют доходы государственного бюджета и иные доходы от незакрепленного государственного имущества, следовательно, каждая последующая категория включается в предыдущую, являясь ее составной частью.

Говоря о доходах бюджета в Кыргызской Республике, прежде всего, нужно отметить об отсут-

ствии терминологии понятия "доходов бюджета" в основном законе Кыргызской Республики, регулирующем бюджетные отношения. Так ст. 19 Закона КР "Об основных принципах бюджетного права в Кыргызской Республике" от 11 июня 1998 года № 78 определяет, что доходы бюджета образуются преимущественно за счет поступлений прямых и косвенных налогов, неналоговых и других доходов, установленных Налоговым кодексом и законами Кыргызской Республики. Как видно, данная статья в отношении доходов бюджета указывает только их источники, но по поводу самого понятия "доходы бюджета" четкого и однозначного определения не содержит. То же самое можно отметить и в отношении Налогового кодекса КР, куда содержит отсылочную норму Закон "Об основных принципах бюджетного права в Кыргызской Республике". Закон КР "О местном самоуправлении" от 15 июля 2011 года №101, с одной стороны, не содержит определения понятия "доходы бюджета", с другой стороны, перечисляет возможные доходы местных бюджетов. Только Закон КР "О финансово-экономических основах местного самоуправления" содержит понятие доходов местного бюджета и определяет, что "доходы местного бюджета - денежные средства, поступающие в соответствии с законодательством Кыргызской Республики в распоряжение органов местного самоуправления". Сравнительный анализ вышеуказанных законодательных актов показывает отсутствие терминологического и соответственно легального определения понятия "доходы бюджета", что естественно затрудняет применение норм права, сформулированных на их основе. Огромным недостатком Закона КР "Об основных принципах бюджетного права в Кыргызской Республике" является то, что в нем вообще отсутствует так называемый понятийный аппарат, основные понятия, используемые термины. Все отмеченные выше пробелы в законодательстве однозначно говорят о концептуальных и понятийных недостатках, которые могут привести в дальнейшем к негативным последствиям. Учитывая пробелы вышеуказанного закона нами предлагается закрепить в нем, наряду с другими терминологическими понятиями, понятие "доходы бюджета" и сформулировать его в следующей редакции. Доходы бюджета - денежные средства, поступающие в соответствии с законодательством Кыргызской Республики в распоряжение органов государственной власти Кыргызской Республики и органов местного самоуправления. А на основе проведенного выше анализа и исследования понятия "доходы бюджетов", опираясь на весь накопленный финансово-правовой наукой опыт ввести в научный оборот следующее обоснованное определение доходов бюджета: это определенные нормами бюджетного права экономические денежные отношения, связанные с аккумуляцией части финансовых ресурсов в бюджете Кыргызской Республики или органов местного самоуправления с целью создания финансовой базы для удовлетворения общегосударственных, публичных потребностей.

Исходя из содержания исследования можно констатировать, что государственные доходы в жизнедеятельности любого государства, любого общества

¹⁷ Общая теория финансов: Учебник / Под ред. Л.А.Дробозиной. -М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1995. - С.91

¹⁸ Пискотин М.И. Советское бюджетное право. (Основные проблемы). -М.: Юрид. литература, 1971. -С.51

¹⁹<http://www.ubrus.org/dictionary-units/?id=12435>

²⁰ <http://www.classes.ru/all-russian/russian-dictionary-Vasmerterm-4623.htm>

достаточно важны. Но не менее важным является его теоретическая характеристика, выявление его существенных параметров, для того чтобы на их основе квалифицированно, грамотно разрабатывать нормы права, в данном случае нормы бюджетного права, и однозначно толковать в правоприменительной практике.

Список использованных источников:

1. Закона КР "Об основных принципах бюджетного права в КР" от 11.06.1998г. №78.
2. Закона КР "О финансово-экономических основах местного самоуправления" от 25 сентября 2003 года №215.
3. Закон КР "О местном самоуправлении" от 15 июля 2011 года №101.
4. Алымкулов С. Бюджетное право: Учебное пособие. - Б., 1995.
5. Бюджетное право: Учебное пособие для вузов/Н.Д.Эриашвили, О.В.Староверова, Д.А.Ремиханова, В.Д.Фетисов; Под ред. А.М.Никитана. -2-е изд., перераб. и доп. -М.:ЮНИ-ТИ-ДАНА, Закон и право, 2003.
6. Ивлев А.М. Финансово-правовые проблемы межбюджетных отношений в Российской Федерации. Дис. канд. юрид. наук -М., 2006.
7. Лебедев В.А. Финансовое право. Учебник/Под ред. А.Н.Козырина. -М.: "Статут" (в серии "Золотые страницы российского финансового права России"), 2000.
8. Майорова Е.И., Хроленкова Л.В. Финансовое право: Учебное пособие. -2-е изд., испр. и доп. -М.:ФОРУМ: ИНФ-РА-М, 2005.
9. Налоговый учет и аудит расчетов с бюджетом / Под ред. Чаловой К.Ч. -Б.: АООТ "Эркин-Тоо", 1999.
10. Общая теория финансов: Учебник / Под ред. Л.А.Дробозиной. -М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1995.
11. Пискотин М.И. Советское бюджетное право. (Основные проблемы). -М.: Юрид. литература, 1971.
12. Финансовое право: Учебник/Под ред. О.Н.Горбуновой. -М.; Юристь, 1996. -С.176.
13. Финансовое право России: учебник для вузов/ Ю.А.Крохина, 2-е изд., перераб. и доп. -М.: Норма, 2007. -С.350
14. Финансовое право: Учебник /Отв. ред. Химичева Н.И., 4-е изд., перераб. и доп. -М.: Норма, 2009. - С.359,
15. Финансовое право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. М.В.Карасева. -М.: Юристь, 2002. - С.316,
16. Финансовое право: Учебное пособие/Отв. Ред. И.В.-Рукавишников. -М.: Норма, 2007. -С. 199
17. Финансовое право: Учебник/Отв. Ред.Е.Ю.Грачева, Г.П.Толстопятенко. -2-е изд. перераб. и доп. -М.:ТК Велби, изд-во Проспект, 2008. -С. 151 -155.
18. <http://www.ubms.org/dictionary-units/?id=12435>
19. <http://www.classes.ru/all-russian/russian-dictionary-Vasmerterm-4623.htm>.

Рецензент: к.ю.н., доцент Исраилова А.М.

Тлеужанова А.И.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВСТУПЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В ВТО В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

А.И. Tleuzbanova

CURRENT LEGAL PROBLEMS JOINING THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN IN THE WTO IN THE GLOBALIZATION

УДК: 347.54/15.343 (574.4) (575.2)

В статье проанализированы роль ВТО в процессе интеграции государств в мировое экономическое пространство, предпосылки и перспективы вступления в ВТО в условиях глобализации и правовые предпосылки, основные позитивные и негативные аспекты вступления Республики Казахстан в ВТО.

In article analyzed a role of the WTO in the course of integration of the states into world economic space, preconditions and prospects of accession to WTO in the conditions of globalization and legal preconditions, the basic positive and negative aspects of the introduction of Republic of Kazakhstan in the WTO.

Одной из главных тенденций мировой экономики является борьба за свободу торговли. Это движение за свободу торговли в последние годы получило название глобализации. Глобализация подразумевает мировую свободу передвижения не только товаров, но и капитала, а, в конечном счете, даже квалифицированной рабочей силы. Глобализации - это в основном политическая деятельность развитых промышленных стран, которые часто поддерживают собственную глобализацию в ущерб чужой.

Глобализация - объективный процесс, хотим мы его или нет. Она пронизывает информационную, техническую, экономическую сферы, стирает различия стран и народов, интернационализирует экономику и развивает единую систему мировых связей - словом, разрушает привычные, создает новые мировые устои. Сегодня мировая система охвачена феноменом глобализации. Ничто не может серьезно помешать глобализации, ибо она, основанная на "открытии границ" и "дерегуляции" и движимая научно-техническим прогрессом, ведет к дальнейшему улучшению и расширению международной интеграции, росту экономической конкуренции между странами, возникновению региональных интеграционных объединений. Этим она создает дополнительные возможности для ускорения экономического роста и повышения эффективности производства [1].

Безусловно, глобализация способна одновременно породить, и порождает новые вызовы и угрозы устойчивому и безопасному развитию экономики различных стран, особенно малых с "узким" внутренним рынком. Она делает национальную экономику уязвимой для различных негативных процессов, происходящих на мировых товарных и финансовых рынках. В особенности это относится к финансовому рынку, который интернационализирован в наибольшей степени и отличается высокой нестабильностью и скоростью ее распространения. Другой угрозой глобализации является подрыв национального госу-

дарственного суверенитета под напором иностранного капитала и действий транснациональных структур.

Но главную угрозу национальной экономике глобализация несет через растущую международную экономическую конкуренцию, которая сегодня стала неотъемлемой характерной чертой мировой экономики. Конкуренция давно уже вышла за рамки отдельных компаний, фирм, она стала межгосударственной.

Попытки противостояния глобализации, создания закрытой экономики могут привести лишь к самоизоляции страны, результатом которой окажутся отсутствие конкуренции, нарастание технологической отсталости, закрепление неэффективной деформированной структуры экономики и крайне низкого уровня жизни населения.

Необходимо максимально использовать новые возможности, которые глобализация нам предоставляет для прогресса и устойчивого экономического роста, и минимизировать ее негативные последствия для нашей экономики. Нужно, чтобы правительство проводило ответственную экономическую политику, добиваясь того, чтобы выгоды как можно больше превышали издержки, чтобы оно осуществляло долгосрочную экономическую стратегию, руководствуясь принципами эффективности, защиты государственных национальных интересов и экономической безопасности страны [2].

Бесспорно, что в условиях глобализации одним из важнейших способов интеграции государств в мировое экономическое пространство является функционирование государств в рамках Всемирной Торговой Организации (ВТО).

ВТО представляет собой организационно-правовую основу системы международной торговли. Она была создана 1 января 1995 года после завершения Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров 15 декабря 1993г. и подписанного в апреле 1994г. ВТО является приемником Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).

ВТО отличается от ГАТТ не только тем, что в ней представлено больше государств, чем в ГАТТ (156 по состоянию на декабрь 2011 г.), но и более широкими масштабами той деятельности, в которой она задействована. ГАТТ действовало исключительно в сфере торговли товарами; ВТО охватывает торговлю товарами и услугами, а также защиту прав интеллектуальной собственности. Кроме того, она является тем форумом, где формируются торговые

отношения между странами в процессе переговоров и решения разногласий.

Юридически система ВТО зафиксирована Соглашением об учреждении ВТО, известным также как Марракешское соглашение, и 4 приложениями к этому соглашению, каждое из которых включает в себя международно-правовые договоренности по отдельным вопросам международной торговли. Соглашение об учреждении ВТО содержит 29 соглашений, 17 из них и связанные с ними правовые документы, включены в Приложения 1, 2 и 3 (именуемые Многосторонние Торговые Соглашения), составляют неотъемлемую часть данного Соглашения и являются обязательными для всех членов ВТО. Остальные Соглашения и связанные с ними правовые документы, включены в Приложения 4 (именуемые "Торговые Соглашения с Ограниченным числом участников") являются обязательными для членов ВТО, которые их приняли и не создают обязательств для членов, которые их не приняли. Все соглашения определяют те ключевые договорные обязательства, которыми должны руководствоваться правительства при создании и практическом применении национальных законодательных и нормативных актов в сфере торговли¹.

Примером поистине неудержимого желания вступить в ВТО может служить Китай - его принятию в ряды организации предшествовали 15 лет переговоров. Нет сомнений, что КНР сполна воспользуется своим новым статусом и благодаря падению торговых барьеров, китайские товары станут еще более дешевыми и всепроникающими.

Собственно, поэтому странам-участницам и понадобилось столько лет, чтобы максимально защитить от экспансии Китая своих производителей. В обмен на членство в ВТО КНР пришлось принять ряд очень жестких условий и обязательств, некоторые из которых никогда не предъявлялись другим странам.

Одним из самых жестких условий, которые принял на себя Китай является то, что в ближайшие 15 лет, при проведении антидемпинговых расследований, КНР будет считаться государством с "нерыночной экономикой", а это означает, что решения, вынесенные арбитражными органами ВТО не в пользу Китая и ему их будет очень трудно оспорить.

Осознали необходимость вступления в ВТО и страны постсоветского пространства. За исключением Туркменистана, все остальные республики направили заявки на членство, а Молдова, Латвия, Кыргызстан, Грузия и другие уже вступили в ряды организации.

Кыргызская Республика стала первым полноправным членом ВТО среди стран СНГ. Переговоры по вступлению в ВТО длились для Кыргызстана три года.

В результате столь активных переговоров Кыргызстану пришлось резко снизить таможенные пошлины, а на ряд товаров отменить их вообще,

упразднить лицензирование, установить предельно низкий уровень субсидирования сельского хозяйства, ввести единый законодательный режим для местных и зарубежных предпринимателей.

В конечном итоге отечественная продукция, которая была практически неконкурентоспособной и до вступления в ВТО, после оформления членства была окончательно вытеснена с внутреннего рынка. В то же время воспользоваться снижением таможенных барьеров и наладить хоть какой-то экспорт для страны нереально. Иностранские инвестиции, на которые так рассчитывал Кыргызстан при вступлении в ВТО, так и не поступили из-за неблагоприятного инвестиционного климата.

Кыргызская Республика вынуждена сейчас проводить повторные, не менее утомительные переговоры по пересмотру условий членства в ВТО - иначе страна должна будет выплатить компенсацию другим странам - членам ВТО за несоблюдение условий торговли и расстаться с организацией.

Долгое время планировалось вступление в ВТО России. После присоединения Китая она осталась единственной крупной державой, находящейся вне рамок торговой системы.

В отличие от Кыргызстана переговоры России шли очень тяжело, поскольку, считалось, что Российское законодательство еще не приведено в полное соответствие с нормами ВТО, России предложено за несколько месяцев внести поправки в законодательство, определяющее экономическую деятельность страны. Между сторонами существуют серьезные разногласия, члены ВТО выдвигают очень жесткие требования. Наряду с традиционными вопросами режима торговли, тарифов и субсидирования сельского хозяйства наиболее сложными оказались проблемы права интеллектуальной собственности и деятельности государственных торговых предприятий, ВТО настойчиво требует от РФ присоединения и к необязательным соглашениям, так называемым "секторальным инициативам" (касающимся правительственных закупок, гармонизации пошлин на химические товары, торговли гражданской авиатехникой, информационных технологий).

Переговоры по присоединению России к ВТО были заморожены в июне 2009г., поскольку на заседании межгосударственного совета ЕврАзЭС в Москве премьер-министр России Владимир Путин сделал официальное заявление о прекращении индивидуальных переговоров по присоединению России к ВТО. Одновременно он объявил, что в переговорах по вступлению в ВТО с января 2010 года Россия будет участвовать в рамках (от лица) единого Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана. Это позволит и вступить в ВТО, и сохранить Таможенный союз. В ВТО, согласно Договору о создании ВТО (WTO Agreement) могут вступать как страны, так и отдельные таможенные территории (так, ЕС является членом ВТО, как и все страны по отдельности, входящие в его состав)². Россия пыталась стать членом организации в течение 18 лет, и наконец 16

¹ "Марракешское соглашение о создании Всемирной торговой организации" // Заключено в г. Марракеш 15.04.1994.

² На пороге ВТО // "Ведомости", Стеркин Ф., Письменная Е.//

декабря 2011 года стала 154 страной, в нее вошедшей.

В своем Послании народу Казахстана "Казахстан на пороге нового рывка вперед в своем развитии: Стратегия вхождения Казахстана в число наиболее конкурентоспособных стран мира" от 01. 03. 2006 г. Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев отметил, что "Переговорный процесс по вступлению Казахстана в ВТО идет полным ходом. Значительная часть законов республики, которые регулируют внешнеторговый режим, уже приведены в соответствие с нормами ВТО или находятся на обсуждении в Парламенте. Убежден, что вступление нашей страны в эту международную экономическую организацию открывает широкие возможности для укрепления конкурентоспособности Казахстана на международных рынках"³.

Скорейшее вступление Казахстана в ВТО на условиях, учитывающих интересы Казахстана, определено в данном Послании как один из главных стратегических интересов республики во внешней политике. Казахстан как страна с рыночной экономикой, взявшая курс на достижение сильных позиций в международном сообществе стремится повысить свой внешнеторговый потенциал.

Членство в ВТО рассматривается как основной фактор для повышения доступа казахстанской продукции к мировым рынкам, ее конкурентоспособности, развития отечественного бизнеса, увеличения объемов инвестиций и стабилизации экономического роста. В настоящее время 135 стран-членов ВТО являются торговыми партнерами Казахстана. Естественно, что Казахстан будет стремиться и должен стремиться к урегулированию своих торговых отношений с этими странами на приемлемых и выгодных для себя условиях. Любая из этих стран в любое время может начать по отношению любых товаров, импортируемых из Казахстана, процедуру антидемпингового разбирательства. Страна уже не первый год сталкивается с подобными расследованиями и мерами в отношении казахстанского экспорта стали, продукции цветной металлургии, ферросилиция, феррохрома, титановой губки, урана высокообогащенного и др. со стороны США, ЕС, Индии, Мексики, Бразилии, Колумбии и Венесуэлы.

Процесс вступления Республики Казахстан в ВТО начался 26 января 1996 года, когда Казахстан подал в Секретариат ВТО официальное заявление о вступлении в эту организацию⁴. В феврале того же года Казахстану присвоен статус страны-наблюдателя в ВТО. Одновременно с этим была создана Рабочая группа по вступлению Казахстана в ВТО, в состав которой в настоящее время входят 39 стран - основные торговые партнеры республики (США, ЕС, Канада, Япония, Австралия, Швейцария, Китай, Республика Корея и др.). В целях координации процесса вступления в организацию в 1996 году Постановле-

нием Правительства Республики Казахстан была создана Межведомственная комиссия по вопросам ВТО (МВК). В настоящее время она преобразована в МВК по вопросам таможенно-тарифной политики и участия в международных экономических организациях. В рамках процесса вступления Казахстана в ВТО переговоры ведутся на многостороннем и двустороннем уровнях по четырем основным направлениям:

1. переговоры по системным вопросам;
2. переговоры по вопросам сельского хозяйства;
3. переговоры по доступу на рынок товаров;
4. переговоры по доступу на рынок услуг.

В ходе многосторонних переговоров проходят согласование такие вопросы в области экономической и торговой политики страны, как: нормы и практика регулирования ценообразования, государственная собственность и приватизация, система налогообложения и применение налогов к импортным товарам, субсидии в отдельных экономических секторах, в частности, в сельском хозяйстве, режим иностранных инвестиций, система валютного обмена и платежей, импортный таможенный тариф, включая любые имеющиеся тарифные преференции, таможенные сборы, защитные меры и другие меры защиты национальных производителей (антидемпинговые и компенсационные меры), импортное лицензирование, регулирование экспорта, государственные торговые предприятия, система стандартизации и сертификации импортных товаров, санитарные и фитосанитарные меры, защита прав интеллектуальной собственности и т.п. [3].

Помимо того, что Казахстан будет признан страной с открытой рыночной экономикой, интегрированной в мировое хозяйство и мировые структуры, содействующие ее развитию, он автоматически получает в отношениях со всеми странами-членами организации режим наибольшего благоприятствования. В связи с большой вовлеченностью нашей республики в мировой экспорт нефти, нефтепродуктов, природного газа, электроэнергии и угля для Казахстана большое значение в ВТО будет иметь условие ведения торговли между участниками ВТО на недискриминационной основе.

Вступление в ВТО даст Казахстану ряд преимуществ в области лицензирования экспорта, стандартов, применения антидемпинговых и компенсационных пошлин и в целом будет способствовать росту внешнеэкономической активности государства. Далее от расширения вследствие более эффективной конкуренции на рынке ассортимента и качества товаров и услуг, снижения их цены должны выиграть казахстанские потребители. Снижение цен будет касаться не только готовых импортных товаров и услуг, но и отечественных, в производстве которых используются импортные компоненты. Вместе с тем произойдут соответствующие изменения в объемах и структуре потребления, которое будет приближаться к стандартам развитых стран. Повышение платежеспособного спроса положительно будет сказываться на росте производства, свидетельствовать об улучшении социально-экономического положения населения.

³ Журнал "Дипломатический курьер", 2005, №6.

http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/246454/na_pore

⁴ С января 1996 г. Республика Казахстан имеет статус наблюдателя в ВТО.

Для производителей потенциальные выгоды будут связаны с получением облегченного доступа к мировым рынкам товаров, услуг, капиталов, международно-признанных прав для защиты национальных экономических интересов на этих рынках. Произойдет снижение коммерческих рисков - за счет установления более стабильного режима торговли, а также уменьшения транспортных затрат - вследствие гарантирования свободы транзита товаров по территории стран-членов ВТО. Все это, в общем, будет содействовать снижению себестоимости казахстанской продукции.

Острое соперничество между региональными блоками приводит к регулярным торговым столкновениям. Но ВТО стала инструментом, благодаря которому "торговые войны" не приводят к настоящим военным конфликтам.

Без вступления в ВТО Казахстан неизбежно будет подвергаться разного рода экономической дискриминации. Санкции, квоты, поправка Джексона-Веника и прочие меры, ущемляющие интересы Республики Казахстан, будут продолжаться, пока мы не станем полноправным участником международного разделения труда. Но сегодня Казахстан не в полной мере готов полностью открыть свой рынок для более сильных конкурентов.

Наша промышленность, сельское хозяйство, финансовый сектор нуждаются в протекционистской защите.

Существует также мнение, что отечественная промышленность Казахстана только выиграет от вступления по следующим причинам: во-первых, из-за того, что казахстанская промышленность сегодня насыщена большим количеством импортных комплектующих и потому несет потери от пошлин на ввозимую продукцию; во-вторых, соотношение низкой цены и плохого качества, которое демонстрирует отечественная промышленность, не может предложить ни одна иностранная фирма, так как дорожит своей репутацией.

Для Казахстана большое значение имеет условие ведения торговли между участниками ВТО на недискриминационной основе, в связи с большой вовлеченностью нашей республики в мировой экспорт нефти, нефтепродуктов, природного газа, электроэнергии и угля. Вступление в ВТО обеспечит нам режим наибольшего благоприятствования с 150 странами-участницами и даст ряд преимуществ в области лицензирования экспорта, стандартов, применения антидемпинговых и компенсационных пошлин и в целом будет способствовать росту внешнеэкономической активности государства. Присоединение к ВТО является неотъемлемым шагом на пути интеграции в мировое сообщество в качестве полноправного участника многосторонней торговой системы и вывода законодательства республики на современный международный уровень.

Создание цивилизованных условий конкуренции и прозрачного правового поля будет стимулировать общее ускорение структурных реформ и даст толчок для создания конкурентоспособной экономики. Этому будет способствовать приведение национального законодательства (в частности, в

сфере налогообложения, таможенного регулирования, стандартизации и сертификации, регулирования сферы услуг, конкурентной политики, охраны интеллектуальной собственности) в соответствие с нормами и правилами ВТО [4].

Членство в ВТО существенно повышает инвестиционную привлекательность страны, т.к. одним из основных принципов этой организации является принцип "транспарентности", т.е. полной открытости страны, прозрачности законодательной базы. Естественно, что иностранцы, уверенные в защищенности своих инвестиций, более охотно будут вкладывать свои деньги в экономику данной страны.

Перспективы инвестиционного климата в связи с вступлением Казахстана в ВТО будут положительными. Приток иностранных инвестиций в экономику страны увеличится в силу таких факторов, как общее улучшение имиджа страны, открытости экономики Казахстана, улучшения законодательной базы, повышение прозрачности инвестиционных процедур, облегчение доступа на внутренний рынок зарубежных финансовых институтов, развитие фондового рынка. Инвестиционные потоки, несомненно, приведут к развитию отечественного производства, послужат мощным источником обновления производства и экономического роста страны, способствуют модернизации промышленного производства, росту экспорта, привлечению новых технологий и росту рабочих мест, повышению уровня квалификации местных специалистов. Ускоренное развитие получат отрасли, выпускающие конечную продукцию с высоким уровнем наукоемкости и добавленной стоимости, высокой и средней технологичностью. Рост производства такой продукции может поддерживаться только выходом Казахстана на внешний рынок, который компенсирует "узость" внутреннего рынка и ограниченность внутреннего спроса.

В результате расширения присутствия передовых технологий, товаров, услуг и инвестиций на внутреннем рынке, внедрения международных стандартов качества будут созданы благоприятные условия для повышения качества и конкурентоспособности национальной продукции. Членство в ВТО обеспечит Казахстану выход в унифицированное международное правовое пространство, которое создаст всем экспортерам и импортерам стабильные и предсказуемые условия деятельности. Казахстан может реально рассчитывать на получение права участия в разработке норм, регулирующих мировую торговлю, руководствуясь национальными интересами. Кроме того, появится возможность доступа к оперативной информации во внешнеэкономической политике и намерениям правительств стран-участниц ВТО, что позволит выработать более эффективную торговую и экономическую политику.

Признание Казахстана страной с открытой рыночной экономикой не только повысит имидж страны, но и позволит Казахстану автоматически получить в отношениях со всеми членами ВТО режим наибольшего благоприятствования (РНБ).

К числу позитивных факторов можно отнести создание транспарентной и предсказуемой внутренней законодательной среды, соответствующей меж-