

Осмоналиева Д.А.

**ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ
В КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВАХ**

D.A. Osmonalieva

**EVALUATING ECONOMIC EFFICIENCY USE OF MAJOR
INDUSTRIAL FUND IN THE PEASANT (FARM)**

УДК: 657.612.398/17

В этой статье рассматриваются теоретические основы экономической эффективности использования основных фондов сельского хозяйства.

This article explores the theoretical foundations of cost-effectiveness of fixed assets in agriculture.

В сельском хозяйстве Кыргызстана установилась многоукладная экономика, где ведущее место занимает крестьянские (фермерские) хозяйства. По мере развития рыночных отношений возникла объективная необходимость определения их экономической эффективности, на основе новых методологических подходов. Существующие традиционные показатели не полностью отражает эффективность хозяйственной деятельности хозяйств различных форм собственности.

Теоретико-методологические стороны определения экономической эффективности в частных сельскохозяйственных единицах разработаны недостаточны. Это не дает возможности в полной мере определить эффективности сельскохозяйственного производства в новых хозяйственных формированиях. Определение методологию эффективности производства и ее сущности, критерия и показателей в условиях многоукладной экономики позволяют оценить эффективности работы и разработать направления развития хозяйств.

Методологическими основами определения эффективности сельскохозяйственного производства являются объективные закономерности развития рыночной экономики. На наш взгляд целесообразно определить эффективности сельского хозяйства и его отраслей единым критерием и системой показателей. При этом, критерий и показатели эффективности сельскохозяйственного производства, рассматривать на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях.

Оценка эффективности сельского хозяйства в целом по экономике страны связана с уровнем национального дохода. На рост его объема влияют повышение производительности труда и снижение затрат овеществленного труда. Максимизация величины национального дохода — вновь созданной стоимости является целью экономики страны. Поэтому уровень экономического развития связан с валовым национальным доходом (ВНД), валовым внутренним продуктом (ВВП).

ВВП характеризует конечный результат производственной деятельности экономических единиц - резидентов. Он измеряется стоимостью товаров и услуг, произведенных этими единицами для конечного использования. ВВП исчисляется до вычета стоимости потребленного основного капитала, в виде амортизационных отчислений. Концепция ВВП является валовой, поскольку в него включен амортизация основных средств (потребление основного капитала). Если из ВВП вычитаем сумму амортизационных отчислений основных средств, то получим чистый внутренний продукт (ЧВП). На сумму начисленных амортизации уменьшается стоимость основных средств. В современном мире все страны имеют связь с другими странами. Поэтому они в той или иной форме получают доходы от других стран и выплачивают им часть своих доходов. С учетом этих доходов исчисляется по следующей формуле ВНД:

$$\text{ВВП} - X_{\text{эи}} = \text{ВНД},$$

где $X_{\text{эи}}$ - чистый экспорт товаров и услуг, рассчитанный как разность (сальдо) экспорта и импорта.

Из ВНД, исключим сумму амортизация основных средств, получим чистый национальный доход (ЧНД).

Эффективность экономики страны связана этими макроэкономическими показателями. Экономисты считают, они каждый по себе важны и могут быть использованы при подсчете критерия эффективности. Поэтому в методах оценки экономической эффективности общественного производства нет общепризнанного показателя критерия.

В настоящее время в частных крестьянских (фермерских) хозяйствах понятие амортизационный фонд отсутствует. Сумма амортизации, полученная в сумме выручки крестьянское (фермерское) хозяйство использует по своему усмотрению, т.е. направлять на потребления или на накопления (сбережения).

Определение эффективности производства в частных хозяйствах требует специальных способов, учитывающих особенности их функционирования. Обобщение методических механизмов по оценке эффективности производства в системе рыночного ведения сельского хозяйства показывает односторонности

ее представления. В целом понятие "эффективность" признана экономистами, как одна из основных экономических категорий. Эффективность характеризует результативности какого-либо процесса и явления и выражает экономический рост в соотношениях между результатами и затратами. Исходя из этого, следует понимать, что эффективности производства показывает результативности применения комплекса технико - технологических, организационно - экономических мер с целью производительного использования средств и труда в производстве сельскохозяйственной продукции.

По общей экономической теории эффективность рассматривается как соотношения результатов производства и связанных с его деятельностью затрат. Отсюда эффективность сельскохозяйственного производства представляет как соотношение конечных результатов его хозяйствования к объему затраченных ресурсов (средств).

Добрынин В. А. прав, что для объективной оценки качественной стороны развития сельского хозяйства необходимо иметь систему показателей, определяющих основной и вспомогательный критерий. Сельское хозяйство многоотраслевое и специфическое сектор экономики, производящее большое количество разнообразной продукции. Для его разных отраслей и уровней не может быть единый критерий, а показатели, выражающие эффективности - разнообразными. Сельскохозяйственное производство непосредственно связано с живыми организмами, землей и ее плодородием.

Методологически правильное обоснование основных направлений повышения эффективности аграрного производства на любом уровне хозяйствования, требует разработки соответствующей системы количественных измерителей и единичных показателей, в обобщенном виде характеризующих достигнутый уровень эффективности.

Однако, установившуюся практику оценки эффективности сельскохозяйственного производства, когда одни и те же показатели эффективности относятся к разным видам применяемых и потребляемых ресурсов, на наш взгляд, нельзя признать, достаточно научно-обоснованной, для получения обобщенных характеристик эффективности. Во-первых, потому, что любой полученный показатель результатов складывается под влиянием всей совокупности примененных и потребленных ресурсов. В связи с этим делать обобщенные выводы о достигнутом уровне эффективности через сопоставление его с отдельными видами ресурсов материала логически неправомерно. Во-вторых, невозможность получения одномерной оценки достигнутого уровня эффективности, в связи их многовариантность, разнонаправленность ее факторов.

В аграрно-экономической науке к изучению проблемы выработки обобщающего показателя эффективности производства всегда уделяли внимание. Большинство ученых и практиков не исключает применение единого, обобщающего показателя. Одновременно предлагается использование для более детального анализа системы частных показателей эффективности. Это, мы разделяем и поддерживаем.

На протяжении рассматриваемого периода разработки различных аспектов проблемы эффективности предлагались разнообразные конструкции обобщающих показателей. Согласно одного из них наиболее приемлемых вариантов построение обобщающего показателя является "затратный", который предусматривает осуществлять изменения эффективности сельскохозяйственного производства через соотношение величины эффекта с "затраченной" частью примененных ресурсов.

Другой подход построения обобщающего показателя методом прямого счета предусматривает определение его величины путем объединения равными способами частных показателей, в каком - либо одном комплексном.

В системе стоимостных показателей экономической эффективности сельскохозяйственного производства наиболее важными являются:

1. отношение валовой продукции (ВП) к затратам живого овеществленного труда на ее получение:

$$\mathcal{E} = \text{ВП} / (\text{Пз} + \text{К} * \Phi_{\text{ос}});$$

где, \mathcal{E} - экономическая эффективность сельскохозяйственного производства,

Пз - производственные затраты,

$\Phi_{\text{ос}}$ - основные средства,

К - коэффициент эффективности основных производственных средств;

2. отношение чистой продукции (валового дохода - ВД) к затратам на ее получение:

$$\mathcal{E} = \text{ВД} / (\text{Пз} + \text{К} * \Phi_{\text{ос}});$$

3. чистый доход (ЧД) или прибыль (П), полученные на затраченный сом;

$$\mathcal{E} = \text{ЧД} / (\text{Пз} + \text{К} * \Phi_{\text{ос}}); \text{ или } \mathcal{E} = \text{П} / (\text{Пз} + \text{К} * \Phi_{\text{ос}}).$$

Валовая продукция в сельском хозяйстве является обобщающим показателем его развития. Она — основа определения валового и чистого дохода, эффективности использования ресурсов.

Валовой доход представляет собой разность между стоимостью валовой продукции и материальными затратами на ее производства.

Величина чистого дохода определяется вычитанием из валового дохода расходы, связанные с воспроизводством рабочей силы. Чистый продукт отражает всю стоимость прибавочного продукта. Подсчет его суммы очень затруднен, поскольку прибавочный продукт создается всеми ресурсами, участвующих в процессе

производства. Оценка экономической эффективности сельскохозяйственного производства по чистому доходу на микро уровне практически не проводится.

Природа прибыли в условиях рынка очень сложная и многогранна. Поэтому при определении эффективности по этому показателю принимают прибыль от основной деятельности. Прибыль от сельскохозяйственной деятельности получают вычитанием из денежной выручки, полученной от реализации товарной продукции, полной ее себестоимости.

В процессе сельскохозяйственного производства участвует земля, а в животноводстве продуктивный скот и птица. Для полного выявления эффективности следовало бы включить в знаменатели вышеуказанных формул стоимости земли и продуктивного скота. Однако решение проблемы суммирования разнокачественных показателей, характеризующих использование отдельных факторов производства к единому знаменателю, практически не представляется возможным. Качества земельных участков, животных, квалификация кадров, уровень оплаты труда, природно-климатические условия, водообеспеченности орошаемых земель по регионам, районам и хозяйствам совершенно разные. Поэтому экономическая эффективность сельскохозяйственного производства определяется системой ее показателей, изучается результативностью использования всех производственных ресурсов - трудовых, земельных и материально-денежных.

Источником роста общественного богатства является труд. Увеличение производства продукции функционально зависит от массы труда и его производительности. Поскольку в сельском хозяйстве постоянно сокращаются трудовые ресурсы, то увеличение производства продукции особую роль придаст повышению производительности труда. В процессе производства труд непосредственно связан с факторами, но роль труда является определяющим. Важным показателем эффективности использования труда является производительности труда. Уровень производительности труда может быть выражен показателем производства валовой или чистой продукции единицу затраченного труда (чел.-час, чел. -день) или одного среднегодового работника, а также показателем трудоемкости единицы (1 сом) продукции.

Одним из основных показателей эффективности производства является производительности труда. Надежное снабжение страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем в перспективе зависят от роста производительности труда.

Уровень жизни населения страны определяется ее способностью производить больше товары и услуги. Американский профессор Мэнкью Н. пишет, что "Производительность труда является первичным фактором, определяющим уровень жизни, а все другие - вторичными". Повышение производительности труда обеспечивает рост доходов работников. Это открывает им доступ к образованию, передовым технологиям, новым средствам труда. Рост доходов населения непосредственно влияет на размер сбережения - основного источника инвестиций. В экономических анализах производительность труда определяется в двух вариантах: производство продукции на одного работника; на 1 сом оплаты труда. Первый показатель более подходит крестьянским (фермерским) хозяйствам, не использующим наемную рабочую силу. В них, как правило, не начисляются заработная плата. В коллективных и государственных хозяйствах оплатаотдача важный показатель для определения отношение темпа прироста производительности труда на работника к темпу прироста продукции на 1 сом оплаты труда.

Экономическая эффективность использования земли (Θ_3) определяется выходом валовой продукции, валового дохода (чистой продукции) и прибыли на единицу сельскохозяйственных земель (пашни):

$$\Theta_3 = \text{ВП}/S; \Theta_3 = \text{ВД}/S; \Theta_3 = \text{П}/S;$$

где, S - площадь сельскохозяйственных земель (пашни).

Выход валовой продукции на единицу (на 100 га) сельхозугодий (пашни) представляет систему показателей эффективности использования земли. Однако отсутствие повсеместной оценки земли, разнообразие технологии агротехники и условий не позволяют сравнимости показателей. Вместе с тем, этот показатель в сравнении с аналогичным показателем за ряд лет дает возможность судить о снижении и повышении эффективности использования земли.

Экономическая эффективность использования (потребления) основных производственных средств характеризуется долей амортизации в стоимости продукции. Для этих целей используют показатель - амортизациоотдача. В период коренной технической перевооружении в себестоимости продукции растет доля амортизации, но этот рост происходит при снижении себестоимости продукции в целом. Это проявляется через другие элементы затрат на производство, в основном через затраты труда.

Важнейшими показателями использования основных производственных фондов являются фондоотдача и фондоемкости. Фондоотдача определяется отношение валовой продукции сельскохозяйского хозяйства к среднегодовой стоимости основных производственных средств. Фондоемкость - показатель, обратный фондоотдаче. Об эффективности использования основных производственных средств в сельском хозяйстве судят по этим показателям в динамике.

Один из основных факторов роста валовой продукции и снижения себестоимости продукции - рациональное использование материальных ресурсов (предметов труда), качественными показателями которого является материалоотдача.

В ритмичном осуществлении производственного процесса важную роль играет рациональное наличие оборотных средств в товарно - материальных ценностях, которое определяется их оборачиваемостью.

Методика обобщенной оценки эффективности хозяйственной деятельности, по использованию ресурсов применительно для предприятий промышленности, на примере производительности труда, зарплатоотдачи, материалоотдачи, амортизациоотдачи, оборачиваемости оборотных средств, разработана профессором Шереметом А. Д. При подсчете комплексной оценки эффективности в числителе показана стоимость валовой продукции, а в знаменателе - сумма совокупного ресурса, включающая в себе фонд заработной платы, материальные затраты, амортизацию, основные производственные фонды и оборотные средства в товарно - материальных ценностях. В комплексной оценке, отдельно рассчитана экономия, полученная за счет производительности труда, но не включена в суммарный эффект. В совокупный ресурс также не включены численности производственного персонала.

Используя его метод для расчета единого интегрального показателя, с целью получения обобщенной оценки эффективности сельскохозяйственного производстве предлагаем вышеуказанным показателям включить отдачи земли.

Одна часть валовой продукции потребляется в самом сельском хозяйстве и работниками - производителями, а другая - реализуется за рамки отрасли. Поэтому чистый доход подразделяется на созданный и реализованный. Реализованный чистый доход (m) соответствует прибыли (Π) хозяйственной единицы. Чистый доход и прибыль представляют две экономические категории, отражающие стоимость прибавочного продукта, созданного в сельском хозяйстве. Первый характеризует всю стоимость прибавочного продукта, а второй - только ту ее часть, которую получают при реализации товарной продукции.

В общественном воспроизводстве чистый доход выступает в форме прибыли хозрасчетной единицы, а издержки - в виде себестоимости, но они не совпадают в силу различия между первичным и вторичным распределением прибавочного продукта и затрат.

Прибыль определяют как разницу между денежной выручкой, от реализации товарной продукции, и полной ее себестоимости. В прибыль хозяйственной единицы не включают часть стоимости прибавочного продукта, содержащейся в приросте семян, кормов и др.

Цель хозяйственной единицы не только увеличить объема валовой и товарной продукции, но и возместить расходы на ее производство, получить прибыль. В теоретическом плане под массой прибыли понимают общую сумму реализованного чистого дохода. Для сравнительного анализа эффективности производства продукции, отраслей и в целом по хозяйству недостаточно абсолютная величина прибыли. Если полученную прибыль сравнить с произведенными затратами и активом, то получим качественный показатель, определяющий с точки зрения получения прибыли на единицу затрат.

Для характеристики отношение прибыли к затратам и активу используется относительный показатель уровень (норма прибыли) рентабельности.

Под уровнем рентабельности принято процентное отношение прибыли к полной себестоимости реализованной продукции. Себестоимость продукции представляет собой выраженные в денежной форме затрат всех видов ресурсов, т.е. отражает эффективность использования потребленных производственных ресурсов. Поэтому изменение себестоимости показывает об удешевлении или удорожании единицы продукции. Это непосредственно влияет на увеличение или уменьшение прибыли. На себестоимости влияют результаты всей производственной деятельности предприятия. Поэтому она не показывает, как изменяется доходность производства. Для выявления доходности отдельных видов продукции себестоимость сопоставляют с выручкой от их реализации. Выручка зависит от уровня цен реализованной продукции и от ее качества. Рост объема продаж есть важный фактор снижения себестоимости и повышении прибыли.

Экономическая сущность категории себестоимости это не только показывает затраты, но необходимости их возмещения для осуществления воспроизводственных процессов. Себестоимость является категорией товарного производства, выражающей собой сумму превращенных стоимостных форм ресурсов, и не отражает их стоимости. Она представляет денежные затраты предприятия, связанные с производством, обменом и распределением. Каждая страна самостоятельно определяет принцип формирования показателя прибыли. Финансовый результат предприятия отражается в отчете о прибылях и убытках, который формируется на основе бухгалтерского учета. Финансовый результат - прибыль формируется в несколько этапов. 1. Валовая прибыль от продаж называют результатом операционной деятельности. 2. В результате ее корректировки на величину доходов и расходов от прочей операционной деятельности получается прибыль до вычета налога. 3. После вычета из нее налога остается прибыль от обычной деятельности. 4. Чистая прибыль предприятия формируется как сумма прибыли от обычной деятельности и сальдо доходов и расходов от чрезвычайных ситуаций. Если первый и второй показатель характеризует результат совершения целенаправленных хозяйственных действий, то третий - общий финансовый результат от обычной деятельности предприятия. Четвертый в бухгалтерском балансе отчетного года как нераспределенная прибыль.

При анализе себестоимости продукции следует различать понятия расходов и затрат. Целью производственной деятельности является получение дохода и приемлемого уровня прибыли. Эта цель немислима без расходов. Расходы - это любые выплаты, которые производит предприятие в процессе своей

деятельности. С бухгалтерской точки зрения расходы должны составлять себестоимость. Однако состав затрат, включаемых в себестоимость продукции определяется государственным стандартом. Поэтому в себестоимость включаются некоторые затраты, не являющимися расходами. Амортизационные отчисления не связаны с выплатами денежных средств, но включаются в себестоимость продукции. Расходы относятся к операционной деятельности и к его денежному потоку. Затраты являются бухгалтерской категорией и не связаны с денежным потоком, но служат элементами себестоимости.

Норма прибыли (рентабельность активов) показывает, сколько прибыли получены на 1 сом актива (оборотные и внеоборотные активы) или процентное отношение прибыли к активам.

Сущность эффективности производства теоретически обоснована и поддерживаем точку зрения экономистов, предлагающих критерием отношение результата к величине затраченных ресурсов, а показателями экономической и технологической эффективности систему разнокачественных факторов. Результативный и факторные показатели сельскохозяйственного производства не носит функциональный характер. Поэтому определение эффективности отрасли, особенно в крестьянских (фермерских) хозяйствах очень затруднено. Оно связано следующими обстоятельствами: во первых, они не платят налог на прибыль, соответственно не ведут учет затрат; во вторых, природа прибыли в них и коллективных и государственных хозяйствах совершенно разная; в третьих, отдельно не начисляются заработная плата и амортизационное отчисление. Доход и прибыль является обобщающим показателем хозяйственной деятельности любой организации. Однако понятие доход и прибыль в крестьянских (фермерских) хозяйствах требует уточнения. Доходом является часть стоимости валовой продукции после возмещения затрат на ее производство. Стоимость части продукции, оставленной для производственных нужд, крестьянин практически не считает доходом, а теоретическом плане они неправы.

Для крестьянских (фермерских) хозяйств затратами целесообразно считать текущие расходы денежных средств ($P_{дс}$) на осуществления хозяйственной деятельности, доходом выручку от реализации продукции ($D_{кх}$). Валовой доход ($ВД_{кх}$) определит в них как разницу дохода и расхода, а рентабельность валового дохода (P) - как процентное отношение валового дохода к расходу. Они могут быть изображены в виде следующих формул:

$$D_{кх} - P_{дс} = (ВД_{кх}); P = ВД_{кх} / P_{дс} * 100\%.$$

Для крестьянских (фермерских) хозяйств, ведущих хозяйственную деятельность самостоятельно без привлечения наемных работников, важно сумма валового дохода и его рентабельности. Парадоксально термин "прибыль" не отражает истинное финансовое положение крестьянского (фермерского) хозяйства, как в коммерческих предприятиях. Поскольку в них не начисляются заработная плата, а также амортизационная отчисления на основные средства производства. Считаем, что эти характеристики хозяйственной деятельности являются показателями экономической эффективности. Показатели технологической эффективности для крестьянских (фермерских) хозяйств такие же, как и в других хозяйствах. Основные из них, валовая продукция и валовой доход на 1 га сельхозугодий (пашни), продуктивность полей и скота, производительности труда.

Литература:

1. Абдымаликов К.А. Экономика Кыргызстана. - Бишкек: "Бийиктик", 2010.-С. 333.
2. Гордеев А.В. Об агропродовольственной политике государств - участников СНГ. //Агропромышленный комплекс СНГ: Современное состояние и перспективы. М.: -2004.-№1.- С. 7.
3. Добрынин В.А. Экономика сельского хозяйства. - М.: ВО Агропромиздат, 1990.- С. 139-140. 244. 246.

Рецензент: к.э.н., доцент Токторов К.К.